

ΤΕΙ ΚΡΗΤΗΣ
ΣΧΟΛΗ ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ ΚΑΙ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ
ΤΜΗΜΑ ΔΙΟΙΚΗΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

ΠΤΥΧΙΑΚΗ ΕΡΓΑΣΙΑ
«Η ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ ΔΡΑΣΗ ΤΟΥ ΤΑΜΕΙΟΥ
ΕΓΓΥΟΛΟΣΙΑΣ ΜΙΚΡΩΝ ΚΑΙ ΠΟΛΥ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ»



ΠΟΥΤΣΕΛΑΣ ΓΙΩΡΓΟΣ Α.Μ 2492

ΕΠΟΠΤΕΥΩΝ ΚΑΘΗΓΗΤΗΣ: ΠΑΠΑΔΟΜΑΝΟΛΑΚΗΣ ΔΗΜΗΤΡΗΣ

ΗΡΑΚΛΕΙΟ, 2014

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ	2
ΕΙΣΑΓΩΓΗ.....	4
ABSTRACT	7
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1.....	8
ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ ΚΑΙ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ	8
1.1 ΕΝΝΟΙΟΛΟΓΙΚΟΣ ΠΡΟΣΔΙΟΡΙΣΜΟΣ	8
1.2 ΘΕΣΜΙΚΗ ΚΑΙ ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΕΓΓΙΣΗ.....	10
1.3 ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ ΣΕ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΕΥΡΩΠΗ.....	11
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 2.....	14
ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΚΑΙ ΦΟΡΕΙΣ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗΣ.....	14
2.1 ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΟΛΙΤΙΚΗ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗΣ	14
2.2 ΕΘΝΙΚΟ ΣΧΕΔΙΟ ΔΡΑΣΗΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗ	15
2.3 ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΕΝΙΣΧΥΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ.....	17
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 3.....	20
ΕΘΝΙΚΟ ΤΑΜΕΙΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΚΑΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ (ΕΤΕΑΝ ΑΕ) 20	
3.1 ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑΣ.....	20
3.2 ΤΑΜΕΙΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ	21
3.3 ΤΑΜΕΙΟ ΕΝΑΛΙΟ	22
3.4 ΤΑΜΕΙΟ ΕΞΟΙΚΟΝΟΜΩ ΚΑΤ'ΟΙΚΟΝ.....	23
3.5 ΤΑΜΕΙΟ ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ	24
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 4.....	26
ΤΑΜΕΙΟ ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑΣ ΜΙΚΡΩΝ ΚΑΙ ΠΟΛΥ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ ΩΣ ΑΠΑΝΤΗΣΗ ΣΤΗΝ ΚΟΙΝΩΝΙΚΟ-ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΚΡΙΣΗ.....	26
4.1 ΒΑΣΙΚΑ ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΣΤΙΚΑ ΤΟΥ ΤΑΜΕΙΟΥ ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑΣ.....	26
4.2 ΕΘΝΙΚΕΣ ΠΗΓΕΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ.....	27
4.3 ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑΣ.....	28
4.3.1 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 1: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΙΔΡΥΣΗ Η ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ.....	28
4.3.2 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 2: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΓΙΑ ΠΟΛΥ ΜΙΚΡΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ	30
4.3.3 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 3: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΓΙΑ ΜΙΚΡΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ	31
4.3.4 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 4: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΜΙΚΡΟΔΑΝΕΙΩΝ ΠΟΛΥ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ.....	32
4.3.5 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 5: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΓΙΑ ΕΞΑΓΟΡΕΣ, ΣΥΓΧΩΝΕΥΣΕΙΣ ΚΑΙ ΜΕΤΑΒΙΒΑΣΕΙΣ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ.....	33
4.3.6 ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ- ΠΙΝΑΚΕΣ.....	34

ΕΞΑΓΩΓΙΚΟ ΕΜΠΟΡΙΟ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ	43
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 5.....	50
ΜΟΡΦΕΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	50
5.1 LEASING	50
5.2 FACTORING (ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΑΠΑΙΤΗΣΕΩΝ).....	51
5.3 FORFAITING (ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΑΠΑΙΤΗΣΕΩΝ).....	53
5.4 VENTURE CAPITAL (ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟ Ή ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΚΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ) 54	
ΒΙΒΛΙΟΓΡΑΦΙΑ- ΔΙΑΔΙΚΤΥΑΚΕΣ ΠΗΓΕΣ.....	61

ΕΙΣΑΓΩΓΗ

Το μοντέλο ανάπτυξης όπου ο πολίτης εναποθέτει τις ελπίδες του στο κράτος για τη ρύθμιση και επίλυση όλων των κοινωνικών προβλημάτων έχει καταρρεύσει με τη διάλυση του υπαρκτού σοσιαλισμού. Από την άλλη το καπιταλιστικό σύστημα έχει προάγει την απληστία του ατόμου σε τέτοιο βαθμό που το κοινωνικό έργο να εναπόκειται στις εθελοντικές οργανώσεις οι οποίες είναι βιώσιμες μόνο με την εθελοντική εργασία και την οικονομική υποστήριξη συνήθως του ίδιου του κράτους.

Η επικέντρωση του οικονομικού συστήματος στη μεγιστοποίηση κερδών έχει δημιουργήσει την κουλτούρα των σπεκουλαδόρων οι οποίοι στοιχηματίζουν στην κατάρρευση εθνικών οικονομιών (πρόσφατο παράδειγμα η Ελλάδα), αλλά και θέτουν σε κίνδυνο ανθρώπινες ζωές στοιχηματίζοντας και τεχνητά αυξάνοντας τις τιμές αγαθών πρώτης ανάγκης και πρώτων υλών (π.χ. πετρέλαιο, σιτηρά). Στο σύστημα της ελεύθερης αγοράς, η επιχείρηση έχει ταυτιστεί με τη διασφάλιση του μέγιστου κέρδους και του πλουτισμού των ιδιοκτητών/μετόχων αδιαφορώντας για τις επιπτώσεις στην κοινωνία.

Υπάρχει μια πληθώρα ορισμών για το τι είναι η κοινωνική επιχειρηματικότητα. Πολλοί εσφαλμένα την έχουν συνδέσει με τον τρίτο τομέα της οικονομίας, των φιλανθρωπικών και των μη κυβερνητικών οργανώσεων. Η επικρατέστερη κίνηση είναι αυτή που προάγεται και από τον βραβευμένο με το Νόμπελ Ειρήνης Muhammad Yunus και αποκόπτει εντελώς την κοινωνική επιχειρηματικότητα από το φιλανθρωπικό έργο.

Κοινωνική επιχείρηση είναι η επιχείρηση η οποία έχει και ένα συγκεκριμένο κοινωνικό σκοπό αλλά και οικονομική δραστηριότητα. Η

βιωσιμότητα της δηλαδή δεν βασίζεται σε δωρεές ή χορηγίες όπως γίνεται με φιλανθρωπικές ή μη κυβερνητικές οργανώσεις, αλλά στην οικονομική της δραστηριότητα. Επιπλέον η επιχείρηση αυτή διαφοροποιείται και από τις συνήθεις επιχειρήσεις γιατί δεν αποσκοπεί στη μεγιστοποίηση του κέρδους της ούτε και στον πλουτισμό των ιδιοκτητών της. Ένα μεγάλο ποσοστό κέρδους επιστρέφει για υλοποίηση του κοινωνικού της σκοπού. Εννοείται ότι οι εργαζόμενοι της πληρώνονται κανονικά όπως και οι ιδιοκτήτες της όταν δουλεύουν σε αυτή.

Το πιο γνωστό μοντέλο κοινωνικής επιχειρηματικότητας είναι αυτό που ανέπτυξε ο Muhammad Yunus στην Μπαγκλαντές τη δεκαετία του '70. Ο Yunus ξεκίνησε θέλοντας να βοηθήσει ορισμένους φτωχούς συμπατριώτες του, που έπεφταν θύματα των τοκογλύφων, δίνοντας τους χαμηλότοκα μικροδάνεια χωρίς εγγυήσεις. Η επιτυχία του εγχειρήματος ήταν τόση μεγάλη που έδωσε έναυσμα στην επανάσταση των μικροπιστώσεων και στην ίδρυση της Grameen Bank (Τράπεζα των Φτωχών). Σήμερα η Grameen έχει πάνω από 6 εκατομμύρια πελάτες με παραρτήματα ακόμη και στις ΗΠΑ.

Το πιο γνωστό σε μας μοντέλο κοινωνικής επιχειρηματικότητας που αντικατοπτρίζει τις ιδιαιτερότητες των Μεσογειακών χωρών, είναι το μοντέλο της Acta Vista. Η εταιρεία αυτή δραστηριοποιείται στην νότιο Γαλλία, κυρίως στην περιοχή της Μασσαλίας. Η Acta Vista ενσωματώνει στην αγορά εργασίας άτομα που είναι άνεργοι ή ανήκουν σε ευπαθείς ομάδες, μέσω της εργοδότησης τους σε εργασίες διατήρησης της πολιτιστικής κληρονομιάς (κυρίως αναπαλαίωσης κτιρίων και μνημείων). Η συντήρηση της πολιτιστικής κληρονομιάς είναι η οικονομική δραστηριότητα ώστε η εταιρεία να μπορεί να

εκπαιδεύει και να εργοδοτεί τους εργαζομένους και να μπορεί η ίδια να έχει εισοδήματα καθιστώντας την έτσι βιώσιμη.

ABSTRACT

The focus of the economic system to maximize profits has created a culture of spekouladoron who bet on the collapse of national economies (recent example Greece) , but also endanger human lives by betting and artificially increasing the prices of staples and raw materials (eg example oil , cereals) . In a free market system , the company has identified with ensuring the maximum profit and the enrichment of owners / shareholders regardless of the impact on society.

The most famous in our model of social entrepreneurship that reflects the specificities of the Mediterranean countries , is the model of Acta Vista. This company operates in the south of France , especially in Marseilles . The Acta Vista incorporates labor market people who are unemployed or belonging to vulnerable groups , through their employment in jobs preservation of cultural heritage (mainly restoration of buildings and monuments) . The preservation of cultural heritage is the economic activity that the company can train and employ workers and may itself have incomes making it sustainable .

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1

ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ ΚΑΙ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ

1.1 ΕΝΝΟΙΟΛΟΓΙΚΟΣ ΠΡΟΣΔΙΟΡΙΣΜΟΣ

Η Κοινωνική Οικονομία ορίζεται ως ο χώρος της οικονομίας που βρίσκεται ανάμεσα στον ιδιωτικό και το δημόσιο τομέα της οικονομίας και στον οποίο διεξάγονται οικονομικές δραστηριότητες με κοινωνικούς σκοπούς και στόχους.

Η Κοινωνική Οικονομία αποτελείται από οικονομικές δραστηριότητες επιχειρήσεων, φορέων και οργανισμών των οποίων η ηθική, ο τρόπος λειτουργίας και οι στόχοι συνοψίζονται στα παρακάτω σημεία:

δραστηριοποίηση με στόχο την εξυπηρέτηση των μελών τους ή το συλλογικό όφελος,

- διαχειριστική αυτονομία,
- δημοκρατικές διαδικασίες λήψης αποφάσεων,
- ανάπτυξη με προτεραιότητα τις ανάγκες των ανθρώπων και της απασχόλησης.

Με βάση τις προηγούμενες αναφορές προκύπτουν οι εξής σημαντικές παρατηρήσεις:

- τα κέρδη από την οικονομική δραστηριότητα των κοινωνικών επιχειρήσεων αξιοποιούνται για τη βελτίωση της εν λόγω δραστηριότητας και δεν αποτελούν σε καμία περίπτωση το βασικό κίνητρο της επιχειρηματικής δραστηριότητας,
- οι φορείς-οργανώσεις και επιχειρήσεις της Κοινωνικής Οικονομίας υπερτερούν σημαντικά των δημόσιων φορέων και υπηρεσιών σε θέματα ευελιξίας και διαχειριστικής λειτουργίας,

- η αναφορά στις δημοκρατικές διαδικασίες στο πλαίσιο των οργάνων και μηχανισμών λήψης αποφάσεων παραπέμπει στην αρχή του «ένα άτομο - μια ψήφος». Η συμμετοχή στις αποφάσεις της κοινωνικής επιχείρησης δεν προϋποθέτει την κατοχή τίτλων ιδιοκτησίας,
- ιδιαίτερη προσοχή αποδίδεται στους ανθρώπους και στην ποιότητα/σταθερότητα των θέσεων εργασίας.

Επομένως, η Κοινωνική Οικονομία αποτελεί μια ενεργητική παρέμβαση που εξελίσσεται στο πλαίσιο των αγορών και της κοινωνίας γενικότερα και που ανεξάρτητα από τη νομική υπόσταση των φορέων της σχετίζεται με την αρχή της *δημοκρατικής οργάνωσης*, στηρίζεται σε μια *ευρεία κοινωνική βάση*, υιοθετεί *συλλογικά κριτήρια κατανομής κερδών*, αναπτύσσει μια *ιδιαίτερη σχέση αλληλεγγύης με το περιβάλλον της* και προωθεί την *κοινωνική συνοχή*. Οι οργανισμοί της Κοινωνικής Οικονομίας δημιουργούν θέσεις απασχόλησης σύμφωνα με τις αρχές της κοινωνικής αλληλεγγύης (εργασιακή ενσωμάτωση των κοινωνικών ομάδων, που είναι αποκλεισμένες από την αγορά εργασίας), ενώ σε πολλές περιπτώσεις παρέχουν κοινωφελείς υπηρεσίες.

Σε γενικές γραμμές, η Κοινωνική Οικονομία συνδέεται ή δραστηριοποιείται στα παρακάτω πεδία:

- κοινωνική ενσωμάτωση.
- τοπική ανάπτυξη,
- βιώσιμη ανάπτυξη,
- πρόληψη κοινωνικών ανισοτήτων,
- ενίσχυση του κοινωνικού ιστού και ενδυνάμωση του κοινωνικού κεφαλαίου,
- ανάπτυξη δημοκρατικών και συμμετοχικών δομών.

Ένας άλλος τρόπος προσέγγισης της Κοινωνικής Οικονομίας είναι να δοθεί έμφαση στις κοινές αρχές που διέπουν τους οργανισμούς που δραστηριοποιούνται στον «τρίτο τομέα». Στόχος των προσπαθειών είναι να αναδειχθούν οι λόγοι και η μεθοδολογία που χρησιμοποιούν επιχειρήσεις και οργανισμοί για την εξυπηρέτηση κοινωνικών σκοπών, που τις διακρίνουν από τους οργανισμούς του ιδιωτικού και δημόσιου τομέα.

Η Κοινωνική Οικονομία διέπεται από τις ακόλουθες αρχές:

- δραστηριοποίηση με στόχο την εξυπηρέτηση των μελών τους ή το συλλογικό όφελος,
- διαχειριστική αυτονομία,
- δημοκρατικές διαδικασίες λήψης αποφάσεων,
- ανάπτυξη με προτεραιότητα τις ανάγκες των ανθρώπων και της απασχόλησης.

Δράσεις όπως το Ταμείο Ανάπτυξης Νέας Οικονομίας έχουν ως στόχο την τη βελτίωση της ανταγωνιστικότητας της ελληνικής οικονομίας και την επίτευξη της κοινωνικής και οικονομικής σύγκλισης της χώρας μας με τις άλλες χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

1.2 ΘΕΣΜΙΚΗ ΚΑΙ ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΕΓΓΙΣΗ

Στις περισσότερες βιομηχανικά αναπτυγμένες χώρες, οι οργανισμοί και οι επιχειρήσεις της Κοινωνικής Οικονομίας ομαδοποιούνται στις εξής κατηγορίες:

- συνεταιριστικές επιχειρήσεις,
- κοινωνίες αλληλοβοήθειας,
- σωματεία ή οργανισμοί που ονομάζονται γενικά «ενώσεις».

Η προσέγγιση αυτή της Κοινωνικής Οικονομίας έχει τις ρίζες της στη γαλλική παράδοση και είναι γενικά αποδεκτό όπ καλύπτει σχεδόν όλες τις χώρες.

Στην Ελλάδα, οι φορείς του «τρίτου τομέα» έχουν κυρίως τη νομική μορφή του Σωματείου, λόγω του ισχύοντος νομικού πλαισίου, το οποίο είναι ιδιαίτερα δύσκαμπτο στις άλλες νομικές μορφές. Επίσης διαδεδομένες μορφές αποτελούν οι Αστικές Μη-Κερδοσκοπικές Εταιρείες και ειδικώς αναγνωρισμένα φιλανθρωπικά σωματεία. Τέλος, συναντώνται σε μικρότερο αριθμό τα Κοινοφελή Ιδρύματα, τα Ιδρύματα, οι Αστικοί Συνεταιρισμοί, οι Αγροτουριστικοί Συνεταιρισμοί, οι Κοινωνικοί Συνεταιρισμοί Περιορισμένης Ευθύνης και οι Ομάδες Πρωτοβουλίας ή οι Άτυπες Ενώσεις Προσώπων.

Στο πλαίσιο του Α' Κύκλου της Κοινοτικής Πρωτοβουλίας EQUAL, δοκιμάστηκε πιλοτικά η λειτουργία κοινωνικών επιχειρήσεων με τη νομική μορφή Εταιρειών Περιορισμένης Ευθύνης^Α. για την αξιοποίηση της συγκεκριμένης νομικής μορφής στον τομέα της Κοινωνικής Οικονομίας.

1.3 ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ ΣΕ ΕΛΛΑΔΑ ΚΑΙ ΕΥΡΩΠΗ

Ο τομέας της Κοινωνικής Οικονομίας στη χώρα μας δεν έχει αναγνωριστεί ως διακριτός τομέας παρ' ότι δραστηριοποιείται ένας σημαντικός αριθμός φορέων, οι οποίοι εντάσσονται στον τρίτο τομέα, όπως γυναικείοι συνεταιρισμοί, συνεταιριστικές τράπεζες, εθελοντικές οργανώσεις, μη-κερδοσκοπικοί οργανισμοί, άλλες νομικές μορφές επιχειρήσεων με κοινωνικούς σκοπούς.

Ο εθελοντισμός ως αντίληψη και ως προσφορά εθελοντικής εργασίας παραμένει περιορισμένος και μη μετρήσιμος σε σχέση με ότι επικρατεί στις άλλες χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης, ενώ η μέχρι τώρα ισχνή παρουσία της κοινωνίας των πολιτών αποτελεί αρνητική ιδιομορφία της ελληνικής πραγματικότητας. Εντούτοις, για μια χώρα σαν την Ελλάδα, οι κοινωνικοοικονομικές ανάγκες της οποίας συγκαθορίζονται σε

σημαντικό βαθμό από τη γεωγραφική διασπορά του πληθυσμού, τις προσπάθειες αναζωογόνησης της περιφερειακής οικονομίας, αλλά και τη δυνατότητα προσαρμογής των αγορών μέσα από ευέλικτα σχήματα, η Κοινωνική Οικονομία αποτελεί πεδίο διεύρυνσης των προ-οπτικών βιωσιμότητας και ανάπτυξης της οικονομίας και της απασχόλησης.

Παρ' ότι παρατηρείται σημαντικό κενό στην προσφορά κοινωνικών υπηρεσιών και ευρύτερα υπηρεσιών σχετικών με την ποιότητα ζωής και άρα μεγάλη ανάγκη για υπηρεσίες που θα μπορούσαν να προσφερθούν από τον τομέα της Κοινωνικής Οικονομίας, ο συγκεκριμένος τομέας δεν έχει αναπτυχθεί όσο στην Ευρωπαϊκή Ένωση, κυρίως λόγω της άγνοιας και αδιαφορίας της ελληνικής κοινωνίας, της έλλειψης θεσμικού πλαισίου και της έλλειψης εκπαιδευτικών προγραμμάτων για την Κοινωνική Οικονομία.

Πολλές κοινωνικές επιχειρήσεις λόγω της δυσκολίας πρόσβασής τους στη χρηματοδότηση ομαδοποιούνται έτσι ώστε να προσεγγίσουν συλλογικά τα τραπεζικά ιδρύματα ή στρέφονται σε νέα ιδρύματα κοινωνικής χρηματοδότησης, τα οποία συγκεντρώνουν πόρους από άτομα και φορείς για να παρέχουν δάνεια σε κοινωνικές επιχειρήσεις με ευνοϊκούς όρους.

Στην Ευρώπη τα περισσότερα από αυτά τα ιδρύματα ανήκουν στη Διεθνή Ένωση Επενδυτών Κοινωνικής Οικονομίας (INAISE), η οποία περιλαμβάνει περισσότερους από 40 Οργανισμούς.

Κοινωνικές επιχειρήσεις στη Γαλλία

Στη Γαλλία δραστηριοποιούνται δυο τύποι κοινωνικών επιχειρήσεων:

- οι επιχειρήσεις κοινωνικής ενσωμάτωσης, με τη μορφή τοπικών κυρίως συνδέσμων.

- οι επιχειρήσεις κοινωνικού σκοπού, οι οποίες παρέχουν συλλογικές υπηρεσίες σε όσο το δυνατόν μεγαλύτερο πληθυσμό και έχουν τη μορφή Συνεταιρισμών.

Κοινωνικές επιχειρήσεις στη Γερμανία

Στη Γερμανία διακρίνουμε τρεις τύπους πρωτοβουλιών, οι οποίες θα μπορούσαν να χαρακτηρισθούν ως «κοινωνικές επιχειρήσεις»:

- πρωτοβουλίες για τη δημιουργία απασχόλησης. Πρόκειται για οργανισμούς που ιδρύθηκαν για να δημιουργήσουν απασχόληση, είναι ορισμένης χρονικής βάσης και καλύπτουν κοινωφελείς δραστηριότητες,

- ενώσεις για τη δημιουργία απασχόλησης και ανάπτυξης,

- κοινωνικές επιχειρήσεις.

Και στις τρεις περιπτώσεις πρόκειται για οργανισμούς που συμμετέχουν σε ειδικά προγράμματα, τα οποία σχετίζονται με τις πολιτικές της αγοράς εργασίας. Η χρηματοδότηση τους γίνεται από την Πολιτεία και είναι ορισμένου χρόνου.

Κοινωνικές επιχειρήσεις στην Ισπανία

Στην Ισπανία οι κοινωνικές επιχειρήσεις έχουν σκοπό να βοηθήσουν τα μειονεκτούντα άτομα που απειλούνται με αποκλεισμό από την αγορά εργασίας.

Οι επιχειρήσεις αυτές οργανώνουν την εργασία σε ειδικά επιχειρηματικά κέντρα, τα οποία είναι αναγνωρισμένα ως παραδοσιακές επιχειρήσεις.

Οι κοινωνικές επιχειρήσεις που έχουν επιφέρει τα καλύτερα αποτελέσματα είναι εκείνες που οι διοικήσεις τους έχουν εισάγει ένα σύγχρονο επιχειρηματικό πνεύμα. Τέτοιοι επιχειρηματίες προέρχονται από τον ιδιωτικό τομέα και έχουν ανακαλύψει ότι οι κοινωνικές επιχειρήσεις δεν είναι τίποτα άλλο παρά ένα εργαλείο, το οποίο μπορεί να χρησιμοποιηθεί για να συνδυάσει την επιχειρηματικότητα του ιδιωτικού τομέα προς όφελος των κοινωνικών στόχων.

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 2

ΕΝΙΣΧΥΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΚΑΙ ΦΟΡΕΙΣ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗΣ

2.1 ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΟΛΙΤΙΚΗ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗΣ

Οι έννοιες « περισσότερες και καλύτερες θέσεις εργασίας » καθώς και « ίσες ευκαιρίες » συνθέτουν το πλαίσιο της ευρωπαϊκής πολιτικής απασχόλησης και της κοινωνικής πολιτικής. Η Ευρωπαϊκή Ένωση επιθυμεί να διασφαλιστεί η συμμετοχή όλων στην προσπάθεια της να αποτελέσει την ανταγωνιστικότερη και δυναμικότερη οικονομία της γνώσης σε παγκόσμια κλίμακα . Το πλαίσιο διαμορφώνει η ατζέντα κοινωνικής πολιτικής (2000-2005) που σχεδιάστηκε για τη σύνδεση της οικονομικής και της κοινωνικής πολιτικής και της πολιτικής απασχόλησης .

Οι κύριες πτυχές της ατζέντας είναι :

- η ευρωπαϊκή στρατηγική για την απασχόληση
- η βελτίωση των συνθηκών και των προτύπων εργασίας
- η κοινωνική ενσωμάτωση και η κοινωνική προστασία
- η ισότητα γυναικών και ανδρών .

Για το σκοπό αυτό απαιτείται μεγάλη επένδυση σε ανθρώπινους πόρους ώστε να αυξηθεί ο αριθμός των ατόμων που διαθέτουν τις δεξιότητες που χρειάζεται η οικονομία , να βελτιωθεί η ποιότητα των δεξιοτήτων και η ικανότητα των ατόμων να αντιμετωπίζουν την αλλαγή .

2.2 ΕΘΝΙΚΟ ΣΧΕΔΙΟ ΔΡΑΣΗΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΠΑΣΧΟΛΗΣΗ

Κεντρικός στόχος του Σχεδίου Δράσης είναι η ανάδειξη συγκεκριμένων πολιτικών και μέτρων ανάπτυξης της απασχόλησης και της επιχειρηματικότητας των νέων δύο ηλικιακών κατηγοριών 15- 24 και 25- 35 στην Ελλάδα, δίνοντας ιδιαίτερη έμφαση στους ακόλουθους θεματικούς άξονες προτεραιότητας:

- Δημιουργία Θέσεων Εργασίας για νέους ανάλογα με τα τυπικά τους προσόντα.
- Ενίσχυση της επαγγελματικής εκπαίδευσης και κατάρτισης και των συστημάτων μαθητείας, με έμφαση στον συνδυασμό κατάρτισης και εργασιακής εμπειρίας και περαιτέρω επένδυση στην τοποθέτηση σε θέσεις εργασίας και στην πρακτική άσκηση κατά τη διάρκεια και μετά την εκπαίδευση.
- Θέσπιση συστηματικών προγραμμάτων μετάβασης από την εκπαίδευση στην εργασία (school-to-work programmes) ώστε να υποστηριχθεί η απόκτηση πρώτης εργασιακής εμπειρίας (με συνδυασμό καθοδήγησης, συμβουλευτικής, κατάρτισης και απασχόλησης) προσαρμοσμένα στο ιδιαίτερο προφίλ και τις ανάγκες των νέων ανέργων.
- Ενίσχυση της συμβουλευτικής και του επαγγελματικού προσανατολισμού με έμφαση σε νέους ανέργους. Ενίσχυση του σχολικού επαγγελματικού προσανατολισμού, της καθοδήγησης σταδιοδρομίας και της συμβουλευτικής για την επιχειρηματικότητα στην τριτοβάθμια εκπαίδευση.
- Ενίσχυση της επιχειρηματικότητας των νέων, εστίαση σε νέα/καινοτόμα προϊόντα, υπηρεσίες και τομείς επιχειρηματικότητας.

- Επένδυση σε μέτρα που στοχεύουν στη μείωση της σχολικής διαρροής.

Στο πλαίσιο του Σχεδίου Δράσης διατίθενται ήδη 746.679.192 ευρώ με 182.812 ωφελούμενους. Ειδικότερα, από το Επιχειρησιακό Πρόγραμμα «Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού» υλοποιούνται δράσεις προϋπολογισμού 287.000.000 ευρώ με 14.913 ωφελούμενους, από το Πρόγραμμα «Εκπαίδευση Δια Βίου Μάθηση» υλοποιούνται δράσεις προϋπολογισμού 63.879.192 ευρώ με 143.499 ωφελούμενους, από το Εθνικό Αποθεματικό Απροβλέπτων υλοποιούνται δράσεις προϋπολογισμού 98.800.000 ευρώ με 9.225 ωφελούμενους, από το Επιχειρησιακό Πρόγραμμα «Ανταγωνιστικότητα Επιχειρηματικότητα» υλοποιούνται δράσεις προϋπολογισμού 120.000.000 ευρώ με 2.575 ωφελούμενους και τέλος, από το πρόγραμμα του Υπουργείου Αγροτικής Ανασυγκρότησης υλοποιούνται δράσεις προϋπολογισμού 177.000.000 ευρώ με 12.600 ωφελούμενους.

Στο πλαίσιο των νέων προτεινόμενων δράσεων θα διατεθούν 608.326.537 ευρώ με 349.499 ωφελούμενους. Ειδικότερα από το ΕΠ «Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού» θα υλοποιηθούν δράσεις προϋπολογισμού 389.680.000 ευρώ με 62.874 ωφελούμενους, από το ΕΠ «Εκπαίδευση Δια Βίου Μάθηση» θα υλοποιηθούν δράσεις προϋπολογισμού 138.646.537 ευρώ με 283.525 ωφελούμενους, από το Εθνικό Αποθεματικό Απροβλέπτων θα υλοποιηθούν δράσεις προϋπολογισμού 20.000.000 ευρώ με 1.500 ωφελούμενους και από το Πρόγραμμα «Ανταγωνιστικότητα Επιχειρηματικότητα» θα υλοποιηθούν δράσεις προϋπολογισμού 60.000.000 ευρώ με 1.600 ωφελούμενους.

2.3 ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΕΝΙΣΧΥΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ

Το πρόγραμμα χρηματοδοτείται με το συνολικό ποσό των **39.178.448,0€** ευρώ από τα παρακάτω επιχειρησιακά προγράμματα:

1. Ποσό 19.100.080,0 € από το Επιχειρησιακό Πρόγραμμα «Ανταγωνιστικότητα και Επιχειρηματικότητα» που εγκρίθηκε με την υπ' αριθ. E(2007) 5338/26-10-2007 απόφαση έγκρισης για κοινοτική ενίσχυση από το ΕΤΠΑ, στο πλαίσιο της σύγκλισης για τις **οκτώ** Περιφέρειες της Ελλάδος (CC1 GR161 PO001).
2. Ποσό 9.296.528,0 € από το Περιφερειακό Επιχειρησιακό Πρόγραμμα Αττικής που εγκρίθηκε με την υπ' αριθ. E(2007) 5443/5-11-2007 απόφαση έγκρισης για κοινοτική ενίσχυση από το ΕΤΠΑ (CC1 R161PO006).
3. Ποσό 5.656.302,0 € από το **Επιχειρησιακό Πρόγραμμα Μακεδονίας-Θράκης (Κεντρική Μακεδονία)** που εγκρίθηκε με την υπ' αριθ. E(2007) 5337/26-10-2007 απόφαση έγκρισης για κοινοτική ενίσχυση από το ΕΤΠΑ (CC1 GR161UPO008).
4. Ποσό 939.775,0 € από το **Επιχειρησιακό Πρόγραμμα Μακεδονίας-Θράκης (Δυτική Μακεδονία)** που εγκρίθηκε με την υπ' αριθ. E(2007) 5337 /26-10-2007 απόφαση έγκρισης για κοινοτική ενίσχυση από το ΕΤΠΑ (CC1 GR161UPO008).
5. Ποσό 2.956.777,0 € από το **Επιχειρησιακό Πρόγραμμα Θεσσαλίας-Στερεάς Ελλάδας-Ηπείρου (Στερεά Ελλάδα)** που εγκρίθηκε με την υπ' αριθ E(2007) 5332/26-10-2007 απόφαση έγκρισης για κοινοτική ενίσχυση από το ΕΤΠΑ (CC1 GR161UPO001).
6. Ποσό 1.228.986,0 € από το από το **Επιχειρησιακό Πρόγραμμα Κρήτης και Νήσων Αιγαίου (Νότιο Αιγαίο)** που εγκρίθηκε με την υπ' αριθ E(2007) 5439/5-11-2007 απόφαση έγκρισης για κοινοτική ενίσχυση από το ΕΤΠΑ (CC1 GR161UPO002).

Τα ανωτέρω ποσά δύναται να τροποποιούνται / ανακατανέμονται σύμφωνα με νεώτερες αποφάσεις εκχώρησης.

Η Δημόσια Δαπάνη του προγράμματος συγχρηματοδοτείται από την Ευρωπαϊκή Ένωση και ειδικότερα από το Ευρωπαϊκό Ταμείο Περιφερειακής Ανάπτυξης (ΕΤΠΑ) και από το Ελληνικό Δημόσιο.

Αποστολή του Ευρωπαϊκού Ταμείου Περιφερειακής Ανάπτυξης είναι :

(α) η συμβολή στην άμβλυνση των ανισοτήτων όσον αφορά την ανάπτυξη και το βιοτικό επίπεδο μεταξύ των διαφόρων περιφερειών, καθώς και η μείωση της καθυστέρησης των λιγότερο ευνοημένων περιφερειών και

(β) η συμβολή στην διόρθωση των κυριοτέρων περιφερειακών ανισοτήτων στην Κοινότητα, χάρη στη συμμετοχή, στην ανάπτυξη και στη διαρθρωτική προσαρμογή των αναπτυξιακά καθυστερημένων περιφερειών, καθώς και στην κοινωνικο-οικονομική ανασυγκρότηση των περιφερειών.

Ο παρακάτω πίνακας παρουσιάζει τα όρια του προϋπολογισμού των προτάσεων σε ΕΥΡΩ (μη περιλαμβανομένου του Φ.Π.Α.), καθώς επίσης και το ποσοστό της Δημόσιας Χρηματοδότησης

Ανώτατο όριο συνολικού επιχορηγούμενου προϋπολογισμού της πρότασης	Κατώτατο όριο συνολικού επιχορηγούμενου προϋπολογισμού της πρότασης	Ποσοστό Δημόσιας Χρηματοδότησης επί του συνολικού εγκεκριμένου προϋπολογισμού της πρότασης
200.000€ για τις επιχειρήσεις του τομέα μεταποίησης και του τομέα Ανακύκλωσης και περιορισμού της ρύπανσης	€ 30.000	50% γενικά 60% σε νησιά κάτω των 5.000 κατοίκων και πυρόπληκτες/σεισμόπληκτες περιοχές
100.000€ για τις επιχειρήσεις παροχής υπηρεσιών και τουρισμού	€ 30.000	50% γενικά 60% σε νησιά κάτω των 5.000 κατοίκων και πυρόπληκτες/σεισμόπληκτες περιοχές
80.000€ για τις εμπορικές επιχειρήσεις	€ 30.000	50% γενικά 60% σε νησιά κάτω των 5.000 κατοίκων και πυρόπληκτες/σεισμόπληκτες περιοχές

Πηγή: εθνική στατιστική υπηρεσία

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 3

ΕΘΝΙΚΟ ΤΑΜΕΙΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΚΑΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ (ΕΤΕΑΝ ΑΕ)

3.1 ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑΣ

Το Εθνικό Ταμείο Επιχειρηματικότητας και Ανάπτυξης (ΕΤΕΑΝ ΑΕ) είναι πρωτοποριακό εταιρικό σχήμα δημοσίου συμφέροντος και αποτελεί αναπτυξιακού χαρακτήρα θεσμό, συμπληρωματικό του εγχώριου χρηματοπιστωτικού συστήματος, για την ενίσχυση των μεσαίων, μικρών και πολύ μικρών επιχειρήσεων στην Ελλάδα.

Στο σύγχρονο, διαρκώς μεταβαλλόμενο και ανταγωνιστικό περιβάλλον, η ΕΤΕΑΝ ΑΕ επιχειρεί με δυναμικές πρωτοβουλίες, σχεδιάζει και υλοποιεί ένα ευρύ φάσμα χρηματοοικονομικών προϊόντων και υπηρεσιών με τελικό αποδέκτη τις επιχειρήσεις, συμβάλλοντας ουσιαστικά στην υποστήριξη των οικονομικών δραστηριοτήτων τους.

Πρώτιστο μέλημα της ΕΤΕΑΝ ΑΕ είναι η διαρκής αναζήτηση απλών και οικονομικά ελκυστικών τρόπων για τη διευκόλυνση των μικρομεσαίων οικονομικών μονάδων στη χρηματοδότηση των αναγκών που αντιμετωπίζουν για την πραγματοποίηση των επιχειρηματικών τους σχεδίων.

Αυτό επιτυγχάνεται σε συνεργασία με τους επιχειρηματικούς μας εταίρους, συγχρηματοδότες, τράπεζες και εκπροσώπους της επιχειρηματικής κοινότητας, από τους οποίους αντλούμε πολύτιμη πληροφόρηση για τις εξελίξεις στην αγορά. Η συνεργασία αυτή βασίζεται στις αρχές της αξιοπιστίας και της αμοιβαίας εμπιστοσύνης από όλους και προς όλους τους εμπλεκόμενους.

Τα προγράμματα εγγυοδοσίας αποτελούν βασική δραστηριότητα της ΕΤΕΑΝ ΑΕ και έχουν τύχει μεγάλης ανταπόκρισης από την επιχειρηματική κοινότητα της χώρας.

Τα προγράμματα αυτά συμβάλλουν αποφασιστικά στη διευκόλυνση πρόσβασης στο χρηματοπιστωτικό σύστημα βιώσιμων επιχειρήσεων με μη επαρκείς εξασφαλίσεις.

Η ΕΤΕΑΝ ΑΕ – παλαιότερα ως ΤΕΜΠΜΕ ΑΕ – έχει δημιουργήσει προγράμματα εγγυήσεων σε επενδυτικά δάνεια, σε κεφάλαια κίνησης και σε χρηματοδοτικές μισθώσεις, ενώ από τον Οκτώβριο του 2012 δημιουργήθηκε πρόγραμμα εγγύησης της ΕΤΕΑΝ ΑΕ για την έκδοση εγγυητικών επιστολών.

Από το 2004, μέσω των προγραμμάτων εγγυήσεων της ΕΤΕΑΝ ΑΕ έχουν επωφεληθεί περισσότερες από 60.000 μικρομεσαίες επιχειρήσεις στην Ελλάδα.

3.2 ΤΑΜΕΙΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ

Το ΤΑΜΕΙΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (ΤΕΠΙΧ) συστάθηκε με την υπ' αριθμ. 12017/1245/27-10-2010 (ΦΕΚ Β' 1697/27-10-2010) Κοινή Υπουργική Απόφαση, ως χωριστή λογιστικά χρηματοδοτική μονάδα, εντός του Εθνικού Ταμείου Επιχειρηματικότητας & Ανάπτυξης (ΕΤΕΑΝ ΑΕ), προκειμένου να συνδράμει στην ενίσχυση μικρομεσαίων επιχειρήσεων, όλων των κλάδων και όλων των τύπων των Εταιρειών, είτε αυτές είναι υπό σύσταση, ή νέες, ή ακόμα και υφιστάμενες, σε κάθε περίπτωση, όμως, οικονομικά βιώσιμες.

Η χρηματοδότηση του Ταμείου γίνεται από το Ευρωπαϊκό Ταμείο Περιφερειακής Ανάπτυξης (ΕΤΠΑ) και από εθνικούς πόρους μέσω των Περιφερειακών Επιχειρησιακών Προγραμμάτων και του Επιχειρησιακού

Προγράμματος Ανταγωνιστικότητα Επιχειρηματικότητα, με συνολική δαπάνη ύψους 460 εκατ. €

3.3 ΤΑΜΕΙΟ ΕΝΑΛΙΟ

Το Ταμείο Χαρτοφυλακίου (Κεφαλαίου) με την επωνυμία «Ταμείο ΕΝΑΛΙΟ» συστάθηκε με την αριθ. 1871/2010 (ΦΕΚ/1741/Β'/2010) Κοινή Υπουργική Απόφαση ως χωριστή λογιστικά χρηματοδοτική μονάδα, εντός του Εθνικού Ταμείου Επιχειρηματικότητας & Ανάπτυξης (ΕΤΕΑΝ ΑΕ), με σκοπό την μόχλευση των κεφαλαίων για τη χρηματοδότηση των δανείων των επενδυτικών σχεδίων που θα ενταχθούν στα μέτρα 1.3, 2.1 και 2.3 και 4.1 του Επιχειρησιακού Προγράμματος Αλιείας (Ε.Π.ΑΛ).

Με τη Συμφωνία Χρηματοδότησης μεταξύ του Ελληνικού Δημοσίου και της ΕΤΕΑΝ ΑΕ, το Ελληνικό Δημόσιο καταβάλλει μέσω του Ε.Π.ΑΛ. στην ΕΤΕΑΝ ΑΕ κεφάλαια για τη χρηματοδότηση του Ταμείου, συνολικού ύψους τριάντα πέντε εκατομμυρίων Ευρώ (35.000.000€). Το έργο συγχρηματοδοτείται από το Ελληνικό Δημόσιο και την Ευρωπαϊκή Ένωση και ειδικότερα από το Επιχειρησιακό Πρόγραμμα Αλιείας (Ε.Π.ΑΛ).

Το Ταμείο «ΕΝΑΛΙΟ» συστάθηκε προκειμένου να στηρίζει την παροχή προϊόντων δανειοδότησης σε βιώσιμες επιχειρήσεις ή/και σε επαγγελματίες αλιείς που δραστηριοποιούνται στον τομέα της αλιείας, της παραγωγής, μεταποίησης και εμπορίας προϊόντων αλιείας, καθώς και σε επιχειρήσεις που βρίσκονται σε επιλεγμένες αλιευτικές περιοχές. Ειδικότερα, η σύσταση του Ταμείου αποσκοπεί στην πλέον αποτελεσματική χρήση των πόρων από το Επιχειρησιακό Πρόγραμμα της Αλιείας, επιδιώκοντας τη διευκόλυνση ή/και βελτίωση της

πρόσβασης σε διάφορες μορφές χρηματοδότησης των ανωτέρων επιχειρήσεων και επαγγελματιών.

Βασικός στρατηγικός στόχος του Ταμείου είναι η δημιουργία χαρτοφυλακίου με ποικιλία μέσων χρηματοοικονομικής τεχνικής, που θα εξασφαλίζουν την επανείσπραξη των επενδύμενων σ' αυτά κεφαλαίων, τη βιωσιμότητα του Ταμείου «ΕΝΑΛΙΟ», τη δυνατότητα ώστε τα κεφάλαια του να μπορούν να ανακυκλωθούν και να χρησιμοποιηθούν για τη χρηματοδότηση και νέων Δράσεων, προκειμένου για την ενίσχυση επιχειρήσεων στον τομέα της αλιείας και υδατοκαλλιέργειας, μέσω και πάλι επιστρεπτέων επενδύσεων ή εγγυήσεων για επιστρεπτές επενδύσεις, ή άλλων χρηματοοικονομικών εργαλείων.

3.4 ΤΑΜΕΙΟ ΕΞΟΙΚΟΝΟΜΩ ΚΑΤ'ΟΙΚΟΝ

Το Ταμείο «Εξοικονομώ κατ' Οίκον» αποτελεί ένα από τα Ταμεία Χαρτοφυλακίου (Κεφαλαίου) που διαχειρίζεται η ΕΤΕΑΝ ΑΕ και λειτουργεί ως χωριστή χρηματοδοτική μονάδα στο πλαίσιο του Εθνικού Ταμείου Επιχειρηματικότητας και Ανάπτυξης.

Η σύσταση και λειτουργία του Ταμείου συνεισφέρει στην εισαγωγή νέων χρηματοοικονομικών εργαλείων για την ελληνική αγορά, στην άμεση απορρόφηση κονδυλίων του ΕΣΠΑ, καθώς η απορρόφηση γίνεται με την καταβολή του κεφαλαίου στο Ταμείο μετά τη σύστασή του, στη μόχλευση των κεφαλαίων με πολλαπλασιαστικό αποτέλεσμα, αντί να ακολουθείται η απευθείας επιχορήγηση, μέσω της συνεπένδυσης με ιδιωτικά κεφάλαια των Χρηματοπιστωτικών Οργανισμών, στην επιστροφή κεφαλαίων και επαναχρησιμοποίησή τους.

Το έργο συγχρηματοδοτείται από το Ελληνικό Δημόσιο και την Ευρωπαϊκή Ένωση.

Η σύσταση του Ταμείου αποσκοπεί στην ενίσχυση της αειφορίας, στη στήριξη της ολοκλήρωσης του ενεργειακού συστήματος της χώρας, στην εξοικονόμηση ενέργειας, στην άμεση ενίσχυση των παρεμβάσεων στον κτιριακό τομέα για τη βελτίωση της ενεργειακής απόδοσης των οικιών με παράλληλη εξοικονόμηση χρημάτων και αύξησης της αξίας τους καθώς και στην άμεση ενίσχυση των νοικοκυριών.

3.5 ΤΑΜΕΙΟ ΑΓΡΟΤΙΚΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ

Το Ταμείο Αγροτικής Επιχειρηματικότητας (ΤΑΕ) αποτελεί χωριστή λογιστικά χρηματοδοτική μονάδα εντός της ΕΤΕΑΝ Α.Ε., με στόχο τη διευκόλυνση της χρηματοδότησης των επενδυτικών σχεδίων που εντάσσονται στα Προγράμματα Αγροτικής Ανάπτυξης του Υπουργείου Αγροτικής Ανάπτυξης.

Η αποστολή του Ταμείου Αγροτικής Επιχειρηματικότητας (ΤΑΕ) είναι η εξασφάλιση παροχής δανείων με τους πλέον ευνοϊκούς όρους σε οικονομικά βιώσιμες επιχειρήσεις ή/και σε επαγγελματίες αγρότες που δραστηριοποιούνται στον τομέα της παραγωγής, μεταποίησης και εμπορίας αγροτικών προϊόντων, καθώς και σε διάφορους τομείς της τοπικής οικονομίας, εκτός του πρωτογενή τομέα, αλλά και στη βελτίωση και οργάνωση του τουριστικού προϊόντος στις περιοχές παρέμβασης.

Πιο συγκεκριμένα το ΤΑΕ, παρέχει δάνεια με ευνοϊκούς όρους σε επενδυτικά σχέδια που εντάσσονται στα παρακάτω Μέτρα:

- Μέτρο 121: Εκσυγχρονισμός Γεωργικών Εκμεταλλεύσεων
- Μέτρο 123 Α: Επενδύσεις στην Μεταποίηση και Εμπορία Γεωργικών Προϊόντων

- Μέτρο 311: Διαφοροποίηση προς μη Γεωργικές Δραστηριότητες
- Μέτρο 312: Στήριξη δημιουργίας και ανάπτυξης πολύ μικρών επιχειρήσεων και
- Μέτρο 313B : Ενθάρρυνση τουριστικών δραστηριοτήτων

Οι ευνοϊκοί όροι του δανείου αφορούν κυρίως το χαμηλό επιτόκιο του δανείου, το οποίο επιτυγχάνεται λόγω της συνεισφοράς των κεφαλαίων του Ταμείου με μηδενικό επιτόκιο.

Το έργο συγχρηματοδοτείται από το Ελληνικό Δημόσιο και από το Ευρωπαϊκό Γεωργικό Ταμείο Αγροτικής Ανάπτυξης (ΕΓΤΑΑ)

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 4

ΤΑΜΕΙΟ ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑΣ ΜΙΚΡΩΝ ΚΑΙ ΠΟΛΥ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ ΩΣ ΑΠΑΝΤΗΣΗ ΣΤΗΝ ΚΟΙΝΩΝΙΚΟ-ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΚΡΙΣΗ

4.1 ΒΑΣΙΚΑ ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΣΤΙΚΑ ΤΟΥ ΤΑΜΕΙΟΥ ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑΣ

Το Ταμείο Εγγυοδοσίας Μικρών και Πολύ Μικρών Επιχειρήσεων, σε συντομία ΤΕΜΠΜΕ Α.Ε. είναι μία ανώνυμη εταιρία του Ελληνικού Δημοσίου η οποία εντάσσεται στο Γ' Κοινοτικό Πλαίσιο Στήριξης (Γ' ΚΠΣ) και συγκεκριμένα στο Επιχειρησιακό Πρόγραμμα Ανταγωνιστικότητας (ΕΠΑΝ). Το μετοχικό κεφάλαιο της είναι 100 εκατ. Ευρώ το οποίο χρηματοδοτείται 67% από την Ε.Ε. και 33% από το Ελληνικό Δημόσιο. Το Ταμείο Εγγυοδοσίας κάτω από ορισμένες προϋποθέσεις έχει τη δυνατότητα να παρέχει συνολικά εγγυήσεις έως 1 δις. Ευρώ και να καλύπτει αντίστοιχα συνολικά δάνεια περίπου 2-2,5 δις. Ευρώ.

Το Ταμείο Εγγυοδοσίας Μικρών και Πολύ Μικρών Επιχειρήσεων:

- Δίνει Εγγυήσεις και Αντεγγυήσεις σε τραπεζικά δάνεια και σε προϊόντα του χρηματοδοτικού συστήματος (π.χ. Leasing, Factoring, Venture Capital).
- Δεν έχει το δικαίωμα να χορηγεί δάνεια.
- Το ύψος του δανείου που μπορεί να εγγυηθεί το Ταμείο Εγγυοδοσίας κυμαίνεται, ανάλογα με το Πρόγραμμα Εγγυοδοσίας, από 10.000 Ευρώ έως 320.000 Ευρώ.
- Το ποσοστό κάλυψης του δανείου κυμαίνεται από 45% έως 65%.
- Η αξία των εγγυήσεων που παρέχει το Ταμείο Εγγυοδοσίας δεν μπορεί να είναι μεγαλύτερη από το δεκαπλάσιο των ιδίων κεφαλαίων του.

- Η ετήσια προμήθεια της επιχείρησης προς το Ταμείο Εγγυοδοσίας, κατά μέσο όρο, είναι της τάξεως του 1% επί του εκάστοτε υπολοίπου του δανείου.
- Η ανώτατη διάρκεια εγγύησης για τα καλυπτόμενα δάνεια είναι τα 10 χρόνια.
- Απαραίτητη προϋπόθεση για τη συμμετοχή του Ταμείου Εγγυοδοσίας σε ένα δάνειο είναι η έγκριση από την τράπεζα του επιχειρηματικού σχεδίου ως οικονομικά βιώσιμου.

4.2 ΕΘΝΙΚΕΣ ΠΗΓΕΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ

Τα ιδιωτικά κεφάλαια αποτελούν τη βασική πηγή χρηματοδότησης των επιχειρήσεων και η επιλογή των κατάλληλων χρηματοδοτικών μέσων και εργαλείων είναι απαραίτητη για να καταστεί βιώσιμη μια μικρή ή μεσαία επιχείρηση.

Η πρόσβαση των μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων στη χρηματοδότηση γίνεται μέσω των εξής φορέων:

- Ταμείο Εγγυοδοσίας Μικρών και Πολύ Μικρών Επιχειρήσεων (ΤΕΜΠΜΕ) και
- Ελληνικός Οργανισμός Μικρών Μεσαίων Επιχειρήσεων και Χειροτεχνίας (ΕΟΜΜΕΧ).

Το Ταμείο Εγγυοδοσίας βοηθά τις μικρές επιχειρήσεις με εγγυήσεις και αντεγγυήσεις καλύπτοντας μέχρι ποσοστού 45-70% τους εμπορικούς και οικονομικούς κινδύνους τους μεταξύ €10.000 και €400.000.

Αν η τράπεζα θεωρεί ότι η επιχείρησή είναι βιώσιμη αλλά επιθυμεί την εγγύηση του ΤΕΜΠΜΕ, προτείνει ένα από τα προϊόντα του Ταμείου. Στη συνέχεια υποβάλλονται οι απαραίτητες αιτήσεις οι οποίες αξιολογούνται από την ΤΕΜΠΜΕ.

Ο Ελληνικός Οργανισμός Μικρών Μεσαίων Επιχειρήσεων και Χειροτεχνίας παρέχει εγγυητικές επιστολές για τη διευκόλυνση της πρόσβασης των επιχειρήσεων στις δημόσιες προμήθειες. Το ανώτατο όριό τους ανά επιχείρηση είναι €220.000 ενώ επιβαρύνονται με προμήθειες που κυμαίνονται μεταξύ 0,4-1,2%.

Για τη χορήγηση της επιστολής υποβάλλεται στον ΕΟΜΜΕΧ αίτηση, η οποία αξιολογείται και αν η απόφαση είναι θετική εκδίδεται εγγυητική επιστολή από την **Τράπεζα Αττικής**, που είναι αρμόδια για την παρακολούθησή της και την είσπραξη των προμηθειών.

Το 2011, δύο σημαντικές κοινοτικές πρωτοβουλίες της ΕΕ θέτει σε εφαρμογή το **Υπουργείο Οικονομίας** την άνοιξη του 2010:

- Η **πρωτοβουλία JEREMIE** που έχει σαν στόχο την ενίσχυση Μικρομεσαίων επιχειρήσεων.(με τη διάθεση 120 εκατ. ευρώ στην αγορά μέσω του Ταμείου JEREMIE - Συνολικά 360 εκατ. ευρώ μέχρι το Μάιο)
- Η δεύτερη είναι η **πρωτοβουλία JESSICA** που αφορά σε κοινή ευρωπαϊκή στήριξη για βιώσιμες επενδύσεις σε αστικές περιοχές σε όλα τα κράτη μέλη της ΕΕ.

4.3 ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑΣ

4.3.1 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 1: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΙΔΡΥΣΗ Η ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Το πρόγραμμα ΤΕΜΠΜΕ 1-04 αφορά τις υπό σύσταση επιχειρήσεις ή τις νέες επιχειρήσεις, δηλαδή αυτές που λειτουργούν στην ελληνική αγορά λιγότερο από 3 έτη οιασδήποτε μορφής (Ατομικές, ΟΕ, ΕΕ, ΕΠΕ, ΑΕ).

Οι παραπάνω επιχειρήσεις δύνανται να ενταχθούν στο πρόγραμμα ΤΕΜΠΜΕ 1–04 εφόσον πληρούν τα κάτωθι κριτήρια:

Για τις υπό σύσταση επιχειρήσεις και για τις επιχειρήσεις που δεν έχουν κλείσει ισολογισμό, σύμφωνα με το επιχειρηματικό τους σχέδιο :

- Κατά τα δύο πρώτα έτη λειτουργίας δεν θα απασχολήσουν σε ετήσια βάση περισσότερα από 49 άτομα.
- Ο ετήσιος κύκλος εργασιών ή ο ετήσιος ισολογισμός δεν θα υπερβεί τα δύο πρώτα έτη λειτουργίας τους τα € 10εκατ.
- Είναι ανεξάρτητες επιχειρήσεις, δηλαδή δεν ανήκουν κατά ποσοστό 25% ή περισσότερο του κεφαλαίου ή των δικαιωμάτων ψήφου σε μία επιχείρηση ή από κοινού σε περισσότερες επιχειρήσεις που απασχολούν περισσότερους από 250 εργαζόμενους και έχουν ετήσιο κύκλο εργασιών υψηλότερο των € 50 εκατ. ή ετήσιο συνολικό ισολογισμό υψηλότερο των € 43εκατ

Για τις υφιστάμενες επιχειρήσεις και εφόσον έχουν κλείσει ή δημοσιεύσει έναν τουλάχιστον ισολογισμό:

- Απασχολούσαν έως 49 άτομα σε ετήσια βάση για ένα ή δύο διαδοχικά έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας.
- Ο ετήσιος κύκλος εργασιών ή ο ετήσιος ισολογισμός τους, για ένα ή δύο
- διαδοχικά έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας, δεν ξεπέρασε τα € 10εκατ.
- Είναι ανεξάρτητες επιχειρήσεις, δηλαδή δεν ανήκουν κατά ποσοστό 25% ή περισσότερο του κεφαλαίου ή των δικαιωμάτων ψήφου σε μία επιχείρηση ή από κοινού σε περισσότερες επιχειρήσεις που απασχολούν περισσότερους από 250 εργαζόμενους και έχουν ετήσιο κύκλο εργασιών υψηλότερο των € 50 εκατ. ή ετήσιο συνολικό ισολογισμό υψηλότερο των € 43εκατ.

- Δεν είναι εισηγμένες στο Χρηματιστήριο

4.3.2 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 2: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΓΙΑ ΠΟΛΥ ΜΙΚΡΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ

Το πρόγραμμα ΤΕΜΠΜΕ 3–04 αφορά τις επιχειρήσεις που λειτουργούν στην ελληνική αγορά 3 έτη κι άνω οιασδήποτε μορφής (Ατομικές, ΟΕ, ΕΕ, ΕΠΕ, ΑΕ).

Οι παραπάνω επιχειρήσεις δύνανται να ενταχθούν στο πρόγραμμα ΤΕΜΠΜΕ 3–04 εφόσον πληρούν τα κάτωθι κριτήρια:

- Απασχολούσαν από 10 έως 49 άτομα σε ετήσια βάση για επί δύο διαδοχικά έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας.
- Ο ετήσιος κύκλος εργασιών ή ο ετήσιος ισολογισμός τους, για δύο διαδοχικά έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας, δεν ξεπέρασε τα € 10εκατ.
- Είναι ανεξάρτητες επιχειρήσεις, δηλαδή δεν ανήκουν κατά ποσοστό 25% ή περισσότερο του κεφαλαίου ή των δικαιωμάτων ψήφου σε μία επιχείρηση ή από κοινού σε περισσότερες επιχειρήσεις που απασχολούν περισσότερους από 250 εργαζόμενους και έχουν ετήσιο κύκλο εργασιών υψηλότερο των € 50 εκατ. ή ετήσιο συνολικό ισολογισμό υψηλότερο των € 43εκατ.
- Δεν είναι εισηγμένες στο Χρηματιστήριο.
- Τα αποτελέσματα προ φόρων ήταν θετικά, τουλάχιστον σε ένα από τα δύο τελευταία έτη, πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας.

Το Πρόγραμμα ΤΕΜΠΜΕ 3-04 αφορά επενδύσεις που θα βελτιώσουν την ανταγωνιστικότητα των ελληνικών επιχειρήσεων, την ποιότητα και παρουσίαση των προϊόντων και υπηρεσιών τους καθώς και την

ικανοποίηση των απαιτήσεων και αναγκών της αγοράς, δίνοντας έμφαση στην εφαρμογή νέων τεχνολογιών και καινοτόμων δράσεων.

Οι επενδύσεις αφορούν πάγιες εγκαταστάσεις ή εξοπλισμό (οικόπεδα, κτίρια, μηχανολογικές εγκαταστάσεις και εξοπλισμό, αγορά S/W & H/W, τηλεπικοινωνιακό εξοπλισμό, μεταφορικά μέσα κλπ) ή άυλα πάγια (έρευνα και ανάπτυξη, εκπαίδευση κλπ.).

Οι επενδύσεις στοχεύουν:

- Στον εκσυγχρονισμό, βελτίωση, επέκταση και συμπλήρωση αναγκών και απαιτήσεων υφιστάμενων επιχειρήσεων.
- Στη προώθηση του τεχνολογικού και οργανωτικού εκσυγχρονισμού καθώς και στην εισαγωγή καινοτομιών στην οργάνωση και λειτουργία των επιχειρήσεων.
- Στη δημιουργία και ανάπτυξη νέων προϊόντων και υπηρεσιών και/ή στην βελτίωση υφιστάμενων προϊόντων.
- Στη βελτίωση του μάρκετινγκ και στη δημιουργία σύγχρονων δικτύων διακίνησης, εμπορίας, διανομής, διεθνοποίησης.
- Στη μετεγκατάσταση υφιστάμενων μονάδων με σκοπό τον εκσυγχρονισμό, την βελτίωση και την επέκταση αυτών.

4.3.3 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 3: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΓΙΑ ΜΙΚΡΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ

Ομοίως με τα προηγούμενα προγράμματα το πρόγραμμα ΤΕΜΠΜΕ 3–04 αφορά τις επιχειρήσεις που λειτουργούν στην ελληνική αγορά 3 έτη κι άνω οιασδήποτε μορφής (Ατομικές, ΟΕ, ΕΕ, ΕΠΕ, ΑΕ).

Οι παραπάνω επιχειρήσεις δύνανται να ενταχθούν στο πρόγραμμα ΤΕΜΠΜΕ 3–04 εφόσον πληρούν τα κάτωθι κριτήρια:

- Απασχολούσαν από 10 έως 49 άτομα σε ετήσια βάση για επί δύο διαδοχικά έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας.

- Ο ετήσιος κύκλος εργασιών ή ο ετήσιος ισολογισμός τους, για δύο διαδοχικά έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας, δεν ξεπέρασε τα € 10εκατ.
- Είναι ανεξάρτητες επιχειρήσεις, δηλαδή δεν ανήκουν κατά ποσοστό 25% ή περισσότερο του κεφαλαίου ή των δικαιωμάτων ψήφου σε μία επιχείρηση ή από κοινού σε περισσότερες επιχειρήσεις που απασχολούν περισσότερους από 250 εργαζόμενους και έχουν ετήσιο κύκλο εργασιών υψηλότερο των € 50 εκατ. ή ετήσιο συνολικό ισολογισμό υψηλότερο των € 43εκατ.
- Δεν είναι εισηγμένες στο Χρηματιστήριο.
- Τα αποτελέσματα προ φόρων ήταν θετικά, τουλάχιστον σε ένα από τα δύο τελευταία έτη, πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας.

4.3.4 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 4: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΜΙΚΡΟΔΑΝΕΙΩΝ ΠΟΛΥ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Το πρόγραμμα ΤΕΜΠΙΜΕ 4–04 αφορά τις επιχειρήσεις που λειτουργούν στην ελληνική αγορά, οιασδήποτε μορφής (Ατομικές, ΟΕ, ΕΕ, ΕΠΕ, ΑΕ), είτε είναι υπό σύσταση είτε δραστηριοποιούνται ήδη στην αγορά.

Για να υπαχθούν οι επιχειρήσεις στο πρόγραμμα ΤΕΜΠΙΜΕ 4–04, πρέπει να πληρούν τα κάτωθι κριτήρια:

- Οι υπό σύσταση επιχειρήσεις και οι επιχειρήσεις που δεν έχουν κλείσει ισολογισμό θα απασχολήσουν έως 6 άτομα σε ετήσια βάση κατά τα δύο πρώτα έτη λειτουργίας τους.
- Οι υφιστάμενες επιχειρήσεις απασχολούσαν έως 6 άτομα σε ετήσια βάση για ένα ή δύο διαδοχικά έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας.

- Για τις υπό σύσταση επιχειρήσεις και για τις επιχειρήσεις που δεν έχουν κλείσει ισολογισμό, ο ετήσιος κύκλος εργασιών τους ή ο ετήσιος ισολογισμός τους δεν θα υπερβεί τα € 2εκατ. κατά τα δύο πρώτα έτη λειτουργίας τους.
- Για τις υφιστάμενες επιχειρήσεις ο ετήσιος κύκλος εργασιών τους ή ο ετήσιος ισολογισμός τους, για ένα ή δύο διαδοχικά έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας δεν ξεπέρασε τα € 2εκατ.
- Είναι ανεξάρτητες επιχειρήσεις, δηλαδή δεν ανήκουν κατά ποσοστό 25% ή περισσότερο του κεφαλαίου ή των δικαιωμάτων ψήφου σε μία επιχείρηση ή από κοινού σε περισσότερες επιχειρήσεις που απασχολούν περισσότερους από 250 εργαζόμενους και έχουν ετήσιο κύκλο εργασιών υψηλότερο των € 50 εκατ. ή ετήσιο συνολικό ισολογισμό υψηλότερο των € 43εκατ.
- Δεν είναι εισηγμένες στο Χρηματιστήριο.
- Τα αποτελέσματα προ φόρων, όταν πρόκειται για επιχείρηση που λειτουργεί πάνω από 3 έτη, ήταν θετικά τουλάχιστον σε ένα από τα δύο τελευταία έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας.

4.3.5 Τ.Ε.Μ.Π.Μ.Ε. 5: ΕΓΓΥΟΔΟΣΙΑ ΓΙΑ ΕΞΑΓΟΡΕΣ, ΣΥΓΧΩΝΕΥΣΕΙΣ ΚΑΙ ΜΕΤΑΒΙΒΑΣΕΙΣ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Ισχύουν τα κριτήρια όπως και στα παραπάνω.

Σε ότι αφορά στις ενέργειες εξαγοράς ή συγχώνευσης:

- Οι εξαγοράζουσες επιχειρήσεις να λειτουργούν τουλάχιστον τρία (3) έτη πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας και

- Τα αποτελέσματα προ φόρων της εξαγοράζουσας επιχείρησης να είναι θετικά, τουλάχιστον σε ένα από τα δύο τελευταία έτη, πριν το έτος της αίτησης εγγυοδοσίας.

Η χρηματοδότηση αφορά :

Την απόκτηση μετοχών και στοιχείων ενεργητικού και παθητικού αναγκαίων για την ομαλή και απρόσκοπτη εκμετάλλευση και λειτουργία των εμπλεκόμενων επιχειρήσεων.

Την κάλυψη δαπανών των δικαιωμάτων διαδοχής ή άλλων υποχρεώσεων που απορρέουν από την εξαγορά, συγχώνευση ή μεταβίβαση.

Τις επενδύσεις για πάγιες εγκαταστάσεις ή εξοπλισμό (οικόπεδα, κτίρια, μηχανολογικές εγκαταστάσεις και εξοπλισμό, αγορά S/W & H/W, τηλεπικοινωνιακό εξοπλισμό, μεταφορικά μέσα κλπ) ή άυλα πάγια (έρευνα και ανάπτυξη, εκπαίδευση κλπ.), που θα υλοποιηθούν το αργότερο εντός 18 μηνών από την ημερομηνία της εξαγοράς, συγχώνευσης ή μεταβίβασης.

4.3.6 ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ- ΠΙΝΑΚΕΣ

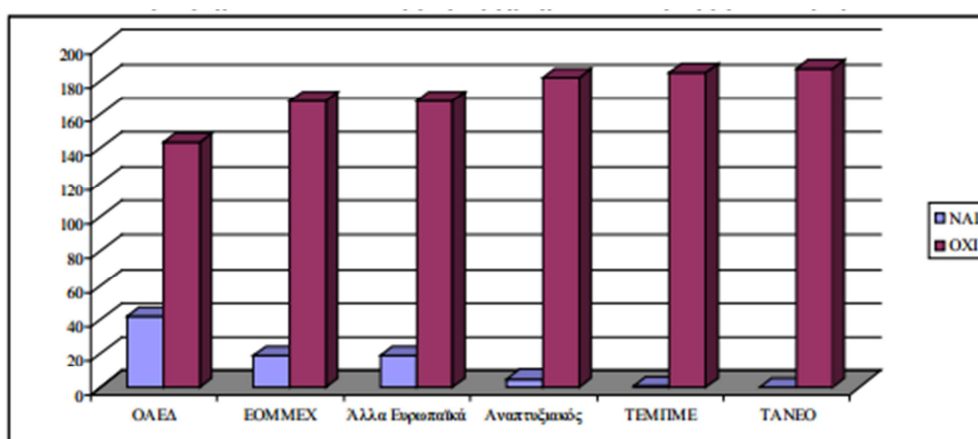
1. Πρόσβαση σε χρηματοδότηση μέσω των φορέων

Σύμφωνα με την έρευνα του ινστιτούτου μικρών επιχειρήσεων του 2009: Οι επιχειρηματίες ρωτήθηκαν εάν αρχικά αναζήτησαν και τελικά πέτυχαν χρηματοδότηση από τους παρακάτω φορείς:

- Οργανισμός Απασχόλησης Εργατικού Δυναμικού (ΟΑΕΔ)
- Ελληνικός Οργανισμός Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων (ΕΟΜΜΕΧ)
- Άλλα Ευρωπαϊκά προγράμματα συγχρηματοδότησης
- Αναπτυξιακός (Επενδυτικός) Νόμος
- Ταμείο Εγγυοδοσίας Μικρών και Πολύ Μικρών Επιχειρήσεων (ΤΕΜΠΙΜΕ)

- Ταμείο Ανάπτυξης Νέας Οικονομίας (ΤΑΝΕΟ)

Τα αποτελέσματα παρουσιάζονται στο γράφημα 1. Συγκεκριμένα, το 22,6% (42 επιχειρήσεις) δήλωσαν ότι αναζήτησαν χρηματοδότηση στα προγράμματα του ΟΑΕΔ, το 10,2% (19 επιχειρήσεις) στα προγράμματα του ΕΟΜΜΕΧ, το ίδιο ποσοστό (10,2%) σε άλλα ευρωπαϊκά συγχρηματοδοτούμενα προγράμματα, το 2,7% (5 επιχειρήσεις) στον αναπτυξιακό νόμο, το 0,54% (μία επιχείρηση) μέσω ΤΕΜΠΜΕ και 0% μέσω ΤΑΝΕΟ.



Πηγή:http://www.imegsevee.gr/attachments/article/173/xrimatodotisi_mirkwn_e_pixeirisewn_a.pdf

2. Λόγοι για τους οποίους δεν αναζητήθηκε χρηματοδότηση ανά κριτήριο διαφοροποίησης

		Απασχόληση				Επαρκής χρηματοδότηση				Γεωγραφικό			
		Αυτοαπασχολούμενοι (56)		Εργοδότες (135)		ΝΑΙ (87)		ΟΧΙ (98)		Αττική (50)		Εκτός Αττικής (141)	
		N	%	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%
ΟΑΕΔ	Δεν γνωρίζω τον φορέα	3	5,36%	15	11,11%	5	5,75%	13	13,27%	5	10,00%	13	9,22%
	Δεν χρειάστηκε	18	32,14%	35	25,93%	25	28,74%	27	27,55%	14	28,00%	39	27,66%
ΕΟΜΜΕΧ	Δεν γνωρίζω τον φορέα	17	30,36%	36	26,67%	20	22,99%	33	33,67%	13	26,00%	40	28,37%
	Δεν χρειάστηκε	19	33,93%	35	25,93%	28	32,18%	25	25,51%	14	28,00%	40	28,37%
Άλλα συγχρηματοδοτούμενα προγράμματα	Δεν γνωρίζω τον φορέα	17	30,36%	34	25,19%	19	21,84%	32	32,65%	12	24,00%	39	27,66%
	Δεν χρειάστηκε	18	32,14%	33	24,44%	26	29,89%	24	24,49%	13	26,00%	38	26,95%
Αναπτυξιακός	Δεν γνωρίζω τον φορέα	17	30,36%	40	29,63%	21	24,14%	36	36,73%	15	30,00%	42	29,79%
	Δεν χρειάστηκε	19	33,93%	34	25,19%	29	33,33%	23	23,47%	14	28,00%	39	27,66%
ΤΕΜΠΜΕ	Δεν γνωρίζω τον φορέα	19	33,93%	46	34,07%	25	28,74%	40	40,82%	17	34,00%	48	34,04%
	Δεν χρειάστηκε	19	33,93%	34	25,19%	29	33,33%	23	23,47%	14	28,00%	39	27,66%
ΤΑΝΕΟ	Δεν γνωρίζω τον φορέα	19	33,93%	49	36,30%	26	29,89%	42	42,86%	18	36,00%	50	35,46%
	Δεν χρειάστηκε	19	33,93%	33	24,44%	28	32,18%	23	23,47%	14	28,00%	38	26,95%

Πηγή:http://www.imegsevee.gr/attachments/article/173/xrimatodotisi_mirkwn_e_pixeirisewn_a.pdf

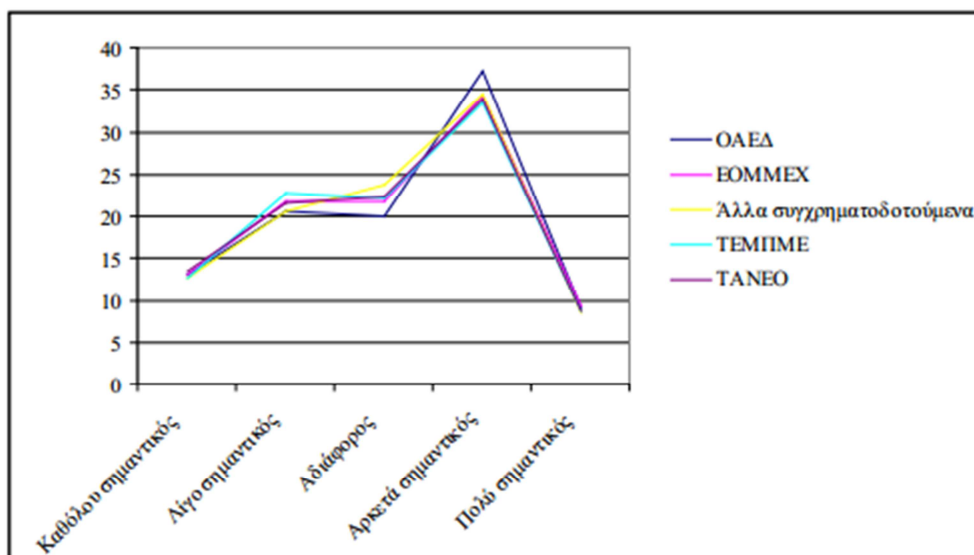
3. Αξιολόγηση φορέων χρηματοδότησης ανά κριτήριο διαφοροποίησης

	Σημαντικότητα	Απασχόληση		Επαρκής χρηματοδότηση		Γεωγραφικό	
		Αυτοαπασχολούμενοι (56)	Εργοδότες (135)	ΝΑΙ (87)	ΟΧΙ (98)	Αττική ή (50)	Εκτός Αττικής (141)
ΟΑΕΔ	3,09	3,24	3,02	3,29*	2,93*	3,14	3,07
ΕΟΜΜΕΧ	3,05	3,21	2,98	3,23	2,93	3,05	3,04
Άλλα συγχρηματοδοτούμενα προγράμματα	3,06	3,20	3,01	3,30*	2,90*	3,08	3,05
Αναπτυξιακός	3,04	3,13	3,01	3,23	2,93	3,03	3,05
ΤΕΜΠΜΕ	3,03	3,12	2,99	3,23	2,90	3,05	3,02
TANEO	3,03	3,13	2,99	3,23	2,90	3,03	3,03

Πηγή: ennovation.gr/wp-content/uploads/2012/03/GuideGJD.pdf

Είναι πολύ πιθανό οι επιχειρηματίες να έχουν σχηματίσει την άποψη μιας σχετικά εύκολης πρόσβασης στον τραπεζικό δανεισμό βασιζόμενοι στην εμπειρία τους τα τελευταία έτη όπου πράγματι η εν λόγω πρόσβαση ήταν σχετικά πιο εύκολη σε σύγκριση με προηγούμενες περιόδους

4. Σημασία της ύπαρξης των φορέων χρηματοδότησης



Πηγή: http://www.imegsevee.gr/attachments/article/173/xrimatodotisi_mirkwn_e_pixeirisewn_a.pdf

Τα αποτελέσματα δείχνουν ότι η σημασία που προσδίδουν οι αυτοαπασχολούμενοι σε όλους τους φορείς είναι σχετικά μεγαλύτερη σε σχέση με τους εργοδότες, χωρίς ωστόσο να προκύπτει στατιστικά σημαντική διαφορά. Σημαντικό είναι το συμπέρασμα που προκύπτει από τη διαφοροποίηση του δείγματος με βάση το κριτήριο της επαρκούς χρηματοδότησης. Συγκεκριμένα, οι επιχειρηματίες που δήλωσαν ότι η χρηματοδότησή τους είναι επαρκής, αξιολογούν όλους τους φορείς σε υψηλότερα επίπεδα σημαντικότητας, με τη διαφορά να είναι στατιστικά σημαντική για τον ΟΑΕΔ και τα άλλα συγχρηματοδοτούμενα προγράμματα.

Στον πίνακα που ακολουθεί αποτυπώνεται, η κατανομή του προϋπολογισμού των 100 εκ. ευρώ της Δράσης «Γενική Επιχειρηματικότητα» που θα διατεθούν για την παροχή δανείων με ευνοϊκούς όρους, ανά Περιφερειακό Επιχειρησιακό Πρόγραμμα και άξονα προτεραιότητας. Για την περιφερειακή κατανομή έχει ληφθεί υπόψη η συνεισφορά των επιχειρησιακών προγραμμάτων των περιφερειών βάσει της κοινής υπουργικής απόφασης σύστασης του Ταμείου Επιχειρηματικότητας.

κωδ. Ε.Π.	Επιχειρησιακό Πρόγραμμα	Άξονας	κωδ. άξονα	Ενισχυόμενη Περιφέρεια	Ποσό (€), %
9	ΠΕΠ Μακεδονίας Θράκης	Ψηφιακή Σύγκλιση και Επιχειρηματικότητα Κεντρικής Μακεδονίας	4	ΚΕΝΤΡΙΚΗ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑ.	16.712.400 16,7124%
9	ΠΕΠ Μακεδονίας Θράκης	"Ψηφιακή Σύγκλιση και Επιχειρηματικότητα Δυτικής Μακεδονίας"	5	ΔΥΤΙΚΗ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑ.	2.534.800 2,5348%
13	ΠΕΠ Αττικής	"Ενίσχυση της Ανταγωνιστικότητας της Καινοτομίας και της Ψηφιακής Σύγκλισης"	3	ΑΤΤΙΚΗ	41.724.700 41,7247%
12	ΠΕΠ Θεσσαλίας – Στερεάς Ελλάδας – Ηπείρου	"Ψηφιακή Σύγκλιση και Επιχειρηματικότητα Στερεάς Ελλάδας "	8	ΣΤΕΡΕΑ ΕΛΛΑΔΑ.	3.915.500 3,9155%
11	ΠΕΠ Κρήτης και Νήσων Αιγαίου	"Ψηφιακή Σύγκλιση και Επιχειρηματικότητα Νοτίου Αιγαίου"	6	ΝΟΤΙΟ ΑΙΓΑΙΟ	2.469.500 2,4695%

Πηγή: ec.europa.eu/enterprise/policies/sme/files/sme.../sme_user_guide_el.pdf

Οι πολύ μικρές, μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις, σύμφωνα με τη Σύσταση της Επιτροπής 2003/361/ΕΚ, ή το Παράρτημα Ι του ΕΚ 800/2008 (L214/3/09.08.2008), που λειτουργούν νομίμως στην Ελλάδα, πλην των περιπτώσεων που αναφέρονται στο ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ Ι «Μη επιλέξιμες επιχειρήσεις – δανειολήπτες»

Οι επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται σε όλους του τομείς της Οικονομίας εξαιρουμένων όσων πληρούν τα κριτήρια του άρθρου 2 του Ν. 3908/2011 (ΦΕΚ Α/8/01.2.2011) «Ενίσχυση Ιδιωτικών Επενδύσεων για την Οικονομική ανάπτυξη, την Επιχειρηματικότητα και την Περιφερειακή Συνοχή» (ο έλεγχος αυτός είναι προαιρετικός για τον λόγο ότι επιλέξιμες είναι οι επιχειρήσεις τα επενδυτικά σχέδια των οποίων έχουν απόφασης υπαγωγής στον Επενδυτικό Νόμο)

Οι επιχειρήσεις που είναι φορολογικά και ασφαλιστικά ενήμερες (ελέγχεται κατά την εκταμίευση του δανείου).

Οι επιχειρήσεις που έχουν λάβει την εγγύηση της ΕΤΕΑΝ, σε προγράμματα που έληξαν ή βρίσκονται σε ισχύ και δεν εμφανίζουν ασυνέπεια (ληξιπροθεσμία) σε εγγυημένο δάνειο.

ΔΡΑΣΗ «ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ ΤΩΝ ΝΕΩΝ»

Στον πίνακα που ακολουθεί αποτυπώνεται η κατανομή του προϋπολογισμού των 30 εκ. ευρώ της Δράσης «Επιχειρηματικότητα των Νέων» που θα διατεθούν για την παροχή δανείων με ευνοϊκούς όρους, ανά Περιφερειακό Επιχειρησιακό Πρόγραμμα και άξονα προτεραιότητας. Για την περιφερειακή κατανομή έχει ληφθεί υπόψη η συνεισφορά των επιχειρησιακών προγραμμάτων βάσει της κοινής υπουργικής απόφασης σύστασης του Ταμείου Επιχειρηματικότητας.

κωδ. Ε.Π.	Επιχειρησιακό Πρόγραμμα	Άξονας	κωδ. άξονα	Ενισχυόμενη Περιφέρεια	Ποσό (€), %
9	ΠΕΠ Μακεδονίας Θράκης	Ψηφιακή Σύγκλιση και Επιχειρηματικότητα Κεντρικής Μακεδονίας	4	ΚΕΝΤΡΙΚΗ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑ.	5.013.720,00 16,7124%
9	ΠΕΠ Μακεδονίας Θράκης	"Ψηφιακή Σύγκλιση και Επιχειρηματικότητα Δυτικής Μακεδονίας"	5	ΔΥΤΙΚΗ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑ.	760.440,00 2,5348%
13	ΠΕΠ Αττικής	"Ενίσχυση της Ανταγωνιστικότητας της Καινοτομίας και της Ψηφιακής Σύγκλισης"	3	ΑΤΤΙΚΗ	12.517.410,00 41,7247%
12	ΠΕΠ Θεσσαλίας – Στερεάς Ελλάδας – Ηπείρου	"Ψηφιακή Σύγκλιση και Επιχειρηματικότητα Στερεάς Ελλάδας "	8	ΣΤΕΡΕΑ ΕΛΛΑΔΑ.	1.174.650,00 3,9155%
11	ΠΕΠ Κρήτης και Νήσων Αιγαίου	"Ψηφιακή Σύγκλιση και Επιχειρηματικότητα	6	ΝΟΤΙΟ ΑΙΓΑΙΟ	740.850,00 2,4695%

Πηγή: ec.europa.eu/enterprise/policies/sme/files/sme.../sme_user_guide_el.pdf

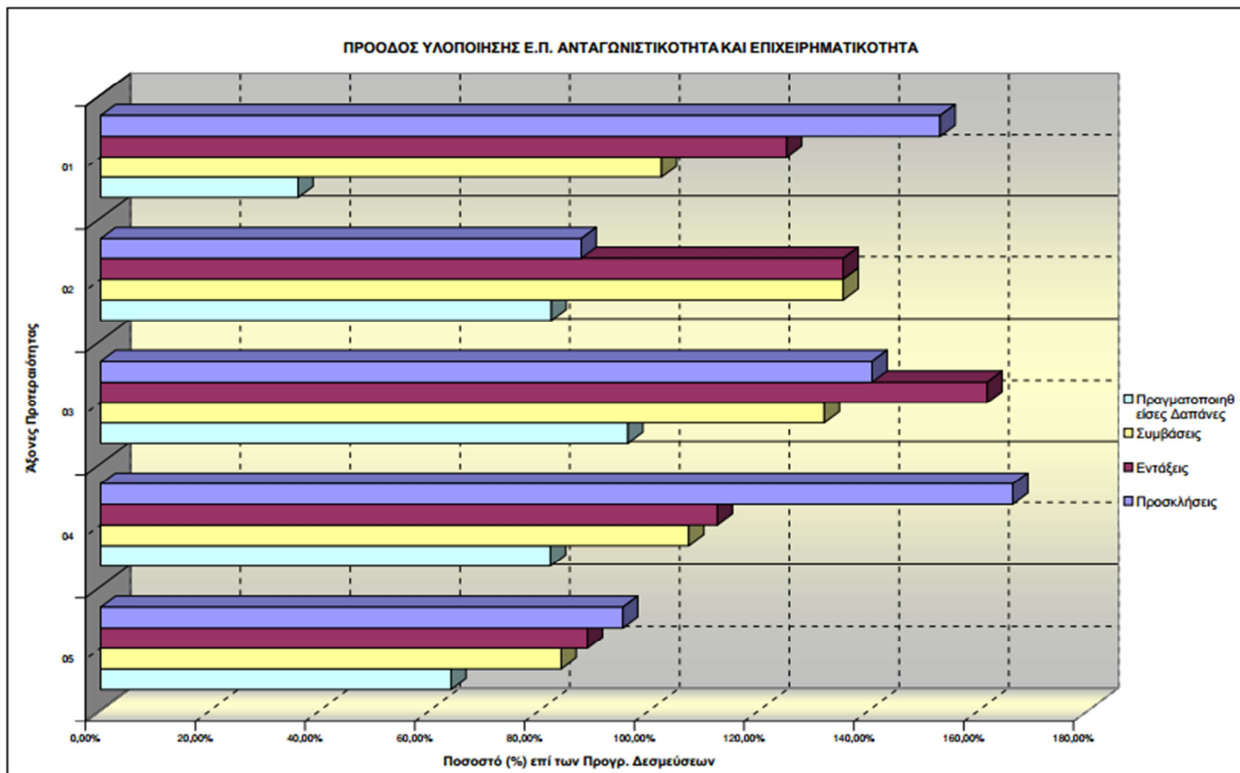
ΠΡΟΟΔΟΣ ΥΛΟΠΟΙΗΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ "ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΟΤΗΤΑ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑ"

Τελευταία ενημέρωση: 31/12/2013

Ποσό σε χιλ. €

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΙΣΜΟΣ	ΔΕΣΜΕΥΣΗ	ΕΝΕΡΓΟΠΟΙΗΣΗ							
		ΠΡΟΣΚΛΗΣΕΙΣ		ΕΝΤΑΞΕΙΣ		ΣΥΜΒΑΣΙΟΠΟΙΗΣΗ		ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΘΕΙΣ ΔΑΠΑΝΕΣ	
		Συνολική Δημ. Δαπάνη	Ποσοστό ενεργοποίησης (%)	Συγχρημ/νη Δημ. Δαπάνη	Ποσοστό ενταγμένων έργων (%)	Συγχρημ/νη Δημ. Δαπάνη	Ποσοστό Νομικών Δεσμεύσεων (%)	Συγχρημ/νη Δημ. Δαπάνη (Κοινοτική + Εθνική)	Ποσοστό Πραγμ/ων Δαπανών (Συγχρ/νη Δημόσια Δαπάνη) (%)
Α.Π. 01: Επιτόχωση της μετάβασης στην οικονομία της γνώσης	113.450	173.529	152,96%	141.846	125,03%	115.979	102,23%	40.812	35,97%
Α.Π. 02: Ενίσχυση της Επιχειρηματικότητας και της εξωστρέφειας	772.000	676.092	87,58%	1.044.472	135,29%	1.044.472	135,29%	634.130	82,14%
Α.Π. 03: Βελτίωση του Επιχειρηματικού περιβάλλοντος	417.991	587.507	140,55%	675.291	161,56%	551.246	131,88%	401.627	96,09%
Α.Π. 04: Ολοκλήρωση του Ενεργειακού Συστήματος της χώρας και ενίσχυση της Αειφορίας	346.500	575.915	166,21%	389.467	112,40%	371.330	107,17%	284.024	81,97%
Α.Π. 05: Τεχνική Υποστήριξη Εφαρμογής	63.000	59.943	95,15%	55.891	88,72%	52.864	83,91%	40.225	63,85%
ΣΥΝΟΛΑ	1.712.941	2.072.986	121,02%	2.306.967	134,68%	2.135.891	124,69%	1.400.819	81,78%

Πηγή: www.antagonistikotita.gr/greek/institutions.asp



Πηγή: www.antagonistikotita.gr/greek/institutions.asp

Εντοπισμός προβλημάτων των υφιστάμενων δράσεων του ΕΤΕΑΝ και προτάσεις της ΕΣΕΕ για τη βελτίωση της ρευστότητας στην αγορά

Δύο από τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζουν αρκετές επιχειρήσεις, οι οποίες σπεύδουν να ρυθμίσουν τα δάνεια του ΤΕΜΠΜΕ που έχουν ήδη λάβει, είναι η υποχρέωση για άμεση καταβολή των τόκων υπερημερίας αλλά και οι απαιτούμενες εκ μέρους των τραπεζών προσημειώσεις σε ακίνητα των ενδιαφερομένων, παρόλο που κάτι τέτοιο δεν προβλέπεται από το ίδιο το ΕΤΕΑΝ. Εξαιτίας λοιπόν της αδυναμίας στην οποία έχουν περιέλθει οι ΜΜΕ, προτείνεται για τους μεν τόκους υπερημερίας η ενσωμάτωσή τους στο συνολικό προς αναδιάρθρωση ποσό, ενώ ταυτόχρονα ενδείκνυται η παραίτηση των τραπεζών από κάθε παράλογη απαίτηση που αντιβαίνει τους κανονισμούς του ΕΤΕΑΝ.

Θα πρέπει να τονιστεί πως η συνδρομή των τραπεζών αποτελεί καθοριστικό παράγοντα στην επιτυχή αναδιάρθρωση των δανείων, γεγονός που θα οδηγήσει στην ομαλή αποπληρωμή δανειακών υποχρεώσεων που σήμερα φαίνονται καταδικασμένες, επαναφέροντας αρκετές επιχειρήσεις σε μια πορεία σταθεροποίησης.

Όπως είναι γνωστό οι ευρωπαϊκοί κανονισμοί, αναφορικά με τη χρησιμοποίησή πόρων του ΕΣΠΑ σε χρηματοδοτικά εργαλεία, είναι πολύ αυστηροί καθώς δεν επιτρέπουν σε καμία περίπτωση τη διάθεσή τους για αναχρηματοδοτήσεις υφιστάμενων δανείων. Ως εκ τούτου θεωρείται επιβεβλημένη από τη πλευρά του Κράτους, η δημιουργία ενός εγγυοδοτικού ή τραπεζικού προϊόντος που θα αποσκοπεί στην αναδιάρθρωση ή την αναχρηματοδότηση δανείων μέσω εθνικών κεφαλαίων, με ιδιαίτερη έμφαση στα παλαιά δάνεια του ΤΕΜΠΜΕ, τα οποία έχουν ληφθεί από περίπου 60.000 επιχειρήσεις. Με τα μέχρι στιγμής δεδομένα, η παρεχόμενη στις ΜΜΕ δυνατότητα για ρύθμιση των υφιστάμενων δανείων τους εκτείνεται μέχρι το Μάιο του 2014, μίας καταληκτικής προθεσμίας που δεν ανταποκρίνεται στις ισχύουσες, διευρυμένες ανάγκες της αγοράς.

Απώτερος στόχος της αναδιάρθρωσης δανείων θα πρέπει να αποτελεί η μείωση του επιτοκίου, δηλαδή η συρρίκνωση του κόστους των επιχειρήσεων, μέσω δύο εναλλακτικών λύσεων:

- Αλλαγής της κατηγορίας του υφιστάμενου δανείου, το οποίο θα είναι πιο εξασφαλισμένο εξαιτίας της παροχής εγγυήσεων
- Της παροχής επιδοτούμενου επιτοκίου, το οποίο εντάσσεται στο καθεστώς της συγχρηματοδότησης – συνεπένδυσης

ΕΞΑΓΩΓΙΚΟ ΕΜΠΟΡΙΟ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

Ιανουάριος-Οκτώβριος 2013*

(Σε εκατ. ευρώ)

ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ	ΕΞΑΓΩΓΕΣ		% ΜΕΤΑΒΟΛΗ	% ΣΥΝΘΕΣΗ	
	2013	2012	13/12	2013	2012
ΚΟΣΜΟΣ	22.987,3	22.174,3	3,7%	100,0%	100,0%
ΟΟΣΑ (29 χώρες)	11.333,0	10.211,2	11,0%	49,3%	46,0%
Ε.Ε. (27)	10.038,4	9.681,3	3,7%	43,7%	43,7%
Ε.Ε. (15)	6.712,5	6.100,5	10,0%	29,2%	27,5%
Β. Αμερική	964,1	1.005,6	-4,1%	4,2%	4,5%
Άλλες ανεπτυγμένες χώρες	149,4	153,4	-2,6%	0,6%	0,7%
Υπόλοιπες ΟΟΣΑ (εκτός Ν.Κορέας)	2.886,8	2.394,6	20,6%	12,6%	10,8%
Βαλκάνια	3.041,0	3.268,1	-6,9%	13,2%	14,7%
Κοινοπολ. Ανεξάρτ. Κρατών (ΚΑΚ)	663,2	642,2	3,3%	2,9%	2,9%
Β. Αφρική & Μ. Ανατολή	3.179,0	3.177,6	0,0%	13,8%	14,3%
Χώρες Αφρικής (εκτός Β.Αφρικής)	103,7	158,2	-34,5%	0,5%	0,7%
Ν.Α. Ασία	486,8	758,8	-35,8%	2,1%	3,4%
Λατ. Αμερική	142,5	69,8	104,2%	0,6%	0,3%
Λοιπές Χώρες	2.977,3	2.579,4	15,4%	13,0%	11,6%

Πηγή: www.pse.gr/node/41

ΟΙ ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ ΚΑΤΑ ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ

Ιανουάριος-Οκτώβριος 2013*

(Σε εκατ. ευρώ)

ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ		% ΜΕΤΑΒΟΛΗ	% ΣΥΝΟΛΟ
	2013	2012	13/12	2013
ΚΟΣΜΟΣ	38.766,3	40.503,2	-4,3%	100,0%
ΟΟΣΑ (29 χώρες)	18.361,3	20.243,8	-9,3%	47,4%
Ε.Ε. (27)	17.556,7	18.215,2	-3,6%	45,3%
Ε.Ε. (15)	14.606,6	15.304,0	-4,6%	37,7%
Β. Αμερική	560,6	675,7	-17,0%	1,4%
Άλλες ανεπτυγμένες χώρες	127,2	147,8	-13,9%	0,3%
Υπόλοιπες ΟΟΣΑ (εκτός Ν.Κορέας)	1.421,8	1.576,6	-9,8%	3,7%
Βαλκάνια	2.031,4	1.943,3	4,5%	5,2%
Κοινοπολ. Ανεξάρτ. Κρατών (ΚΑΚ)	7.932,7	6.560,4	20,9%	20,5%
Β. Αφρική & Μ. Ανατολή	6.241,0	7.392,0	-15,6%	16,1%
Χώρες Αφρικής (εκτός Β.Αφρικής)	87,1	97,7	-10,8%	0,2%
Ν.Α. Ασία	1.130,3	2.114,2	-46,5%	2,9%
Λατ. Αμερική	444,0	415,3	6,9%	1,1%
Λοιπές Χώρες	2.789,7	2.861,3	-2,5%	7,2%

ΟΙ ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΚΑΤΑ ΧΩΡΕΣ ΚΑΙ ΓΕΩΓΡΑΦΙΚΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ

ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΣ-ΟΚΤΩΒΡΙΟΣ 2013

Προσωρινά στοιχεία

(σε εκατ. ευρώ)

	Γεωγραφικές περιοχές	Εξαγωγές		%	% Σύνθεση	
		2013	2012	Μεταβολή 13/12	2013	2012
	ΣΥΝΟΛΟ	22.987,3	22.174,3	3,7%	100,0%	100,0%
1	ΟΟΣΑ⁽¹⁾ (29 χώρες)	11.333,0	10.211,2	11,0%	49,3%	46,0%
2	Ε. Ε. (27)	10.038,4	9.681,3	3,7%	43,7%	43,7%
2.1	Ε. Ε. (15)	6.712,5	6.100,5	10,0%	29,2%	27,5%
	Γαλλία	548,0	542,3	1,1%	2,4%	2,4%
	Ολλανδία	354,0	364,9	-3,0%	1,5%	1,6%
	Γερμανία	1.489,0	1.461,0	1,9%	6,5%	6,6%
	Ιταλία	2.100,5	1.665,6	26,1%	9,1%	7,5%
	Ην. Βασίλειο	823,1	700,2	17,5%	3,6%	3,2%
	Ιρλανδία	31,2	18,5	68,5%	0,1%	0,1%
	Δανία	103,3	104,4	-1,0%	0,4%	0,5%
	Πορτογαλία	100,8	104,5	-3,6%	0,4%	0,5%
	Ισπανία	475,7	458,7	3,7%	2,1%	2,1%
	Βέλγιο	241,8	277,5	-12,8%	1,1%	1,3%
	Λουξεμβούργο	3,0	6,7	-56,0%	0,0%	0,0%
	Σουηδία	150,1	120,0	25,1%	0,7%	0,5%
	Φινλανδία	120,4	134,4	-10,4%	0,5%	0,6%
	Αυστρία	171,3	141,5	21,0%	0,7%	0,6%
	Χώρες & εδάφη μη κατονομαζόμενα⁽²⁾	0,4	0,3	75,2%	0,0%	0,0%
	ΧΩΡΕΣ ΝΕΑΣ ΔΙΕΥΡΥΝΣΗΣ	1.680,9	1.866,1	-9,9%	7,3%	8,4%

2.2						
	Μάλτα	71,8	90,9	-21,1%	0,3%	0,4%
	Εσθονία	8,4	6,3	33,1%	0,0%	0,0%
	Λεττονία	14,8	7,2	106,4%	0,1%	0,0%
	Λιθουανία	20,8	19,4	7,5%	0,1%	0,1%
	Πολωνία	236,4	223,2	5,9%	1,0%	1,0%
	Τσεχία	111,2	109,4	1,7%	0,5%	0,5%
	Σλοβακία	50,9	51,9	-1,9%	0,2%	0,2%
	Ουγγαρία	74,1	77,2	-3,9%	0,3%	0,3%
	Σλοβενία	149,8	148,8	0,7%	0,7%	0,7%
	Κύπρος	942,7	1.131,9	-16,7%	4,1%	5,1%
3	Β. ΑΜΕΡΙΚΗ	964,1	1.005,6	-4,1%	4,2%	4,5%
	ΗΠΑ	792,1	842,5	-6,0%	3,4%	3,8%
	Καναδάς	72,4	85,9	-15,7%	0,3%	0,4%
	Μεξικό	99,6	77,2	29,0%	0,4%	0,3%
4	ΑΛΛΕΣ ΑΝΕΠΤΥΓΜΕΝΕΣ ΧΩΡΕΣ	149,4	153,4	-2,6%	0,6%	0,7%
	Ιαπωνία	37,7	43,0	-12,2%	0,2%	0,2%
	Αυστραλία	98,7	96,8	2,1%	0,4%	0,4%
	Νέα Ζηλανδία	12,9	13,7	-5,5%	0,1%	0,1%
5	ΥΠΟΛΟΙΠΕΣ ΟΟΣΑ (εκτός Ν. Κορέας)	2.886,8	2.394,6	20,6%	12,6%	10,8%
	Ισλανδία	1,7	1,3	30,2%	0,0%	0,0%
	Νορβηγία	39,3	22,4	75,6%	0,2%	0,1%
	Ελβετία	96,0	110,0	-12,8%	0,4%	0,5%
	Τουρκία	2.749,8	2.260,9	21,6%	12,0%	10,2%
6	ΒΑΛΚΑΝΙΑ	3.041,0	3.268,1	-6,9%	13,2%	14,7%
	Ρουμανία	498,5	481,7	3,5%	2,2%	2,2%
	Βουλγαρία	1.146,5	1.233,0	-7,0%	5,0%	5,6%

	Αλβανία	289,1	339,0	-14,7%	1,3%	1,5%
	Κροατία	47,1	34,3	37,2%	0,2%	0,2%
	Βοσνία-Ερζεγοβίνη	65,8	71,5	-8,0%	0,3%	0,3%
	Σερβία	163,7	196,7	-16,8%	0,7%	0,9%
	Μαυροβούνιο	143,1	138,5	3,4%	0,6%	0,6%
	Κόσοβο	67,6	57,0	18,7%	0,3%	0,3%
	ΠΓΔΜ	619,6	716,4	-13,5%	2,7%	3,2%
7	ΚΟΙΝΟΠΟΛ. ΑΝΕΞΑΡΤ. ΚΡΑΤΩΝ (ΚΑΚ)	663,2	642,2	3,3%	2,9%	2,9%
	Ουκρανία	106,3	102,4	3,8%	0,5%	0,5%
	Λευκορωσία	11,3	10,1	11,5%	0,0%	0,0%
	Μολδαβία	23,7	26,7	-11,5%	0,1%	0,1%
	Ρωσία	345,9	387,0	-10,6%	1,5%	1,7%
	Γεωργία	146,7	87,3	68,1%	0,6%	0,4%
	Αρμενία	8,8	7,0	25,2%	0,0%	0,0%
	Αζερμπαϊτζάν	6,9	9,1	-23,8%	0,0%	0,0%
	Καζακστάν	4,5	4,3	4,2%	0,0%	0,0%
	Τουρκμενιστάν	5,6	6,1	-8,6%	0,0%	0,0%
	Ουζμπεκιστάν	3,2	1,8	75,3%	0,0%	0,0%
	Τατζικιστάν	0,1	0,0	-	0,0%	0,0%
	Κιργιζία	0,26	0,23	10,1%	0,0%	0,0%
8	Μ.ΑΝΑΤΟΛΗ & Β.ΑΦΡΙΚΗ	3.179,0	3.177,6	0,0	13,8%	14,3%
	Μαρόκο	187,4	39,5	375,0%	0,8%	0,2%
	Αλγερία	317,7	342,6	-7,3%	1,4%	1,5%
	Τυνησία	57,5	162,3	-64,5%	0,3%	0,7%
	Λιβύη	647,4	623,1	3,9%	2,8%	2,8%
	Αίγυπτος	515,0	306,4	68,1%	2,2%	1,4%
	Λίβανος	386,5	576,8	-33,0%	1,7%	2,6%

	Συρία	8,6	30,5	-71,8%	0,0%	0,1%
	Ιράκ	19,1	25,8	-25,8%	0,1%	0,1%
	Ιράν	10,4	13,8	-24,5%	0,0%	0,1%
	Ισραήλ	328,6	367,5	-10,6%	1,4%	1,7%
	Ιορδανία	40,7	30,0	35,8%	0,2%	0,1%
	Σ.Αραβία	331,6	308,2	7,6%	1,4%	1,4%
	Κουβέιτ	13,5	15,4	-12,8%	0,1%	0,1%
	Μπαχρέιν	5,1	6,5	-22,6%	0,0%	0,0%
	Κατάρ	22,1	11,8	87,8%	0,1%	0,1%
	Ην. Αρ. Εμιράτα	256,9	306,8	-16,3%	1,1%	1,4%
	Ομάν	28,2	4,8	491,9%	0,1%	0,0%
	Υεμένη	2,6	5,8	-55,7%	0,0%	0,0%
9	ΧΩΡΕΣ ΑΦΡΙΚΗΣ (εκτός Β.Αφρικής)	103,7	158,2	-34,4%	0,5%	0,7%
	Μαυριτανία	3,8	5,0	-23,0%	0,0%	0,0%
	Νίγηρ	0,6	1,2	-47,5%	0,0%	0,0%
	Γκάνα	9,8	11,7	-16,7%	0,0%	0,1%
	Νιγηρία	48,8	103,2	-52,7%	0,2%	0,5%
	Γκαμπόν	0,4	0,8	-44,3%	0,0%	0,0%
	Αιθιοπία	4,1	3,1	31,4%	0,0%	0,0%
	Κένυα	4,3	4,0	8,5%	0,0%	0,0%
	Δημ. Νοτ. Αφρικής	31,8	29,2	8,8%	0,1%	0,1%
10	Ν. Α. ΑΣΙΑ	486,8	758,8	-35,8%	2,1%	3,4%
	Ταϊλάνδη	28,7	41,6	-31,0%	0,1%	0,2%
	Ινδονησία	47,0	71,5	-34,3%	0,2%	0,3%
	Σιγκαπούρη	202,7	451,9	-55,1%	0,9%	2,0%
	Φιλιππίνες	3,8	3,5	7,7%	0,0%	0,0%
	Νότια Κορέα	147,7	95,5	54,7%	0,6%	0,4%

	Ταϊβάν	12,3	12,6	-2,2%	0,1%	0,1%
	Χογκ Κονγκ	44,6	82,3	-45,8%	0,2%	0,4%
11	ΛΑΤΙΝΙΚΗ ΑΜΕΡΙΚΗ	142,5	69,8	104,2%	0,6%	0,3%
	Ονδούρα	0,08	0,04	125,4%	0,0%	0,0%
	Παναμάς	6,8	9,6	-29,6%	0,0%	0,0%
	Μπαχάμες	0,2	0,4	-47,0%	0,0%	0,0%
	Αγ. Βικέντιος	0,0	0,0	-	0,0%	0,0%
	Βραζιλία	118,7	25,9	358,4%	0,5%	0,1%
	Χιλή	9,3	30,0	-69,0%	0,0%	0,1%
	Αργεντινή	7,5	3,8	96,3%	0,0%	0,0%
12	ΙΝΔΙΑ	39,2	49,1	-20,0%	0,2%	0,2%
13	ΚΙΝΑ	372,8	318,4	17,1%	1,6%	1,4%
14	ΛΟΙΠΕΣ ΧΩΡΕΣ	2.565,3	2.211,9	16,0%	11,2%	10,0%

Πηγή: www.pse.gr/node/41

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 5

ΜΟΡΦΕΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

5.1 LEASING

Η Χρηματοδοτική Μίσθωση είναι μία σύγχρονη μέθοδος μεσομακροπρόθεσμης χρηματοδότησης, εναλλακτική και συμπληρωματική του παραδοσιακού δανεισμού. Είναι μια μέθοδος χρησιμοποίησης του κεφαλαιουχικού εξοπλισμού από μισθωτές για μια ορισμένη χρονική περίοδο έναντι καταβολής περιοδικής αμοιβής (μισθωμάτων) στους εκμισθωτές (Εταιρεία Leasing).

Η επιχείρηση ή ο επαγγελματίας επιλέγει τον εξοπλισμό ή το ακίνητο που θεωρεί κατάλληλο για τις ανάγκες του, η εταιρεία Leasing αγοράζει αυτόν τον εξοπλισμό από τον προμηθευτή ή το ακίνητο από τον ιδιοκτήτη του και στη συνέχεια ενοικιάζει στο μισθωτή - πελάτη το μεν εξοπλισμό για περίοδο από 3 έως 5 έτη, για τα αεροσκάφη από 5 έτη και άνω, ενώ για τα ακίνητα από 10 έτη και άνω.

Τα είδη του εκμισθούμενου εξοπλισμού κυρίως είναι: μηχανολογικός εξοπλισμός, εξοπλισμός γραφείων, Η/Υ, ιατρικά μηχανήματα, μεταφορικά μέσα και λοιπός εξοπλισμός και σύμφωνα με τον Ν.2682/26.11.1999, το Leasing επεκτείνεται και στα ακίνητα για επαγγελματική χρήση.

Αντικείμενο χρηματοδότησης δεν αποτελούν τα πλωτά και πάσης μορφής πλωτά ναυπηγήματα όπως επίσης δεν χρηματοδοτείται η απόκτηση γης / οικοπέδου.

Το κόστος κάθε συμβάσεως περιλαμβάνει διαχειριστικά έξοδα, το μίσθωμα, τα ετήσια ασφάλιστρα και το συμβολικό κόστος εξαγοράς. Επίσης: α) τα συμβολαιογραφικά έξοδα για τα επαγγελματικής χρήσεως οχήματα (παρακράτηση κυριότητας).

β) επί ακινήτων το φόρο μεταβιβάσεως, τα συμβολαιογραφικά έξοδα, την

αμοιβή για την εκτίμηση, τα έξοδα δικηγόρων και μεταγραφής (εφάπαξ και στην αρχή της μισθωτικής περιόδου).

Η χρηματοδοτική μίσθωση προσφέρει τη δυνατότητα στον ενδιαφερόμενο μισθωτή να χρησιμοποιήσει τον εξοπλισμό χωρίς να είναι δικός του, χωρίς να έχει τη νομική κυριότητα, με τη λογική ότι αυτό που τον ενδιαφέρει είναι η χρήση του εξοπλισμού, γιατί του αποδίδει οικονομικά οφέλη, και όχι η κυριότητα.

Ο μισθωτής μπορεί είτε να αγοράσει το πάγιο (εξοπλισμός-ακίνητο) στο τέλος της μισθωτικής περιόδου ή και πριν από τη λήξη της.

Πιο συγκεκριμένα ο μισθωτής με τη λήξη της σύμβασης μπορεί:

- Να αγοράσει τον εξοπλισμό, στο κόστος της υπολειμματικής αξίας του
- Να ανανεώσει τη σύμβαση για μια ακόμη χρονική περίοδο με νέους ή τους ίδιους όρους και
- Να διακόψει τη συνεργασία με τον εκμισθωτή επιστρέφοντας τον εξοπλισμό.

Απευθύνεται σε όλους τους ελεύθερους επαγγελματίες και τις επιχειρήσεις πάσης φύσεως, μεγέθους και νομικής μορφής που επιθυμούν την απόκτηση ακίνητων και κινητών πραγμάτων για επαγγελματική χρήση.

Το Leasing ως μια εναλλακτική και συμπληρωματική μορφή χρηματοδότησης έχει αναπτυξιακό και εκσυγχρονιστικό σκοπό. Έτσι λοιπόν, κάθε επιχείρηση και κάθε επαγγελματίας μπορεί να χρησιμοποιήσει αυτή τη μορφή χρηματοδότησης.

5.2 FACTORING (ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΑΠΑΙΤΗΣΕΩΝ)

Το Factoring ή Πρακτορεία Επιχειρηματικών Απαιτήσεων όπως έχει αποδοθεί στην ελληνική, αποτελεί μια σύγχρονη μορφή χρηματοδότησης

των επιχειρήσεων. Χορηγείται κυρίως στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις καθώς είναι ένα καινοτόμο και ευπροσάρμοστο χρηματοπιστωτικό εργαλείο που απευθύνεται στο εμπόριο και την επιχειρηματικότητα.

Συγκεκριμένα, το Factoring ορίζεται ως η σύναψη σύμβασης μεταξύ δύο μελών, της εταιρείας Factoring (factor), που συνήθως είναι τράπεζα και του πελάτη-πωλητή (factoree). Ο factor αγοράζει από τον factoree όλες ή τις περισσότερες απαιτήσεις που προέρχονται από πελάτες-οφειλέτες του, δηλαδή από πώληση προϊόντων ή υπηρεσιών επί πιστώσει. Η πρακτορεία επιχειρηματικών απαιτήσεων προσφέρει κάποιες υπηρεσίες, οι οποίες είναι η χορήγηση προκαταβολών για την προεξόφληση των απαιτήσεων, η ασφάλιση του πιστωτικού κινδύνου σε περίπτωση που ο πελάτης του factoree δεν μπορεί να εξοφλήσει τις οφειλές του και η λογιστική παρακολούθηση και είσπραξη των εν λόγω απαιτήσεων

Αναλυτικότερα, οι βασικότερες υπηρεσίες που παρέχει το Factoring στις επιχειρήσεις είναι οι εξής:

α) Χρηματοδότηση

Η χρηματοδότηση είναι η πιο βασική υπηρεσία του Factoring, διότι με αυτόν τον τρόπο ο factor βοηθάει στην αντιμετώπιση του προβλήματος της ρευστότητας, μετατρέποντας τα εισπρακτέα τιμολόγια σε μετρητά. Ο factor χορηγεί μια προκαταβολή της τάξης του 80% - 85% της αξίας των τιμολογίων, συναλλαγματικών, μεταχρονολογημένων επιταγών και γραμματίων σε διαταγή, στον factoree.

Συγκεκριμένα, η σειρά των διαδικασιών που ακολουθούν στην χρηματοδοτική μίσθωση είναι οι εξής:

Ο πελάτης-πωλητής δίνει στην εταιρεία Factoring ένα πίνακα κατάστασης των απαιτήσεων που έχουν δημιουργηθεί στην επιχείρησή

του. Ο factor με τη σειρά του ελέγχει τα τιμολόγια και τα δέχεται ή τα απορρίπτει ανάλογα με τους όρους που έχουν συμφωνηθεί. Στο τέλος υπολογίζει το σύνολο των τιμολογίων που εγκρίνει, αφαιρεί το κόστος της υπηρεσίας factoring και το αποτέλεσμα είναι η προκαταβολή που θα χορηγήσει στην επιχείρηση - factoree.

Το κόστος του factoring περιλαμβάνεται από ένα ποσοστό, στο οποίο συγχωνεύεται ο τόκος των προκαταβολών και η προμήθεια της εταιρείας factoring. Το ποσοστό αυτό ενδέχεται να είναι αρκετά υψηλό διότι λαμβάνεται υπ' όψη και ο κίνδυνος της τυχόν ζημιάς.

β) Κάλυψη Πιστωτικού Κινδύνου

Η υπηρεσία αυτή είναι η υποχρέωση του factor να εξοφλήσει τα εκχωρηθέντα τιμολόγια στον factoree, μόνο στην περίπτωση που ο οφειλέτης δεν έχει τη δυνατότητα να πληρώσει την οφειλή του. Είναι σημαντικό να αναφέρουμε, ότι η υπηρεσία αυτή μπορεί να αποφευχθεί μόνο όταν υπάρχουν νομικοί λόγοι μη πληρωμής όπως ελαττωματικά προϊόντα, κ.α. και όταν υπάρχουν πολιτικές διαταραχές.

γ) Διαχείριση Απαιτήσεων

Στην υπηρεσία αυτή συμπεριλαμβάνονται, η λογιστική παρακολούθηση και η είσπραξη απαιτήσεων κλπ.

5.3 FORFAITING (ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΑΠΑΙΤΗΣΕΩΝ)

Το Forfaiting ή Πώληση Επιχειρηματικών Απαιτήσεων όπως έχει αποδοθεί στην Ελληνική, είναι μια εναλλακτική και συμπληρωματική μορφή χρηματοδότησης η οποία διαφέρει αρκετά από τον κλασικό τραπεζικό δανεισμό, στον τρόπο που χρησιμοποιείται και εφαρμόζεται

στις επιχειρήσεις, και όπως αναφέραμε και παραπάνω δεν διαφέρει αρκετά από το Factoring.

Το Forfaiting ορίζεται ως η σύμβαση μεταξύ δύο μελών, της τράπεζας (forfaiter) και του πελάτη-προμηθευτή, μέσα στην οποία ο forfaiter πρέπει να προεξοφλεί το σύνολο των απαιτήσεων του πελάτη-προμηθευτή, που προέρχονται από αγοραπωλησίες στο εξωτερικό. Τα αξιόγραφα, τα οποία αναλαμβάνει να εξοφλήσει είναι συναλλαγματικές, γραμμάτια, εγγυητικές και υποσχετικές επιστολές κ.α. Εκτός όμως από την εξόφληση των συναλλαγματικών αναλαμβάνει και την κάλυψη του πιστωτικού κινδύνου. Η συγκεκριμένη μέθοδος χρηματοδότησης λειτουργεί πάντα χωρίς το δικαίωμα αναγωγής.

Το forfeiting βασίζεται στη μεταφορά του επιχειρηματικού κινδύνου από τον εξαγωγέα στον forfaiter.

Ο τρόπος λειτουργίας του έχει ως εξής:

Αρχικά ο εξαγωγέας έχει απαιτήσεις από τις επί πιστώσει πωλήσεις στους πελάτες του εξωτερικού. Εδώ παρεμβαίνει ο forfaiter και αναλαμβάνει την αγορά αυτών των απαιτήσεων. Η αγορά γίνεται με την προεξόφληση των απαιτήσεων με ένα σταθερό επιτόκιο για μια περίοδο τριών έως πέντε ετών. Μπορεί όμως να συμφωνηθεί και μεταβαλλόμενο επιτόκιο για μια περίοδο περίπου 180 ημερών.

5.4 VENTURE CAPITAL (ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟ Ή ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΚΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ)

Ο αγγλοσαξονικός όρος «Venture Capital» ή «Risk Capital» που θα χρησιμοποιήσουμε στην Ελληνική γλώσσα αποδίδεται ως «Επιχειρηματικό ή Καινοτομικό Κεφάλαιο» ή «Κεφάλαιο Κινδύνου».

Το επιχειρηματικό ή καινοτομικό αυτό κεφάλαιο είναι μια ιδιάζουσα μορφή μακροπρόθεσμης χρηματοδότησης (διάρκειας 5-10 χρόνων).

Πρόκειται για μεσομακροπρόθεσμες επενδύσεις υψηλής απόδοσης και υψηλού κινδύνου με συμμετοχή στα ίδια κεφάλαια νέων ή παλαιών αναπτυσσόμενων επιχειρήσεων.

Δηλαδή είναι ένας εναλλακτικός τρόπος χρηματοδότησης μιας υφιστάμενης ή υπό ίδρυσης εταιρείας, ποτέ όμως εταιρείας εισηγμένης στο χρηματιστήριο, η οποία δεν μπορεί να αντλήσει κεφάλαια από άλλη πηγή αλλά όμως εμπεριέχει υψηλό κίνδυνο απόδοσης των κεφαλαίων . Γι' αυτό άλλωστε αποδίδεται και ως Risk capital.

Τη χρηματοδότηση αναλαμβάνουν συνήθως ιδιωτικές εταιρείες- οι προμηθευτές του επιχειρηματικού κεφαλαίου- με απόκτηση τμήματος του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας ως αντάλλαγμα για τη χρηματοδότηση.

Το ποσό της χρηματοδότησης μπορεί να εξευρεθεί είτε μέσω αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου της χρηματοδοτούμενης εταιρείας, εναλλακτικά μέσω εξαγοράς μετοχών, μέρος μετοχών ή ακόμα και υπό μορφή ομολογιακού δανείου (συνήθως απόκτησης εταιρικών ομολόγων μετατρέψιμων σε μετοχές) σε κάποιο μεγαλύτερο χρονικό διάστημα.

Η χρηματοδότηση μπορεί να ξεκινήσει από τα πρώτα κιάλας στάδια ανάπτυξης μιας επιχείρησης και να φτάσει μέχρι τη στιγμή που η επιχείρηση θα είναι σε θέση να χρηματοδοτηθεί από άλλη πηγή(π.χ. τράπεζες).

Οι επιχειρήσεις που στρέφονται σε αυτή την μορφή χρηματοδότησης μπορεί να είναι μικρομεσαίες αλλά και μεγάλες επιχειρήσεις. Αυτές όμως που ελκύουν τις επιχειρήσεις κεφαλαίου είναι επιχειρήσεις υψηλής τεχνολογίας ή επιχειρήσεις με καινοτομία στο προϊόν τους.

“Γενικά, πάντως, οι επενδύσεις επιχειρηματικού κεφαλαίου έχουν τρία βασικά χαρακτηριστικά τα οποία είναι τα εξής:

- α) Είναι μακροπρόθεσμες χρηματοδοτήσεις και απαιτούνται 5 έως 10 χρόνια για να προσφέρουν μια ικανοποιητική απόδοση στους επενδυτές.
- β) Ο προμηθευτής του επιχειρηματικού κεφαλαίου μπορεί να συμμετέχει στο μετοχικό κεφάλαιο της χρηματοδοτούμενης επιχείρησης και τέλος
- γ) Η χρηματοδότη εταιρεία μπορεί επίσης να συμμετέχει στη διοίκηση της χρηματοδοτούμενης εταιρείας.”

Εν ολίγοις το επιχειρηματικό κεφάλαιο συνδυάζει παροχή «κεφαλαίου κινδύνου» και «επιχειρηματικών συμβουλών».

Θα μπορούσαμε επίσης να αναφέρουμε ότι:

α) Το επιχειρηματικό κεφάλαιο συντελεί στην μακροπρόθεσμη σταθερότητα και βιωσιμότητα της επιχείρησης και όχι σε βραχυπρόθεσμα αποτελέσματα.

β) Οι προμηθευτές επιχειρηματικού κεφαλαίου προσδοκούν υψηλή απόδοση μακροπρόθεσμα διαφορετικά δεν θα χρηματοδοτούσαν τις επιχειρήσεις. Επίσης έχουν τη δυνατότητα να ρευστοποιήσουν τη συμμετοχή τους πριν από τη λήξη της σύμβασης.

Η ρευστοποίηση συνήθως γίνεται:

- Είτε με την εισαγωγή της επιχείρησης στο χρηματιστήριο
- Είτε με πώληση στον αρχικό μέτοχο
- Είτε με την πώληση σε τρίτο ενδιαφερόμενο

γ) Έχουν ενεργό ρόλο στη διοίκηση χωρίς να επιθυμούν την πλειοψηφία και τον έλεγχο των μετοχών.

δ) Συντελούν στον στρατηγικό σχεδιασμό των χρηματοδοτούμενων επιχειρήσεων αλλά και στην οργανωτική και διοικητική υποστήριξη τους. Συγκεκριμένα μπορεί να αποφασίσει να χρηματοδοτήσει την επιχείρηση με ποσό μεγαλύτερο από το προσυμφωνημένο, να φροντίσει να στελεχώσει την επιχείρηση με το κατάλληλο προσωπικό ακόμα και να δημιουργήσει δίκτυο πωλήσεων με το εξωτερικό - λόγω των διασυνδέσεων της-και έτσι να διευρύνει τον κύκλο εργασιών της επιχείρησης.

Ο εξαγωγέας εκχωρεί στον forfaiter ένα έγκυρο αξιόγραφο εγγυημένο με Aval¹, και έτσι μεταβιβάζει τις υποχρεώσεις και τους κινδύνους. Στη συνέχεια ετοιμάζει το τιμολόγιο συμπεριλαμβάνοντας όλα τα κόστη. Τα είδη αμοιβών είναι δύο. Το ένα είναι η αμοιβή επιλογής και το άλλο η αμοιβή υποβολής τιμολογίων. Η αμοιβή της επιλογής είναι το ποσό που χρεώνεται ο εξαγωγέας από τον forfaiter για τις ευκολίες που του παρέχει.

Τέλος είναι απαραίτητος και ένας τρίτος εγγυητής που συνήθως είναι μια διεθνής Τράπεζα. Πολλές φορές όμως ως εγγυητή βλέπουμε το Υπουργείο Οικονομικών, κάποιον άλλο κρατικό οργανισμό ή κάποια οικονομικά εύρωστη επιχείρηση. Παραπάνω αναφέραμε μια μορφή εγγύησης –την Aval- την οποία όμως δεν αποδέχονται όλες οι χώρες οπότε και πρέπει να ενσωματωθεί η εγγύηση σε άλλο ξεχωριστό έγγραφο.

Η εγγυητική επιστολή πρέπει να περιλαμβάνει απαραίτητως τα παρακάτω στοιχεία :

- Να είναι οριστική και ανέκκλητη
- Να είναι πλήρως μεταβιβάσιμη

¹ Ο όρος αυτός είναι αδιαχώριστος από τα οικονομικά εργαλεία. Αυτό προσδίδει μια εγγύηση και είναι απορροφημένο από την υπογραμμισμένη έννοια του συμβολαίου της ανταλλαγής. Είναι λοιπόν μια μορφή εγγύησης που μπορεί νόμιμα να αναφερθεί στον λογαριασμό και προσφέρεται κυρίως για την ανάλυση διαθεσίμων.

(ΠΗΓΗ: ΜΕΤΑΦΡΑΣΗ ΑΠΟ <http://financial-dictionary.thefreedictionary.com/Aval>)

- Να μην εξαρτάται από την εκτέλεση της σχετικής εμπορικής πράξης
- Να αναφέρεται σε κάθε πληρωμή και ημερομηνία λήξης

ΕΠΙΛΟΓΟΣ

Στις περισσότερες χώρες δεν υπάρχει νομικό πλαίσιο για τις κοινωνικές επιχειρήσεις. Δειλά- δειλά έχουν δημιουργήσει νομικό καθεστώς για τέτοιες επιχειρήσεις (αν και χωρίς να τις καλύπτει πλήρως) οι Ηνωμένες Πολιτείες και το Ηνωμένο Βασίλειο, όπου ένα μέρος των κερδών διανέμεται στους μετόχους ενώ το υπόλοιπο επιστρέφει στην επιχείρηση για υλοποίηση του κοινωνικού της έργου. Στις περισσότερες χώρες όμως μια κοινωνική επιχείρηση θα πρέπει να επιλέξει το νομικό καθεστώς της συνήθους επιχείρησης ή του μη κερδοσκοπικού ιδρύματος.

Το κυριότερο όμως πρόβλημα που αντιμετωπίζουν οι κοινωνικοί επιχειρηματίες είναι η χρηματοδότηση. Εκτός από ορισμένες χώρες στην Ευρώπη και τις ΗΠΑ όπου ο θεσμός αυτός έχει ξεκινήσει να αναπτύσσεται και όπου ιδιώτες επενδύουν σε κοινωνικές επιχειρήσεις, στον υπόλοιπο κόσμο και στην δική μας χώρα ο κοινωνικός επιχειρηματίας είναι εντελώς μόνος του στην εξεύρεση πόρων. Είτε θα πρέπει να βάλει δικά του λεφτά για να ξεκινήσει ή να δανειστεί με προσωπικό δάνειο και προσωπικές εγγυήσεις. Είναι παράδοξο για κάποιον που ξεκινά με κίνητρο να βοηθήσει στην επίλυση κοινωνικών προβλημάτων και που έχει σκοπό να κάνει έργο για λογαριασμό του κράτος και της κοινωνίας, το κράτος να αδυνατεί να τον υποστηρίξει στα πρώτα του βήματα.

Η κοινωνική επιχειρηματικότητα προσλαμβάνει αυξανόμενο ενδιαφέρον και έχει τεράστιες προοπτικές ανάπτυξης γιατί ακριβώς δίνει προοπτικές ανάπτυξης στην ίδια την κοινωνία και την οικονομία. Η κοινωνική επιχειρηματικότητα είναι η οικολογική αντιπρόταση σε καιρούς άκρατου καπιταλισμού και σπεκουλαδόρων, που ρεαλιστικά

μπορεί να αλλάξει προς το καλύτερο την οικονομία, την κοινωνία και το περιβάλλον μας.

ΒΙΒΛΙΟΓΡΑΦΙΑ- ΔΙΑΔΙΚΤΥΑΚΕΣ ΠΗΓΕΣ

Ανακοίνωση της Επιτροπής στο Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο, το Συμβούλιο, την Ευρωπαϊκή Οικονομική και Κοινωνική Επιτροπή και την Επιτροπή των Περιφερειών (2011), *Πρωτοβουλία για την κοινωνική επιχειρηματικότητα – Οικοδόμηση ενός οικοσυστήματος για την προώθηση των κοινωνικών επιχειρήσεων στο επίκεντρο της κοινωνικής οικονομίας και της κοινωνικής καινοτομίας*, Βρυξέλλες, 25.10.2011 COM(2011) 682 τελικό.

Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο (2008), *Ψήφισμα σχετικά με την Κοινωνική Οικονομία*, (2008/2250/INI).

<http://www.antagonistikotita.gr/tepix/>

<http://www.etean.com.gr/PublicPages/HomePage.aspx>

<http://www.equal-greece.gr/images/logo/FINAL%20ODIGOS.pdf>

http://www.chrysogelos.gr/files/books/Social_Economy.pdf

http://kallithea.hua.gr/epixeirein/dihmerida2/Souldatou_20_5.pdf

<http://www.tempme.gr/PublicPages/Programs.aspx>

<http://sykepi.teikav.edu.gr/subpages/funding/tempme.php>

http://europa.eu/youreurope/business/funding-grants/access-to-finance/index_el.htm#greece_el_access-to-finance

<http://www.pse.gr/node/41>

<http://www.etean.gr/publicpages/ProgramStatistics2.aspx>

www.pse.gr/node/41

www.antagonistikotita.gr/greek/institutions.asp

ec.europa.eu/enterprise/policies/sme/files/sme.../sme_user_guide_el.pdf

http://www.imegsevee.gr/attachments/article/173/xrimatodotisi_mirkwn_epixeirisewn_a.pdf
innovation.gr/wp-content/uploads/2012/03/GuideGJD.pdf