

ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΚΟ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΟ ΙΔΡΥΜΑ ΚΡΗΤΗΣ
ΣΧΟΛΗ ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ ΚΑΙ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ
ΤΜΗΜΑ ΛΟΓΙΣΤΙΚΗΣ ΚΑΙ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗΣ



ΠΤΥΧΙΑΚΗ ΕΡΓΑΣΙΑ

ΟΙ ΕΠΙΔΟΣΕΙΣ ΤΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑΣ ΠΡΟ ΚΑΙ ΜΕΤΑ
ΤΗΝ ΚΡΙΣΗ: ΕΜΠΕΙΡΙΚΗ ΔΙΕΡΕΥΝΙΣΗ.

ΣΠΟΥΔΑΣΤΡΙΕΣ: ΒΑΣΙΛΑΚΗ ΓΕΩΡΓΙΑ Α.Μ 8322
ΝΤΙΝΙΤΣΟΥΔΗ ΓΕΩΡΓΙΑ Α.Μ 8753

ΕΠΙΒΛΕΠΟΥΣΑ ΚΑΘΗΓΗΤΡΙΑ : ΦΩΤΕΙΝΗ ΨΙΜΑΡΝΗ-ΒΟΥΛΓΑΡΗ

ΗΡΑΚΛΕΙΟ
ΜΑΙΟΣ 2016

Περίληψη.....	5
Abstract.....	6
Εισαγωγή.....	7
Κεφάλαιο 1.....	9
Οι επιδόσεις της ελληνικής οικονομίας.....	10
Κεφάλαιο 2.....	20
Ερμηνεία και ανάλυση αριθμοδεικτών.....	21
2.1.Ρευστότητα– αριθμοδείκτες ρευστότητας.....	21
2.2.Αριθμοδείκτες δραστηριότητας και κυκλοφοριακής ταχύτητας.....	22
2.3.Αριθμοδείκτες διαρθρώσεως κεφαλαίων και βιωσιμότητας.....	25
2.4.Αριθμοδείκτες αποδοτικότητας.....	27
2.5.Παραγωγικότητα - αριθμοδείκτες παραγωγικότητας.....	30
Κεφάλαιο 3.....	32
Εμπειρική έρευνα.....	33
Συμπεράσματα – προτάσεις.....	81
Βιβλιογραφία.....	84

Περιεχόμενα πινάκων - διαγραμμάτων

Πίνακας 1 - στοιχειά μεταβολής του αεπ από το 2001 μέχρι το 2014.....	11
Διάγραμμα 1 – ποσοστό μεταβολής του αεπ.....	11
Πίνακας 2 - στοιχειά ανεργίας από το 2001 μέχρι το 2014.....	15
Διάγραμμα 2 – ποσοστό ανεργίας.....	15
Πίνακας 3 - στοιχειά βιομηχανίας από το 2001 μέχρι το 2013.....	16
Διάγραμμα 3 - ποσοστό μεταβολής του κλάδου της βιομηχανίας.....	17
Πίνακας 4 – δημόσια οικονομικά.....	18
Διάγραμμα 4 – σύνολο εσόδων και δαπανών επί της % του αεπ.....	18
Πίνακας 5 – εμπορικό ισοζύγιο.....	19
Διάγραμμα 5 - εμπορικό ισοζύγιο.....	19
Πίνακας 6 - μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους.....	33
Διάγραμμα 6 – μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους (μη εξαγωγικές).....	34
Διάγραμμα 6.1 – μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους (εξαγωγικές).....	34
Διάγραμμα 6.2 - μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους συνόλου επιχειρήσεων.....	35
Διάγραμμα 6.3 - μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	35
Διάγραμμα 6.4 – μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους (μη εξαγωγικές).....	36
Διάγραμμα 6.5 – μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους (εξαγωγικές).....	36
Διάγραμμα 6.6 - μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους συνόλου επιχειρήσεων.....	37
Διάγραμμα 6.7 - μ.ο. μικτού περιθωρίου κέρδους (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	37
Πίνακας 7 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους.....	38
Διάγραμμα 7 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους (μη εξαγωγικές).....	38
Διάγραμμα 7.1 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους (εξαγωγικές).....	39
Διάγραμμα 7.2 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους συνόλου επιχειρήσεων.....	39
Διάγραμμα 7.3 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	40
Διάγραμμα 7.4 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους (μη εξαγωγικές).....	40
Διάγραμμα 7.5 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους (εξαγωγικές).....	41
Διάγραμμα 7.6 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους συνόλου επιχειρήσεων.....	41

Διάγραμμα 7.7 - μ.ο. καθαρού περιθωρίου κέρδους (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	42
Πίνακας 8 – μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού.....	43
Διάγραμμα 8 – μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	43
Διάγραμμα 8.1 - μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές).....	44
Διάγραμμα 8.2 – μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού συνόλου επιχειρήσεων.....	44
Διάγραμμα 8.3 – μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	45
Διάγραμμα 8.4 - μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	45
Διάγραμμα 8.5 - μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές).....	46
Διάγραμμα 8.6 – μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού συνόλου επιχειρήσεων.....	46
Διάγραμμα 8.7 – μ.ο κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	47
Πίνακας 9 - μ.ο κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια.....	47
Διάγραμμα 9 - μ.ο κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια (μη εξαγωγικές).....	48
Διάγραμμα 9.1 - μ.ο κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια (εξαγωγικές).....	48
Διάγραμμα 9.2 - μ.ο κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια συνόλου επιχειρήσεων.....	49
Διάγραμμα 9.3 – μ.ο. κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	49
Διάγραμμα 9.4 - μ.ο κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια (μη εξαγωγικές).....	50
Διάγραμμα 9.5 - μ.ο κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια (εξαγωγικές).....	50
Διάγραμμα 9.6 - μ.ο κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια συνόλου επιχειρήσεων.....	51
Διάγραμμα 9.7 – μ.ο κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	51
Πίνακας 10 - μ.ο σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού.....	52
Διάγραμμα 10 - μ.ο σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	53
Διάγραμμα 10.1 - μ.ο σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές).....	53
Διάγραμμα 10.2 – μ.ο σύνολο δανεισμού/σύνολο ενεργητικού συνόλου επιχειρήσεων.....	54
Διάγραμμα 10.3 – μ.ο σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	54
Διάγραμμα 10.4 - μ.ο σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	55
Διάγραμμα 10.5 - μ.ο σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές).....	55
Διάγραμμα 10.6 – μ.ο σύνολο δανεισμού/σύνολο ενεργητικού συνόλου επιχειρήσεων.....	56
Διάγραμμα 10.7 – μ.ο σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	56
Πίνακας 11 - μ.ο πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων.....	57
Διάγραμμα 11 - μ.ο. πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων (μη εξαγωγικές).....	57
Διάγραμμα 11.1 - μ.ο πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων (εξαγωγικές).....	58
Διάγραμμα 11.2 - μ.ο πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων συνόλου επιχειρήσεων.....	58
Διάγραμμα 11.3 – μ.ο πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	59
Διάγραμμα 11.4 - μ.ο πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων (μη εξαγωγικές).....	59
Διάγραμμα 11.5 - μ.ο πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων (εξαγωγικές).....	60
Διάγραμμα 11.6 - μ.ο πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων συνόλου επιχειρήσεων.....	60
Διάγραμμα 11.7 - μ.ο πωλήσεις / αριθμό εργαζομένων (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	61
Πίνακας 12 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού.....	62
Διάγραμμα 12 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	62
Διάγραμμα 12.1 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού (εξαγωγικές).....	63
Διάγραμμα 12.2 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού συνόλου επιχειρήσεων.....	63

Διάγραμμα 12.3 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	64
Διάγραμμα 12.4 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	64
Διάγραμμα 12.5 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού (εξαγωγικές).....	65
Διάγραμμα 12.6 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού συνόλου επιχειρησεων.....	65
Διάγραμμα 12.7 - μ.ο. πωλήσεις/ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	66
Πίνακας 13 - μ.ο. κεφάλαιο κίνησης / βραχυπρόθεσμο δανεισμό.....	66
Διάγραμμα 13 - μ.ο. (δείκτης ρευστότητας)κεφάλαιο κίνησης / Βραχυπρόθεσμο δανεισμό(μη εξαγωγικές).....	67
Διάγραμμα 13.1 - μ.ο. (δείκτης ρευστότητας)κεφάλαιο κίνησης / Βραχυπρόθεσμο δανεισμό(εξαγωγικές).....	67
Διάγραμμα 13.2 - μ.ο. (δείκτης ρευστότητας) συνόλου επιχειρήσεων.....	68
Διάγραμμα 13.3 - μ.ο. (δείκτης ρευστότητας)κεφάλαιο κίνησης / Βραχυπρόθεσμο δανεισμό (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	68
Διάγραμμα 13.4 - μ.ο. (δείκτης ρευστότητας)κεφάλαιο κίνησης / Βραχυπρόθεσμο δανεισμό(μη εξαγωγικές).....	69
Διάγραμμα 13.5 - μ.ο. (δείκτης ρευστότητας)κεφάλαιο κίνησης / Βραχυπρόθεσμο δανεισμό(εξαγωγικές).....	69
Διάγραμμα 13.6 - μ.ο. (δείκτης ρευστότητας) συνόλου επιχειρήσεων	70
Διάγραμμα 13.7 - μ.ο. (δείκτης ρευστότητας)κεφάλαιο κίνησης / Βραχυπρόθεσμο δανεισμό (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	70
Πίνακας 14 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού.....	71
Διάγραμμα 14 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	71
Διάγραμμα 14.1 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές).....	72
Διάγραμμα 14.2 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού Συνόλου επιχειρήσεων.....	72
Διάγραμμα 14.3 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	73
Διάγραμμα 14.4 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	73
Διάγραμμα 14.5 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές).....	74
Διάγραμμα 14.6 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού Συνόλου επιχειρησεων.....	74
Διάγραμμα 14.7 - μ.ο καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	75
Πίνακας 15 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού.....	75
Διάγραμμα 15 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	76
Διάγραμμα 15.1 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές).....	76
Διάγραμμα 15.2 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού Συνόλου επιχειρησεων.....	77
Διάγραμμα 15.3 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	77
Διάγραμμα 15.4 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού (μη εξαγωγικές).....	78
Διάγραμμα 15.5 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές).....	78
Διάγραμμα 15.6 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού Συνόλου επιχειρήσεων.....	79

Διάγραμμα 15.7 - μ.ο μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού (εξαγωγικές και μη εξαγωγικές).....	79
--	----

ΠΕΡΙΛΗΨΗ

Στόχος της παρούσας εργασίας είναι η διερεύνηση και η σύγκριση, μέσω εμπειρικής έρευνας, των επιδόσεων της βιομηχανίας της Ελλάδας πριν και μετά την οικονομική κρίση που ξέσπασε το 2008. Η σύγκριση αυτή παρουσιάζει ιδιαίτερο ενδιαφέρον, δεδομένης της διαφοροποίησης της κατάστασης της ελληνικής οικονομίας μετά την τριετία 2004-2007, που επηρέασε και την βιομηχανία. Πιο συγκεκριμένα, την περίοδο 2004-2007 καταγράφηκαν υψηλοί ρυθμοί ανάπτυξης, με αύξηση του εθνικού εισοδήματος κατά 12-15 δισεκατομμύρια ευρώ. ο. μ. αύξησης ετησίως, αλλά και με αύξηση του χρέους ως ποσοστού του ΑΕΠ. Από το 2008 όμως, το έλλειμμα και το χρέος της ελληνικής οικονομίας άρχισαν να αυξάνονται με ταχείς ρυθμούς γεγονός που αναπόφευκτα επηρέασε την επίδοση και των μεταποιητικών ελληνικών επιχειρήσεων.

Για τη διερεύνηση των επιδόσεων της ελληνικής βιομηχανίας πριν και μετά την κρίση, χρησιμοποιήθηκαν επίσημα στοιχεία της ΕΛΣΤΑΤ και του ΣΕΒ για την περίοδο 2001-2012, που αφορούσαν το ΑΕΠ, τον δείκτη βιομηχανικής παραγωγής, τις βασικές κατηγορίες παραγωγής αγαθών (ενδιάμεσων, διαρκών καταναλωτικών, μη διαρκών καταναλωτικών και κεφαλαιουχικών), τις εισαγωγές και εξαγωγές, την ανεργία και άλλους δείκτες. Ακολούθησε θεωρητική ανάλυση και ερμηνεία των αριθμοδεικτών που λαμβάνονται από τις οικονομικές καταστάσεις των επιχειρήσεων. Στη συνέχεια με τη χρήση τυχαίου δείγματος 171 ελληνικών μεταποιητικών διερευνήθηκαν στους κλάδους των ηλεκτρικών και ηλεκτρονικών προϊόντων, οι επιδόσεις των μεταποιητικών επιχειρήσεων κατά την προ και μετά κρίση εποχή και κατά πόσο διαφοροποιείται η συμπεριφορά των εξαγωγικών από τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις

Από τους αριθμοδείκτες που ερμηνεύτηκαν, οι εξής συμπεριελήφθησαν στην εμπειρική ανάλυση για εξαγωγικές και μη εξαγωγικές επιχειρήσεις και για την περίοδο 2003-2011: γενική ρευστότητα, ταχύτητας κυκλοφορίας ενεργητικού, παγιοποίησης ενεργητικού, μικτού περιθωρίου κέρδους, καθαρού περιθωρίου κέρδους, αποδοτικότητας ενεργητικού, αποδοτικότητας ίδιων κεφαλαίων και παραγωγικότητας της εργασίας προκειμένου να διερευνηθούν διαφορές στη συμπεριφορά των εξαγωγικών και μη εξαγωγικών επιχειρήσεων.

Τέλος, η έρευνα μας έδειξε ότι υπήρξε επιδείνωση των αριθμοδεικτών κατά την περίοδο της κρίσης και κυρίως τα έτη 2009-10 και ότι εξαγωγικές ελληνικές μεταποιητικές επιχειρήσεις του κλάδου των ηλεκτρικών και ηλεκτρονικών προϊόντων, παρουσιάζουν καλύτερη επίδοση σχεδόν σε όλους τους δείκτες που αναλύθηκαν και για την περίοδο προ αλλά κυρίως μετά την οικονομική κρίση. Επίσης συμπεραίνουμε ότι υπάρχουν προοπτικές ανάπτυξης, η οποία μπορεί να επιτευχθεί βάσει των μεταρρυθμίσεων που έχουν συμφωνηθεί και υπογραφεί με τον μηχανισμό στήριξης, όπως είναι απελευθέρωση συγκεκριμένων αγορών, η μείωση των τιμών των παραγωγικών συντελεστών κλπ. Ήδη από το 2014 η ελληνική οικονομία εμφανίζει θετικούς ρυθμούς ανάπτυξης της τάξης του 0,8%.

ABSTRACT

The objective of the present graduate thesis was to compare the performance of the Greek manufacturing firms through an empirical research, before and after the financial crisis, which began in 2008. This comparison is of special interest, given the worsening of the performance of the Greek economy after the period 2004-2007, which affected the Greek industry as well. More particularly, during the period 2004-2007 there were high growth rates, and the national income was increased by 12-15 billions per year, but there was also an increase in debt as percentage of the Gross National Product (GNP). However, since 2008 the deficit and the debt of the Greek economy started to grow rapidly.

Official data of the Hellenic Statistical Authority (HAS) and the Hellenic Federation of Enterprises (HFE) from the period 2001 – 2012 were used in order to examine the performance of the Greek industry before and after crisis. These data concerned the GNP, the industrial production index, the main categories of goods production categories (intermediate, consumer durables, non-durable consumer goods, and capital goods), the imports and exports, unemployment and other indices. Subsequently the ratios derived from a data set of the financial conditions Greek manufacturing firms were analyzed and interpreted. A number of them, namely general liquidity ratio, asset turnover ratio, asset consolidation ratio, gross profit margin ratio, net profit margin ratio, return on total assets, return on net worth and labor productivity ratio, were included in the empirical research concerning the performance of export and non-export enterprises for the period 2003-2011.

As shown from the empirical research and macro economic data, there are prospects for development, which can be achieved under the reforms agreed and signed with the support mechanism. In relation to the deregulation of certain markets, the decline in prices of production factors, etc. Already in 2014, the Greek economy is showing positive growth of 0.8%.

ΕΙΣΑΓΩΓΗ

Είναι γεγονός ότι η λεγόμενη «οικονομική κρίση» έχει επηρεάσει και απασχολήσει σημαντικά όχι μόνο τη καθημερινότητα του μέσου ανθρώπου παγκοσμίως αλλά και την προσπάθεια κάθε μικρομεσαίας και μεγάλης οικονομικής μονάδας για την επίτευξη κέρδους και κατ' επέκταση για την επιβίωση της. Γι αυτό είναι σημαντικό να αναφερθούμε στην έννοια, το ξεκίνημα της χρονολογικά καθώς και την επιρροή της όχι μόνο στην Ελληνική Οικονομία αλλά και την βιομηχανία. Το ξεκίνημα της οικονομικής κρίσης χρονολογείται περίπου στα μέσα του 2007 και συγκεκριμένα εμφανίζεται στις Η.Π.Α. εξαιτίας της χαλαρής νομισματικής πολιτικής της Ομοσπονδιακής Κεντρικής Τράπεζας (FED), καθώς και τα χαμηλά επιτόκια και οι χαμηλές αποδόσεις των επενδύσεων οδηγούν την αγορά ακινήτων σε «φούσκα» <http://prowthisi.blogspot.gr/2010/05/blog-post.html>).

Με τον «**όρο οικονομική κρίση**» εννοούμε το φαινόμενο κατά το οποίο μία οικονομία υφίσταται μία διαρκή και αισθητή μείωση της οικονομικής δραστηριότητας π.χ. την απασχόληση, τις τιμές, τις επενδύσεις κ.λπ. (<http://financialcrises20thcentury.blogspot.gr/2013/02/blog-post.html>).

Στην παρούσα εργασία **σκοπός μας** είναι να παρουσιάσουμε την πορεία της Ελληνικής οικονομικής δραστηριότητας όσον αφορά κατά κύριο λόγο την βιομηχανική παραγωγή τα τελευταία 15 περίπου χρόνια και ταυτόχρονα πόσο πολύ έχει επηρεάσει η οικονομική κρίση την ανάπτυξη της, γεγονός που παρατηρείται αισθητά και να συγκρίνουμε την επίδοση των εξαγωγικών και μη εξαγωγικών επιχειρήσεων μέσα από ένα τυχαίο δείγμα μεταποιητικών επιχειρήσεων κατά το έτος 2008.

Βάσει των στοιχείων της ΕΛΣΤΑΤ και του ΣΕΒ, το 2008, η χρονιά του έναρξης της κρίσης, ήταν πτωτική για τον κλάδο της βιομηχανίας, αφού καταγράφηκε μεταβολή -4,2%, κάτι που είχε συμβεί από το 2002. Αξιοσημείωτη είναι και η μεταβολή στον κλάδο της γεωργίας, θήρας, αλιείας και δασοκομίας, η οποία, εκτός από το 2004 και το 2008, όλα τα υπόλοιπα έτη μελέτης είχε αρνητικό πρόσημο και παρουσίασε μεγάλες μεταβολές. Το 2009 ήταν ακόμη πιο πτωτική χρονιά, καθώς πλέον είχαν επηρεαστεί και είχαν αρνητικό πρόσημο πολύ περισσότεροι δείκτες (ΑΕΠ, βιομηχανία, εισαγωγές και εξαγωγές) ενώ μόνο ο κλάδος της γεωργίας είχε μεταβολή με θετικό πρόσημο. Το διάστημα 2009-2012 θεωρείται περίοδος επενδυτικής εξασθένισης για τον κλάδο της βιομηχανίας, οφειλόμενης σε μεγάλο βαθμό στην υποχώρηση της κερδοφορίας των επιχειρήσεων. Με βάση τα συνολικά στοιχεία που υπάρχουν πλέον, φαίνεται ότι το 2010 ήταν η αρχή της ύφεσης, κυρίως λόγω των δημοσιονομικών ανισορροπιών. Τη διετία 2011-2012 η Ελληνική οικονομία βίωσε την ύφεση στο μέγιστο, ως αποτέλεσμα της διεθνούς χρηματοπιστωτικής κρίσης. Η ανεργία από το 2009 και έπειτα παρουσιάζει αυξητική πορεία.

Η δομή της εργασίας είναι η ακόλουθη:

Στο **1^ο κεφάλαιο** εξετάζεται η πορεία της ελληνικής οικονομίας και βλέπουμε ότι η επιρροή της οικονομικής ύφεσης αρχίζει έντονα να παρατηρείται από το 2008 και μετά σε σημαντικούς τομείς όπως:

Α) **Την ανεργία**, όπου σύμφωνα με τον πίνακα 2 παρουσιάζει μια σταδιακή αύξηση η οποία κατά το έτος 2013 είχε ανέλθει στο ποσοστό της τάξεως του 27,5%.

Β) **Τις Εισαγωγές και τις Εξαγωγές** όπου σύμφωνα με το διάγραμμα 5 παρατηρούμε ότι οι εισαγωγές στην Ελλάδα έχουν πάντα το προβάδισμα σε σχέση με τις εξαγωγές το οποίο και κορυφώνεται το 2008 με διαφορά 11,5 ποσοστιαίων μονάδων.

Γ) Το **ΑΕΠ**, το οποίο σύμφωνα με τον πίνακα 1 παρουσιάζει αρνητικό πρόσημο από το έτος 2009 και έπειτα και φθάνει έως και -8,9%(2011).

Δ) Τα **έσοδα** και τα **έξοδα** του κράτους, καθώς σύμφωνα με τον πίνακα 4 παρουσιάζεται αισθητά ότι το ποσοστό των εσόδων συνεχώς φθίνει σε σχέση με αυτό των εξόδων(σημαντική απόκλιση της τάξεως των 15,5 ποσοστιαίων μονάδων το έτος 2009) και τέλος και κυριότερο Ε) Την **Βιομηχανική Παραγωγή** με την οποία και θα ασχοληθούμε περισσότερο στην παρούσα εργασία. Πιο συγκεκριμένα, αποσαφηνίζονται αναλυτικά οι βασικές κατηγορίες της βιομηχανικής παραγωγής καθώς και οι ποσοστιαίες μεταβολές τους οι οποίες με τη σειρά τους, παρουσιάζουν αρνητικό πρόσημο ειδικά από το 2008 και έπειτα (πίνακας και διάγραμμα 3).

Στο **2^ο κεφάλαιο**, αναλύονται οι σημαντικότερες κατηγορίες και υποκατηγορίες αριθμοδεικτών όπου αφορούν άμεσα την εύρυθμη λειτουργία μιας επιχείρησης. Ταυτόχρονα όμως, μαθαίνοντας την ερμηνεία τους καθώς και την χρησιμότητα τους, γίνεται αντιληπτό ότι υποβοηθούν και στην ανάπτυξη της βιομηχανικής παραγωγής καθώς μας δίνουν σημαντικές πληροφορίες που αφορούν τομείς όπως την παραγωγικότητα, την αποδοτικότητα την ρευστότητα μίας επιχείρησης κ. ο. κ. Οι κατηγορίες αυτές αναφέρονται παρακάτω επιγραμματικά:

Οι **αριθμοδείκτες Ρευστότητας**, οι οποίοι στην ουσία μας πληροφορούν για το ποσοστό όπου η επιχείρηση μπορεί να καλύψει τις βραχυχρόνιες υποχρεώσεις της με βάση τα περιουσιακά στοιχεία του ενεργητικού της(**Κεφάλαιο 2.1**).

Οι **αριθμοδείκτες Δραστηριότητας και Κυκλοφοριακής Ταχύτητας**, οι οποίοι μας κάνουν γνωστό για το πόσο γρήγορα μπορεί η επιχείρηση να μετατρέψει τα περιουσιακά της στοιχεία, προϊόντα και αποθέματα σε πωλήσεις και ρευστά διαθέσιμα όπου αυτό θα οδηγήσει σε μεγαλύτερα κέρδη.(**Κεφάλαιο 2.2**)

Οι **αριθμοδείκτες διαρθρώσεων κεφαλαίων και βιωσιμότητας**, των οποίων η εφαρμογή είναι εξαιρετικά απαραίτητη καθώς μας πληροφορούν για την κεφαλαιακή δομή μιας επιχείρησης και κατ'επέκταση την βιωσιμότητα της βραχυπρόθεσμα αλλά και μακροπρόθεσμα(**Κεφάλαιο 2.3**)

Οι **αριθμοδείκτες αποδοτικότητας**, μας παρουσιάζουν την σχέση που έχουν τα χρησιμοποιούμενα κεφάλαια μίας επιχείρησης με τα κέρδη που επέφεραν. Εξίσου σημαντική η χρησιμότητα τους καθώς επίσης εκφράζουν και τη σχέση μεταξύ κερδών με πωλήσεις(**Κεφάλαιο 2.4**)

Οι **αριθμοδείκτες παραγωγικότητας**, μας πληροφορούν για το μέτρο των εκροών αλλά και των εισροών μίας επιχείρησης καθώς επίσης και για το πώς σχετίζονται μεταξύ τους(**Κεφάλαιο 2.5**).

Στο **3ο κεφάλαιο**, για την καλύτερη κατανόηση των προηγούμενων 2 κεφαλαίων, έχει επιλεγεί ένα δείγμα 171 επιχειρήσεων, εξαγωγικών και μη εξαγωγικών στην Ελλάδα, το οποίο με την βοήθεια των αριθμοδεικτών όπως επίσης και μέσα από μία σειρά διαγραμμάτων και αναλυτικών σχολίων, μας πληροφορεί για την σταδιακή εξέλιξη της βιομηχανικής παραγωγής από το 2003 έως και το 2011 και συγκρίνει της συμπεριφοράς των εξαγωγικών και μη επιχειρήσεων.

Στο κεφάλαιο αυτό εξετάζεται αναλυτικά με ποσοτικά στοιχεία και με βάση τους σημαντικότερους δείκτες βιομηχανικής παραγωγής, πόσο πολύ έχει επηρεάσει η οικονομική ύφεση την ελληνική βιομηχανία. Επίσης γίνεται αντιληπτό, ότι οι επιδόσεις των εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι σαφέστατα πιο ενθαρρυντικές σε σχέση με αυτές των εισαγωγικών.

Τέλος στα τελευταία κεφάλαια στα συμπεράσματα και τις προτάσεις, δίνονται τα τελικά συμπεράσματα της έρευνας μας και προτάσεις για τη βελτίωση της οικονομικής κατάστασης των μεταποιητικών μας επιχειρήσεων με βάση στρατηγικές και πολιτικές στήριξης τους που πρέπει να δρομολογηθούν από την πολιτεία και τις διοικήσεις των επιχειρήσεων.

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1

ΟΙ ΕΠΙΔΟΣΕΙΣ ΤΗΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ ΚΑΙ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑΣ

Στις αρχές του 2001 η Ελλάδα γίνεται το 12^ο μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης που υιοθέτησε το ευρώ. Αυτό ήταν το αποτέλεσμα της δημοσιονομικής και της νομισματικής πολιτικής που ασκήθηκαν από τα μέσα της δεκαετίας του '90. Βάση της μελέτης/έρευνας της Τράπεζας της Ελλάδος και του Brookings Institution που δημοσίευσαν το 2001 το βιβλίο *Greece's Economic Performance and Prospects*, αναφέρετε ότι οι πολιτικές που ακολουθήθηκαν οδήγησαν σε υψηλό βαθμό μακροοικονομικής σταθερότητας και δημιούργησαν ευνοϊκό περιβάλλον για επενδύσεις και ταχύτερη αύξηση του ακαθάριστου εγχώριου προϊόντος (ΑΕΠ).

Στην αναφερθείσα μελέτη επισημαίνεται ακόμη ότι κατά τα τέλη του 20^{ου} αιώνα παρουσιάζονταν μακροοικονομικές ανισορροπίες και διαρθρωτικές δυσκαμψίες. Πιο συγκεκριμένα υπήρχε μια μακρά περίοδος χαμηλών ρυθμών ανάπτυξης, υποτονικής αύξησης της παραγωγικότητας και υψηλού πληθωρισμού μέχρι τα μέσα της δεκαετίας του '90. Από το 1994 οι επιδόσεις της Ελλάδος ως προς την οικονομική δραστηριότητα και τον πληθωρισμό βελτιώθηκαν και η αύξηση του προϊόντος επιταχύνθηκε και από το 1996 και μετά υπερβαίνει το μέσο όρο της ζώνης του ευρώ. Ο ρυθμός αύξησης του πραγματικού ΑΕΠ ήταν 3,3% το 1999 και 4,3% το 2000.

Το 2001 βάση και των επίσημων στοιχείων της ΕΛΣΤΑΤ (2011), η αύξηση του ΑΕΠ κινείται στο ποσοστό του 4,2%, περίπου δηλαδή στα ίδια επίπεδα με το 2000. Για την χρονιά αυτή, ο δείκτης της βιομηχανίας εμφανίζεται στο 8,7% ετησίως με μηδενικές βέβαια εξαγωγές και εισαγωγές που φτάνουν το 1,2% σε σχέση με το συνολικό ΑΕΠ.

Το 2002 το ποσοστό μεταβολής του ΑΕΠ φθίνει και αγγίζει το 3,4% ενώ θα περιμέναμε μια περαιτέρω άνοδο. Αυτό συμβαίνει γιατί αρκετοί δείκτες εμφανίζουν αρνητικά αποτελέσματα όπως η βιομηχανία που φτάνει στο -8,5%, οι εξαγωγές στο -8,4% και οι εισαγωγές στο -1,3%.

Για το 2003 υπάρχει ταχεία ανάπτυξη σε σχέση με άλλες Ευρωπαϊκές Χώρες και το ΑΕΠ αυξάνεται με ποσοστό 5,9%, ξεπερνώντας τον μέσο όρο ανάπτυξης της Ε.Ε. Αίτια για την αύξηση αυτή είναι τα χαμηλά επιτόκια που ενισχύουν την ιδιωτική κατανάλωση με ποσοστό 4,7%, μείωση της δημόσιας καταναλωτικής δαπάνης στο -0,9% και αύξηση επενδύσεων περίπου 12%. Ο λόγος που υπάρχει αυξημένη επένδυση είναι οι Ολυμπιακοί Αγώνες του 2004 που διοργανώθηκαν στην Αθήνα. (www.sev.org.gr –Ελληνική Επιχείρηση 2003.)

Μέχρι και τον Απρίλιο, ο δείκτης οικονομικού κλίματος παρουσιάζει υποχώρηση ακολουθώντας τις ανάλογες τάσεις των άλλων χωρών της ΕΕ. Ενώ από το Μάιο και μετά έχουμε ανάκαμψη μέχρι και το τέλος του έτους.

Πίνακας 1 – Στοιχεία μεταβολής του ΑΕΠ από το 2001 μέχρι το 2014(σε σταθερές τιμές του 2000). Ποσοστό ετήσιας μεταβολής του ΑΕΠ

ΕΤΟΣ	ΠΟΣΟΣΤΟ ΜΕΤΑΒΟΛΗΣ ΑΕΠ %
2001	4,2
2002	3,4
2003	5,9
2004	4,4
2005	2,3
2006	5,2
2007	4,3
2008	1
2009	-2
2010	-4,5
2011	-8,9
2012	-6,6
2013	-3,9
2014	0,8

ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

Διάγραμμα 1 – Ποσοστό μεταβολής του ΑΕΠ



Όπως προκύπτει από τον πίνακα και το διάγραμμα, τη βιομηχανία το 1ο τρίμηνο έχουμε μείωση (στον δείκτη βιομηχανικής παραγωγής) κατά -0,45% σε σχέση με του 2002. Η επιβράδυνση αυτή οφείλονταν στο ότι ενώ η παραγωγή των ενδιάμεσων αγαθών είχε θετικό ρυθμό μεταβολής, η παραγωγή υπολοίπων δηλ. των **κεφαλαιουχικών και καταναλωτικών αγαθών** είχαν καθοδικό ρυθμό. Και τέλος παρ' ότι μετά υπήρξε μία μικρή άνοδος δεν διατηρήθηκε μέχρι το τέλος του έτους. (www.sev.org.gr –Ελληνική Επιχείρηση 2003.)

Το 2004 λόγω των Ολυμπιακών Αγώνων υπάρχει ταχεία ανάπτυξη και ο ρυθμός μεταβολής του ΑΕΠ φθάνει στο 4,4%. Αν και σε σχέση με το προηγούμενο έτος παρουσιάζει μείωση, είναι αρκετά υψηλός για την περίοδο εκείνη. Σε σχέση με τους ρυθμούς της Ευρωζώνης είναι ταχύτερος και διπλάσιος του αντίστοιχου Ευρωπαϊκού μέσου όρου (γύρω στο 2%).

Οι λόγοι που προκύπτει η αύξηση του ΑΕΠ είναι τρεις: (1) η αύξηση της ιδιωτικής κατανάλωσης κατά 3,3% λόγω της συνεχιζόμενης καθοδικής τάσης των επιτοκίων και της απελευθέρωσης του τραπεζικού συστήματος όσον αφορά τους περιορισμούς δανεισμού των ιδιωτών, (2) αύξηση της δημόσιας κατανάλωσης κατά 6,5% (δηλ. μείωση σε σχέση με το προηγούμενο έτος κατά 2,3%) λόγω των Ολυμπιακών Αγώνων και (3) οι ακαθάριστες επενδύσεις παγίου κεφαλαίου εμφανίζουν χαμηλότερα επίπεδα αύξησης σε αντίθεση με τα υψηλότερα επίπεδα αύξησης του 2003 (4,9% έναντι 13,7%). (www.sev.org.gr – Ελληνική Επιχείρηση 2004.)

Στον κλάδο της βιομηχανίας, για το πρώτο τρίμηνο έχουμε αύξηση της βιομηχανικής παραγωγής κατά μέσο όρο 1,2%, στη συνέχεια ακολούθησαν σημαντικές διακυμάνσεις στην πορεία της παραγωγής και τέλος, κατά το τέταρτο τρίμηνο παρατηρείται επιβράδυνση του ρυθμού αύξησής της (χαμηλότερη από εκείνη του 2003). Πιο συγκεκριμένα οι πιο βασικές κατηγορίες στην παραγωγή της μεταποίησης διαμορφώθηκαν κατά τη διάρκεια του έτους ως εξής:

- Η παραγωγή των κεφαλαιουχικών αγαθών αρχικά παρουσίασε μια αύξηση της τάξεως του 8,2%, ενώ στη συνέχεια και μέχρι το τέλος του έτους παρατηρείται έντονη επιβράδυνση του ρυθμού μεταβολής της, με αποτέλεσμα ο ετήσιος μέσος όρος να διαμορφωθεί στο 0,5%. Η συμπεριφορά αυτή των **κεφαλαιουχικών αγαθών** ανταποκρίνεται στη επενδυτική ζήτηση η οποία ήταν αρκετά υψηλή πριν τους Ολυμπιακούς Αγώνες ενώ αργότερα ιδιαίτερα αποδυναμωμένη.
- Η παραγωγή των **μη διαρκών καταναλωτικών αγαθών** παρουσίασε κατά το 2004 αύξηση της τάξεως του 2,7% , ενώ το 2003 είχαμε μείωση -1,4%.

Η παραγωγή των **διαρκών καταναλωτικών αγαθών** εμφάνισε αύξηση 1,8% σε αντίθεση με την παραγωγή του 2003 που είχε σημαντική μείωση. (www.sev.org.gr – Ελληνική Επιχείρηση 2004.)

Το 2005 παρατηρείται επιβράδυνση της οικονομικής ανάπτυξης και δραστηριότητας συγκριτικά με τα δύο προηγούμενα έτη, αν και παραμένει ακόμα σε αρκετά υψηλά επίπεδα. Ο ρυθμός μεταβολής του ΑΕΠ είναι στο 2,3%. (ΕΛΣΤΑΤ, 2011).

Αιτίες για την πτώση του ΑΕΠ σε σχέση με τα δύο προηγούμενα έτη είναι: (1) η μείωση των επενδύσεων που συνδεόταν με τους Ολυμπιακούς Αγώνες μετά το πέρας τους, (2) η πρωτοφανής αύξηση των τιμών του πετρελαίου διεθνώς και (3) η μειωμένη αύξηση των εισπράξεων από ναυτιλιακές υπηρεσίες. (www.sev.org.gr –Ελληνική Επιχείρηση 2005.)

Για την βιομηχανία στο πρώτο τρίμηνο παρατηρείται μείωση της βιομηχανικής παραγωγής κατά -2,2% περίπου σε σχέση με το 2004, ενώ σταδιακά μέχρι και το τέλος του έτους έχουμε

αισθητή ανάκαμψη με αποτέλεσμα να φτάνει στο ποσοστό της τάξεως του 4,6%. (ΕΛΣΤΑΤ, 2011)

Στις βασικότερες κατηγορίες της βιομηχανικής παραγωγής σημειώθηκαν κατά τη διάρκεια του 2005 τα παρακάτω:

- Στην **παραγωγή των ενδιάμεσων αγαθών** μείωση -1,7% σε σχέση με το 2004.
- Στην παραγωγή των **κεφαλαιουχικών αγαθών** μείωση ακόμα μεγαλύτερης έντασης -5,1% σε σχέση με το προηγούμενο έτος.
- Στην παραγωγή των **διαρκών καταναλωτικών αγαθών** είχαμε σημαντική αύξηση της τάξεως του 11,4%.
- Η **παραγωγή των μη διαρκών καταναλωτικών αγαθών** υπέστη έντονες διακυμάνσεις κατά τη διάρκεια του έτους ενώ ο ετήσιος δείκτης ήταν ελαφρά μειωμένος σε σχέση με τον αντίστοιχο του 2004 στο -0,9%. (www.sev.org.gr –Ελληνική Επιχείρηση 2005.)

Για το 2006 παρατηρείται αυξητική πορεία του δείκτη, συνεχιζόμενη από εκείνη του 2005 η οποία φτάνει στο ζενίθ της το μήνα Σεπτέμβριο. Η αύξηση αυτή οφείλεται στην τόνωση της επιχειρηματικής δραστηριότητας καθώς επίσης και στις θετικές προβλέψεις των επιχειρήσεων. Ο ρυθμός ανάπτυξης προσέγγισε το 4,3% έναντι 3,7% του προηγούμενου έτους. (www.sev.org.gr – Ελληνική Επιχείρηση 2006.) Ο ρυθμός μεταβολής του ΑΕΠ φτάνει στο 5,2% με όλους τους δείκτες που το καθορίζουν να έχουν σημαντική άνοδο (ΕΛΣΤΑΤ, 2011).

Στην βιομηχανία παρατηρείται ανοδική πορεία του δείκτη της τάξεως του 0,8% για το πρώτο εξάμηνο ενώ στη συνέχεια εμφανίζει μικρή επιβράδυνση μέχρι και το τέλος του έτους που διαμορφώνεται στο 4%, ελαφρώς μειωμένος σε σχέση με την προηγούμενο έτος.

Όσον αφορά τις βασικές κατηγορίες των αγαθών οι τάσεις που σημειώνονται είναι οι εξής:

- Στην παραγωγή **κεφαλαιουχικών αγαθών** παρατηρείται αύξηση της τάξεως του 1,3% σε σχέση με το 2005.
- Αύξηση σημειώθηκε και στην παραγωγή των **ενδιάμεσων αγαθών** η οποία διαμορφώθηκε στο 0,7% ετησίως παρά το γεγονός ότι κατά το τελευταίο τρίμηνο η πορεία του δείκτη είναι και πάλι πτωτική.
- Στη παραγωγή των **διαρκών καταναλωτικών αγαθών** σημειώνεται πολύ μικρή αύξηση της τάξεως του 2 % συγκριτικά με αυτή του 2005 που ήταν 11,4%.
- Στα **μη διαρκή καταναλωτικά αγαθά** η παραγωγή περιορίζεται κατά -1% σε σχέση με το προηγούμενο έτος. (www.sev.org.gr – Ελληνική Επιχείρηση 2006.)

Για το έτος 2007 παρατηρείται ανοδική πορεία του δείκτη σε σύγκριση με αυτή του 2006 ενώ αξίζει να σημειωθεί ότι η πορεία αυτή συγκλίνει με αυτήν του αντίστοιχου ευρωπαϊκού δείκτη. Ο ρυθμός μεταβολής του ΑΕΠ είναι στο 4% έναντι του 2006 που ήταν 4,2%. (www.sev.org.gr – Ελληνική Επιχείρηση 2007.) Ο δείκτης βιομηχανικής παραγωγής είχε αυξητική πορεία της τάξεως του 2,1% σε αντίθεση με τα προηγούμενα τρία έτη που η πορεία του ήταν γενικά στάσιμη.

Όσον αφορά τις βασικές κατηγορίες αγαθών παρατηρήθηκαν τα εξής:

- Στη παραγωγή των **κεφαλαιουχικών αγαθών** είχαμε μείωση 2,4%. Αξίζει να σημειωθεί ότι τα κεφαλαιουχικά αγαθά είναι ο μόνος τομέας που εμφανίζει μείωση παραγωγής σε σχέση με το 2006.
- Η παραγωγή των **ενδιάμεσων αγαθών** χαρακτηρίζεται από μια μικρή αύξηση της τάξεως 0,2% συγκριτικά με αυτή του 2006 που ήταν 0,7%.
- Στα **διαρκή καταναλωτικά αγαθά**, όπως και στα ενδιάμεσα, είχαμε επιβράδυνση του όγκου παραγωγής με την αύξηση του δείκτη να φθάνει το 1,2%.

- Η παραγωγή των **μη διαρκών καταναλωτικών αγαθών** εμφανίζει μεγαλύτερη αύξηση αναλογικά με τις προηγούμενες κατηγορίες και σε σχέση με το 2006 η οποία ήταν 4,0%. (www.sev.org.gr – Ελληνική Επιχείρηση 2007.)

Για το 2008 με βάση τα στοιχεία της ΕΛΣΤΑΤ (2011) το ΑΕΠ παρουσιάζει μεταβολή του 1%. Τότε ήταν που άρχισαν να φαίνονται τα πρώτα σημάδια επηρεασμού από την λεγόμενη «**οικονομική κρίση**» που αναφέρεται στον πρόλογο της εργασίας.

Στο σημείο αυτό θα πρέπει να αναφερθεί ότι η ανεργία, ένας σημαντικός παράγοντας στον υπολογισμό του ΑΕΠ, όλα τα χρόνια από το 2000 μέχρι και το 2004 ήταν σε σταθερό ποσοστό γύρω στο 10%, χωρίς ιδιαίτερες αυξομειώσεις. Από το 2004 μέχρι και το 2008 παρουσιάζει μία αρκετά σημαντική μείωση φτάνοντας σε μέσο ετήσιο ποσοστό για το 2008 στο 7,6%.

Για τον κλάδο της βιομηχανίας επίσης είναι μια πτωτική χρονιά αφού καταγράφεται μεταβολή στο -4,2% κάτι το οποίο είχε να συμβεί από το 2002. Αξιοσημείωτο όμως είναι και η μεταβολή στον κλάδο της γεωργίας, θήρα, αλιείας και δασοκομίας καθώς, εκτός από το 2004 (ποσοστό 10,7%) και το 2008 (ποσοστό 10,1%), όλα τα υπόλοιπα έτη που αναφέρουμε είχε αρνητικό πρόσημο και με μεγάλες μεταβολές.

Το 2009, βάση των στοιχείων της ΕΛΣΤΑΤ, ήταν ακόμη πιο πτωτική χρονιά καθώς πλέον είχαν επηρεαστεί πολύ περισσότεροι δείκτες με αρνητικά πρόσημα. Το ΑΕΠ είχε μεταβολή -2%, η βιομηχανία ήταν στο -3,4%, οι εξαγωγές και εισαγωγές, που μέχρι την προηγούμενη χρονιά κινούνταν σε θετικούς ρυθμούς, έφτασαν σε ποσοστό -20,1% και -18,6% αντίστοιχα. Αντίθετα όμως, ο κλάδος της γεωργίας που αναφέρεται πιο πάνω είχε μεταβολή σε ποσοστό +9,3%.

Για τον κλάδο της βιομηχανίας και με βάση των στοιχείων της έρευνας του ΣΕΒ (2013), η περίοδος από το 2009 μέχρι και το 2012 θεωρείται περίοδος επενδυτικής εξασθένισης για τον κλάδο και οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στην υποχώρηση της κερδοφορίας των επιχειρήσεων.

Το 2010 το ποσοστό μεταβολής του ΑΕΠ συνεχίζει την αρνητική πορεία, αγγίζοντας το -4,5%. Με βάση τα συνολικά στοιχεία που υπάρχουν πλέον, φαίνεται ότι η χρονιά αυτή ήταν η αρχή της ύφεσης και ο λόγος κυρίως οφείλεται στις δημοσιονομικές ανισορροπίες.

Ο κλάδος της γεωργίας, σημειώνει άνοδο της τάξεως του 12,3%. Με βάση τα στοιχεία που προκύπτουν για την χρονιά αυτή, είναι ένα από τα θετικά αποτελέσματα, το οποίο μπορεί να δώσει κάτι καλύτερο για την οικονομία της Ελλάδας. Οι εξαγωγές και οι εισαγωγές, για μια ακόμη χρονιά, έχουν θετικά αποτελέσματα με ποσοστά που φτάνουν 19,8% και 26,3% αντίστοιχα και βελτιωμένα σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά κατά περίπου 1 με 1,5%.

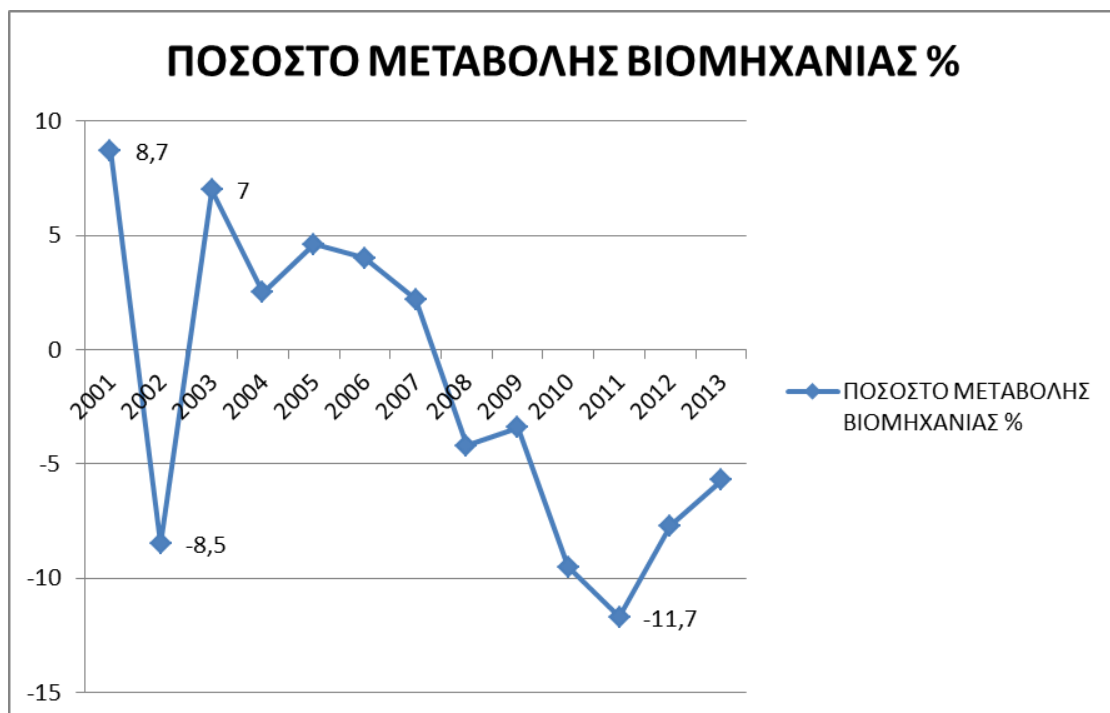
Ο κλάδος της βιομηχανίας συνεχίζει την πτωτική τάση με ποσοστό -9,5%. Όπως αναφέρεται και πιο πάνω, ο ΣΕΒ στην μελέτη που έκανε, προκύπτει ότι πολλές επιχειρήσεις κατά τη διάρκεια του 2010 και μετά από κερδοφορία πέρασαν σε ζημίες με το ποσοστό αυτό να αυξάνεται όλο και πιο πολύ τα επόμενα έτη μέχρι και το 2012.

Πίνακας 2 – Στοιχεία βιομηχανίας από το 2001 μέχρι το 2013

ΕΤΟΣ	ΠΟΣΟΣΤΟ ΜΕΤΑΒΟΛΗΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΑΣ %
2001	8,7
2002	-8,5
2003	7
2004	2,5
2005	4,6
2006	4
2007	2,2
2008	-4,2
2009	-3,4
2010	-9,5
2011	-11,7
2012	-7,7
2013	-5,7

ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

Διάγραμμα 2 – Ποσοστό μεταβολής του κλάδου της βιομηχανίας



ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

Στο σημείο αυτό θα πρέπει να αναφέρουμε ότι η ανάγκη εξυγίανσης οδήγησε τη χώρα στην ένταξη της σε τριμερή μηχανισμό οικονομικής στήριξης, αποτελούμενο από την ΕΕ, το ΔΝΤ και την ΕΚΤ. Όπως ήταν αναμενόμενο, η αυστηρή εισοδηματική πολιτική και ο δραστικός περιορισμός των δημοσίων δαπανών που ασκήθηκαν κατά τα τελευταία 5 έτη επηρέασαν πάρα πολύ αρνητικά την οικονομία (www.sev.org.gr).

Το 2011 και το 2012 είναι τα δυο κύρια έτη που η Ελληνική οικονομία βιώνει για τα καλά την ύφεση ως αποτέλεσμα της διεθνούς χρηματοπιστωτικής κρίσης. Δεδομένου των στοιχείων της Enterprise Greece και των στοιχείων που έχει από την ΕΛΣΤΑΤ στο site της, το ποσοστό μεταβολής του ΑΕΠ για το 2011 ανήλθε στο -8,9%, για το 2012 στο -6,6% και για το 2013 στο -3,9% (σταθερές τιμές έτους 2010).

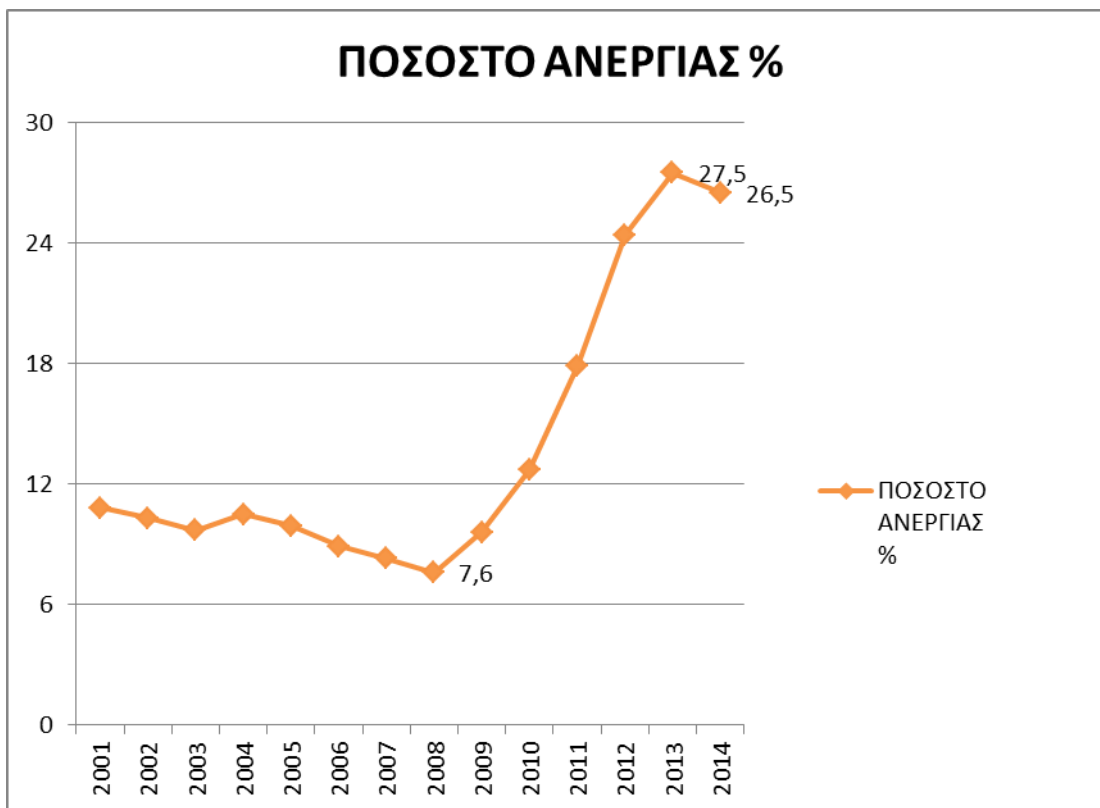
Η ανεργία, από το 2009 και μετά παρουσιάζει μια αυξανόμενη πορεία με μεγάλες διαστάσεις. Τα στοιχεία που καταγράφονται από την ΕΛΣΤΑΤ αναφέρουν ότι για το 2009 το ποσοστό ήταν στο 9,6%, το 2010 στο 12,7%, το 2011 στο 17,9%, το 2012 στο 24,4%, το 2013 στο 27,5% και το 2014 στο 26,5%.

Πίνακας 3 – Στοιχεία ανεργίας από το 2001 μέχρι το 2014

ΕΤΟΣ	ΠΟΣΟΣΤΟ ΑΝΕΡΓΙΑΣ %
2001	10,8
2002	10,3
2003	9,7
2004	10,5
2005	9,9
2006	8,9
2007	8,3
2008	7,6
2009	9,6
2010	12,7
2011	17,9
2012	24,4
2013	27,5
2014	26,5

ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

Διάγραμμα 3 – Ποσοστό ανεργίας



ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

Οι λόγοι που οδήγησαν στην αύξηση της ανεργίας είναι:

- Η διεθνής κρίση που έπληξε και την Ελλάδα.
- Ως συνέπεια της περιοριστικής δημοσιονομικής πολιτικής που εφαρμόστηκε εξαιτίας της κρίσης χρέους.
- Ως επακόλουθο της γενικότερης κρίσης της ελληνικής οικονομίας και των μέτρων που έχουν ληφθεί για τη δημοσιονομική εξυγίανση.

Θα πρέπει επίσης να αναφέρουμε ότι η ανεργία των νέων ξεπερνάει το 50% κάτι το οποίο αν συνεχιστεί η ύφεση θα είναι πολύ αρνητικό για την εξέλιξη της χώρας μας (The Brookings Institution, 2002).

Συνοψίζοντας αυτή την αναφορά της Ελληνικής Οικονομίας για την τελευταία 15ετία, θα λέγαμε ότι μετά από αρκετές αυξομειώσεις των δεικτών χρειάζεται πολύ προσπάθεια για ανάπτυξη. Αυτό βέβαια θα πρέπει να γίνει με την επιτάχυνση και σωστή εφαρμογή όσων έχουν συμφωνηθεί και υπογραφεί με τον μηχανισμό στήριξης, δηλαδή, των μεταρρυθμίσεων, που αποβλέπουν στη δημιουργία ενός ελκυστικότερου επενδυτικού και επιχειρηματικού περιβάλλοντος, όπως η απελευθέρωση συγκεκριμένων αγορών, η ταχύτερη αδειοδοτική διαδικασία, ο αναπτυξιακός νόμος, η ευελιξία στην αγορά εργασίας κλπ., καθώς επίσης με τη μείωση των τιμών των παραγωγικών συντελεστών λόγω της κρίσης, αναμένεται ουσιαστική βελτίωση των τάσεων εξέλιξης των οικονομικών μεγεθών. Ήδη από το 2014 η ελληνική οικονομία επέστρεψε σε θετικούς ρυθμούς ανάπτυξης, της τάξης του 0,8%.

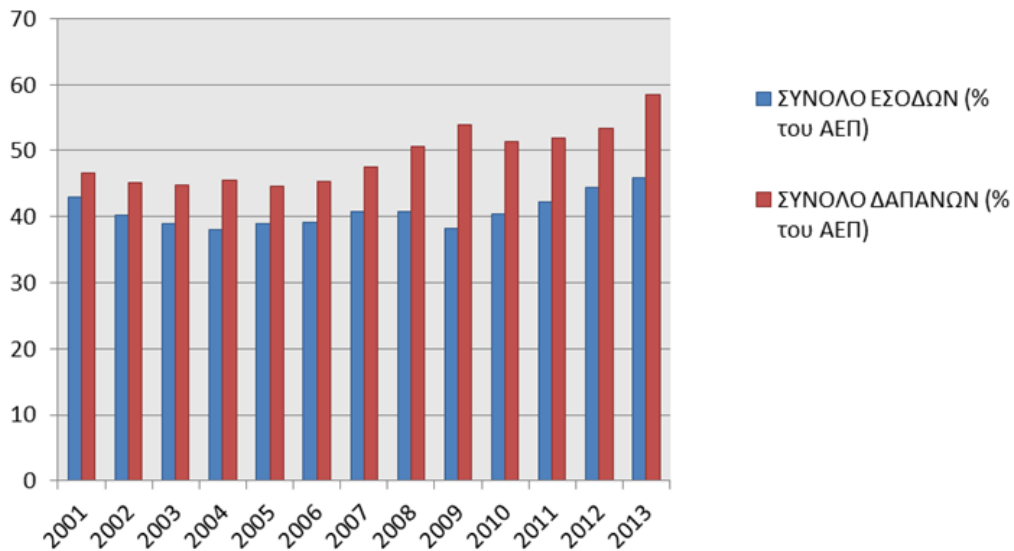
Πίνακας 4 Δημόσια οικονομικά (Γενική Κυβέρνηση)

ΕΤΟΣ	ΣΥΝΟΛΟ ΕΣΟΔΩΝ (% του ΑΕΠ)	ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΠΑΝΩΝ (% του ΑΕΠ)
2001	43	46,7
2002	40,3	45,1
2003	39	44,7
2004	38,1	45,5
2005	39	44,6
2006	39,2	45,4
2007	40,7	47,5
2008	40,7	50,6
2009	38,3	54
2010	40,4	51,4
2011	42,2	51,9
2012	44,4	53,4
2013	45,8	58,5

ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

Διάγραμμα 4

**ΣΥΝΟΛΟ ΕΣΟΔΩΝ ΚΑΙ ΔΑΠΑΝΩΝ
ΕΠΙ ΤΗΣ % ΤΟΥ ΑΕΠ**



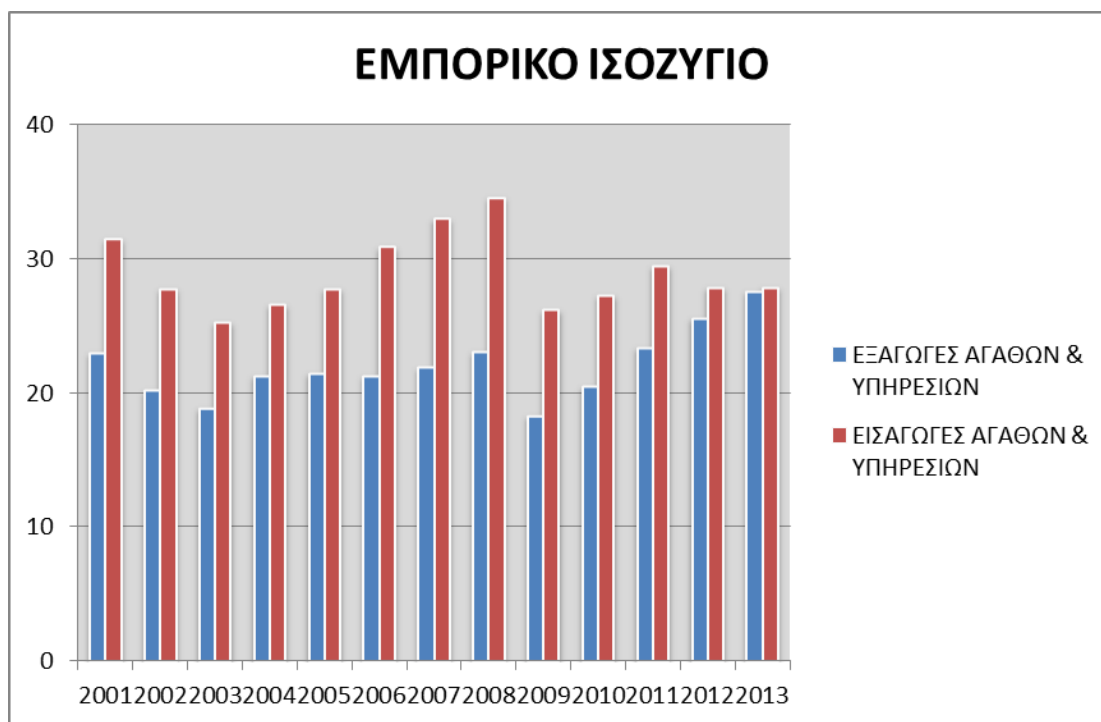
ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

Πίνακας 5 – Εμπορικό ισοζύγιο

ΕΤΟΣ	ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΑΓΑΘΩΝ & ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ ΑΓΑΘΩΝ & ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ
2001	23	31,5
2002	20,2	27,8
2003	18,9	25,3
2004	21,3	26,6
2005	21,5	27,8
2006	21,3	30,9
2007	21,9	33
2008	23,1	34,6
2009	18,3	26,2
2010	20,5	27,3
2011	23,4	29,5
2012	25,6	27,9
2013	27,6	27,9

ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

Διάγραμμα 5 – Εμπορικό ισοζύγιο



ΠΗΓΗ: ΕΛΣΤΑΤ

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 2

ΕΡΜΗΝΕΙΑ ΚΑΙ ΑΝΑΛΥΣΗ ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΩΝ

2.1 ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑ- ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ

Ένας από τους μεγαλύτερους στόχους μίας οικονομικής μονάδας είναι τα επίπεδα «ρευστότητας» της να είναι όσο το δυνατόν πιο υψηλά γίνεται. Ως **ρευστότητα** θεωρείται η ικανότητα της επιχείρησης να ανταποκρίνεται στις υποχρεώσεις της.

Πιο συγκεκριμένα επιθυμητός στόχος είναι τα περιουσιακά στοιχεία του ενεργητικού να υπερκαλύψουν τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις της. Αποτελεί λοιπόν έναν πολύ βασικό παράγοντα για την εύρυθμη λειτουργία της όπως επίσης και σημαντικό εργαλείο για τη λήψη αποφάσεων είτε των επενδυτών, των πιστωτών ή ακόμα και των ίδιων των μετόχων της, γι' αυτό και υπάρχουν εξειδικευμένοι δείκτες οι οποίοι μετράνε τα επίπεδα ρευστότητας της. Παρακάτω αναφέρονται οι 3 κυριότεροι δείκτες ρευστότητας:

- **Αριθμοδείκτης Γενικής Ρευστότητας**

$$\frac{\text{Μέσος όρος Κυκλοφορούν ενεργητικό(ή κεφάλαιο κίνησης)}}{\text{Μέσος όρος βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων}}$$

Ο Δείκτης αυτός μετράει το περίσσευμα των ρευστών κεφαλαίων πάνω από τις τρέχουσες υποχρεώσεις. Το πλεόνασμα των κυκλοφοριακών περιουσιακών στοιχείων πάνω από τις τρέχουσες υποχρεώσεις, παρέχει ένα περιθώριο ασφαλείας για τα άτομα που έχουν επενδύσει χρηματικά ποσά στην επιχείρηση. Τιμή του δείκτη γύρω στο 2 κρίνεται ικανοποιητικός (http://www.specisoft.gr/home/news/docs/arthro_ermينيا_d_refstotita.pdf). Ο δείκτης γενικής ρευστότητας εμπεριέχεται και στην παρακάτω εμπειρική ανάλυση

- **Αριθμοδείκτης Άμεσης Ρευστότητας**

$$\frac{\text{Μέσος όρος Κυκλοφορούντος ενεργητικού – Απόθεμα}}{\text{Μέσος όρος Βραχυπρόθεσμων Υποχρεώσεων}}$$

Ο Δείκτης αυτός δείχνει την δυνατότητα της επιχείρησης να εξυπηρετήσει τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις της ρευστοποιώντας τα αμέσως ρευστοποιήσιμα στοιχεία. Αφαιρούνται τα αποθέματα διότι αφ ενός παρουσιάζουν μεταξύ των κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων την μικρότερη ρευστότητα, αφ ετέρου από την ρευστοποίηση των αποθεμάτων είναι πολύ πιθανό να προκύψει ζημιά. (Νιάρχος Α. Νικήτας, 2004)

1. Τιμή του δείκτη > 1 κρίνεται ικανοποιητικός.

- **Αριθμοδείκτης Ταμειακής Ρευστότητας**

$$\frac{\text{Μέσος όρος Διαθεσίμων}}{\text{Μέσο όρος βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων}}$$

Ο Δείκτης αυτός δείχνει πόσες φορές τα διαθέσιμα περιουσιακά στοιχεία μιας επιχείρησης καλύπτουν τις τρέχουσες και ληξιπρόθεσμες υποχρεώσεις της. Η Τιμή του δείκτη είναι συνήθως <1 ακόμα και οι Τράπεζες δεν εμφανίζουν ταμιακή ρευστότητα μεγαλύτερη της μονάδας. (Νιάρχος Α. Νικήτας, 2004)

2.2 ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑΣ Ή ΚΥΚΛΟΦΟΡΙΑΚΗΣ ΤΑΧΥΤΗΤΑΣ

Με τους δείκτες Δραστηριότητας ή Κυκλοφοριακής Ταχύτητας, η επιχείρηση για την πραγματοποίηση των κερδών της βρίσκεται σε μια συνεχή κίνηση και ανακύκλωση των περιουσιακών της στοιχείων. Ουσιαστικά, βλέπουμε την επιχείρηση να μετατρέπει τα περιουσιακά της στοιχεία, προϊόντα και αποθέματα σε πωλήσεις και ρευστά διαθέσιμα όσο το δυνατόν πιο γρήγορα διότι αυτό θα οδηγήσει γενικά σε υψηλότερες εισπράξεις και κέρδη. Συχνά χρησιμοποιείται ο όρος <<κυκλοφοριακή ταχύτητα>> που δηλώνει τον χρόνο ανάλωσης του συγκεκριμένου στοιχείου κατά την λειτουργία της οικονομικής μονάδας.

Στην κατηγορία των δεικτών δραστηριότητας ή κυκλοφοριακής ταχύτητας έχουμε τον δείκτη ταχύτητας εισπράξεως απαιτήσεων (receivables turnover ratio), τον δείκτη ταχύτητας εξοφλήσεως βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων (trade creditors to purchases ratio), τον δείκτη κυκλοφοριακής ταχύτητας αποθεμάτων (inventories turnover ratio), τον δείκτη ταχύτητας καθαρού κεφαλαίου κίνησης (net working capital turnover ratio), τον δείκτη ταχύτητας κυκλοφορίας ενεργητικού (asset turnover ratio), τον δείκτη ταχύτητας κυκλοφορίας παγίων (fixed asset turnover ratio) και τέλος τον δείκτη ταχύτητα κυκλοφορίας ιδίων κεφαλαίων (owner's equity turnover ratio). Αναλυτικά λοιπόν, έχουμε:

- **Αριθμοδείκτης Ταχύτητας Εισπράξεως και Απαιτήσεων (receivables turnover ratio)**

$$\frac{\text{Καθαρές Πωλήσεις}}{\text{Μέσος Όρος Απαιτήσεων}}$$

Ο δείκτης αυτός δείχνει πόσες φορές, κατά μέσο όρο, εισπράττονται κατά την διάρκεια της λογιστικής χρήσης οι απαιτήσεις της επιχείρησης. Αν θέλουμε να δούμε τις ημέρες, διαιρούμε το σύνολο των ημερών του έτους (365 ημέρες) με τον αριθμοδείκτη ταχύτητας εισπράξεως απαιτήσεων. Με άλλα λόγια, αποκαλύπτονται πόσες μέρες απαιτούνται για την είσπραξη των απαιτήσεων της επιχείρησης από τους πελάτες. (Αδαμίδης Αργύρης Λ. 1998)

Ο δείκτης εμφανίζεται να είναι μεγαλύτερος της μονάδας και όσο μεγαλύτερος εμφανίζεται τόσο καλύτερο για την επιχείρηση. Υπολογίζεται ότι η τιμή του δείκτη είναι 3 ή 4 ή ακόμα περισσότερο ανάλογα με τον κλάδο της επιχείρησης, τις συνθήκες της αγοράς και του ανταγωνισμού.

- **Αριθμοδείκτης Ταχύτητας Εξοφλήσεως Βραχυπρόθεσμων Υποχρεώσεων (trade creditors to purchases ratio)**

$$\frac{\text{Αγορές επι πιστώσει}}{\text{Μέσος Όρος Βραχυπρόθεσμων Υποχρεώσεων}}$$

Ο παραπάνω δείκτης δείχνει πόσες φορές μέσα στη χρήση ανανεώθηκαν οι πιστώσεις της επιχείρησης ή αλλιώς πόσες φορές το κόστος πωληθέντων καλύπτει τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις της επιχείρησης.

- **Αριθμοδείκτης Κυκλοφοριακής Ταχύτητας Των Αποθεμάτων (inventory turnover ratio)**

$$\frac{\text{Κόστος Πωληθέντων}}{\text{Μέσο Ύψος αποθεμάτων}}$$

Το κόστος πωληθέντων υπολογίζεται εάν από το σύνολο των πωλήσεων αφαιρεθεί το υπόλοιπο του λογαριασμού <<μικτά αποτελέσματα εκμετάλλευσης >> και αυτό εμφανίζεται στο πίνακα αποτελεσμάτων χρήσεως με τίτλο <<κόστος πωλήσεων>>. Το μέσο ύψος αποθεμάτων προσδιορίζεται ως εξής:

$$\frac{\text{Αποθέματα Έναρξης} + \text{Αποθέματα Τέλους}}{2}$$

Ο δείκτης αυτός, δείχνει πόσες φορές ανανεώθηκαν τα αποθέματα της επιχείρησης σε σχέση με τις πωλήσεις της μέσα στην χρήση. Αν θέλουμε να βρούμε τον αριθμό των ημερών που απαιτούνται προκειμένου να ανανεωθούν τα αποθέματα της επιχείρησης διαιρούμε τον αριθμό των ημερών του έτους (365 ημέρες) με τον αριθμοδείκτη ταχύτητας κυκλοφορίας αποθεμάτων.

Γενικά, όσο μεγαλύτερος είναι ο δείκτης, τόσο καλύτερη είναι η κυκλοφορία των αποθεμάτων, άρα δραστηριοποιείται δυναμικά και λειτουργεί αποδοτικά η επιχείρηση.

- **Αριθμοδείκτης Ταχύτητας Καθαρού Κεφαλαίου Κίνησης (net working capital turnover ratio)**

$$\frac{\text{Καθαρές Πωλήσεις (κύκλος εργασιών)}}{\text{Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης}}$$

Οι καθαρές πωλήσεις βρίσκονται στον πίνακα Αποτελέσματα Χρήσεως ενώ το κεφάλαιο κίνησης βρίσκεται αν από το κυκλοφορούν ενεργητικό αφαιρέσουμε τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις.

Ο δείκτης αυτός δείχνει το ύψος των πωλήσεων που επιτεύχθηκε από κάθε μονάδα καθαρού κεφαλαίου κίνησης. Ακόμα, δείχνει αν η επιχείρηση διατηρεί μεγάλα κεφάλαια κινήσεως σε σχέση με τις πωλήσεις της. Ένας υψηλός δείκτης είναι δυνατόν να παρέχει ένδειξη έλλειψης καθαρού κεφαλαίου κίνησης στην προσπάθεια κάλυψης έκτακτων αναγκών για πωλήσεις. Ακόμα ένα τέτοιο αποτέλεσμα, μπορεί να είναι συνέπεια χαμηλής κυκλοφορίας αποθεμάτων ή είσπραξης απαιτήσεων. Μια χαμηλή τιμή του δείκτη μπορεί να είναι αποτέλεσμα αυξημένων καθαρών κεφαλαίων κίνησης, χαμηλής ταχύτητας κυκλοφορίας αποθεμάτων και απαιτήσεων ή ενός αυξημένου ποσού κεφαλαίου κίνησης, τοποθετημένου σε προσωρινές επενδύσεις. (Αδαμίδης, 1998)

- **Αριθμοδείκτης Ταχύτητας Κυκλοφορίας Ενεργητικού (asset turnover ratio)**

$$\frac{\text{Καθαρές Πωλήσεις}}{\text{Σύνολο Ενεργητικού}}$$

Ως καθαρές πωλήσεις θεωρούνται οι συνολικές πωλήσεις, αφού αφαιρεθούν οι επιστροφές και οι εκπτώσεις πωλήσεων ενώ ως σύνολο ενεργητικού θεωρείται το ύψος του ενεργητικού μετά την αφαίρεση μετά την αφαίρεση των συμμετοχών διότι το στοιχείο αυτό δεν χρησιμοποιείται για την πραγματοποίηση των πωλήσεων.

Ο συγκεκριμένος δείκτης εκφράζει το βαθμό χρησιμοποίησης του ενεργητικού μιας επιχείρησης σε σχέση με τις πωλήσεις της. Ένας υψηλός δείκτης σημαίνει ότι η επιχείρηση χρησιμοποιεί εντατικά τα περιουσιακά της στοιχεία για την πραγματοποίηση των πωλήσεων της, ενώ ένας χαμηλός δείκτης αποτελεί ένδειξη μη εντατικής χρησιμοποίησης των περιουσιακών της στοιχείων, οπότε θα πρέπει ή να αυξήσει το βαθμό χρησιμοποίησης αυτών ή να προβεί σε ρευστοποίηση μέρους των περιουσιακών της στοιχείων.

Ο δείκτης ταχύτητας κυκλοφορίας ενεργητικού εμπεριέχεται στην παρακάτω ανάλυση.

- **Αριθμοδείκτης Ταχύτητας Κυκλοφορίας Παγίων (fixed asset turnover ratio)**

$$\frac{\text{Καθαρές Πωλήσεις (κύκλος εργασιών)}}{\text{Καθαρό Πάγιο Ενεργητικό}}$$

Οι καθαρές πωλήσεις βρίσκονται στον πίνακα Αποτελεσμάτων Χρήσεως ενώ το καθαρό πάγιο ενεργητικό υπολογίζεται ως ο μέσος όρος του παγίου ενεργητικού στην αρχή και στο τέλος της χρήσεως.

Ο δείκτης αυτός παρέχει μια ένδειξη του βαθμού χρησιμοποίησης των παγίων περιουσιακών στοιχείων σε σχέση με τις πωλήσεις που διενεργεί η επιχείρηση.

Ο δείκτης αναφέρεται στο πόσο εντατικά οποία η επιχείρηση χρησιμοποιεί και εκμεταλλεύεται τα πάγια περιουσιακά στοιχεία. Ο δείκτης μπορεί να είναι ίσος ή μεγαλύτερος από τη μονάδα ανάλογα με το κλάδο μέσα στον οποίο λειτουργεί η επιχείρηση. Ένας χαμηλός δείκτης δηλώνει ότι υπάρχει υπερεπένδυση κεφαλαίων στην επιχείρηση σε πάγια περιουσία σε σχέση με το μέγεθος των πωλήσεων που πραγματοποιούνται. Σε αντίθεση με έναν μεγάλο σχετικά δείκτη ο οποίος φανερώνει ότι η οικονομική μονάδα πραγματοποιεί μεγάλο όγκο πωλήσεων και έχει μικρή επένδυση κεφαλαίων στα πάγια στοιχεία της.

- **Αριθμοδείκτης Ταχύτητας Κυκλοφορίας Ιδίων Κεφαλαίων (owner's equity turnover ratio)**

$$\frac{\text{Καθαρές Πωλήσεις}}{\text{Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων}}$$

Ο δείκτης αυτός ουσιαστικά δείχνει το βαθμό χρησιμοποίησης των ιδίων κεφαλαίων της επιχείρησης σε σχέση με τις πωλήσεις της. Δηλαδή όσο μεγαλύτερος είναι ο δείκτης, τόσο περισσότερες πωλήσεις πραγματοποιεί η επιχείρηση με σχετικά μικρό ύψος ιδίων κεφαλαίων, γεγονός το οποίο οδηγεί σε αυξημένα κέρδη. Σε χαμηλή τιμή του δείκτη οι ζημιές θα είναι

ανάλογα μεγαλύτερες λόγω των αυξημένων χρηματοοικονομικών εξόδων που δημιουργούν τα ξένα κεφάλαια.

2.3 ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΔΙΑΡΘΡΩΣΕΩΣ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΚΑΙ ΒΙΩΣΙΜΟΤΗΤΑΣ

Για να καθορίσουμε την οικονομική κατάσταση μιας επιχείρησης, απαραίτητο είναι να εκτιμήσουμε πρώτα την **κεφαλαιακή της διάρθρωση** και κατ'επέκταση την βιωσιμότητα της μακροπρόθεσμα καθώς και βραχυπρόθεσμα. Πιο συγκεκριμένα θα πρέπει να προσδιορίσουμε την κεφαλαιακή της δομή δηλαδή τα είδη των κεφαλαίων που χρησιμοποιούνται για την χρηματοδότηση της. Τα κεφάλαια αυτά είναι **α)** τα ίδια κεφάλαια τα οποία δεν έχουν ορισμένο χρόνο επιστροφής, προσαυξάνονται με τα κέρδη ή αντίστοιχα μειώνονται με τις ζημίες της επιχείρησης, θεωρούνται μόνιμα κ. λ. π. και **β)** τα ξένα (ή δανειακά) τα οποία θα πρέπει να εξοφλούνται κατά τακτά χρονικά διαστήματα προσαυξημένα με τόκους και είναι ανεξάρτητα από την οικονομική κατάσταση της επιχείρησης. (Αδαμίδης, 1998)

Για την εκτίμηση της κεφαλαιακής διάρθρωσης της επιχείρησης καθώς και της βιωσιμότητας της χρησιμοποιούνται κυρίως οι εξής αριθμοδείκτες:

- **Αριθμοδείκτης Ιδίων Κεφαλαίων Προς Συνολικά Κεφάλαια**

$$\frac{\text{Ίδια κεφάλαια}}{\text{Συνολικά κεφάλαια}}$$

Ο δείκτης αυτός δείχνει το ποσοστό κατά το οποίο οι φορείς της επιχείρησης έχουν χρηματοδοτήσει τα ενεργητικά της στοιχεία στο σύνολο τους.

- **Αριθμοδείκτης Ξένων Κεφαλαίων προς Συνολικά Κεφάλαια**

$$\frac{\text{Ξένα Κεφάλαια}}{\text{Συνολικά Κεφάλαια}}$$

Ο συγκεκριμένος δείκτης δείχνει το ποσοστό των περιουσιακών στοιχείων της επιχείρησης που έχουν χρηματοδοτηθεί από τους βραχυπρόθεσμους αλλά και τους μακροπρόθεσμους πιστωτές της. (Αδαμίδης, 1998)

Γενικά, οι δύο τελευταίοι δείκτες εκφράζουν την σχέση που υπάρχει μεταξύ των δανειακών και των ιδίων κεφαλαίων μίας επιχείρησης καθώς και το κατά πόσο εξασφαλίζονται οι απαιτήσεις των πιστωτών της.

- **Αριθμοδείκτης Ιδίων προς Δανειακά Κεφάλαια**

$$\frac{\text{Ίδια Κεφάλαια}}{\text{Ξένα Κεφάλαια}}$$

Αυτός ο δείκτης μας δείχνει αν γενικά υπάρχει υπερδανεισμός και τη σχέση που έχουν τα ίδια με τα δανειακά κεφάλαια μίας επιχείρησης. Επίσης εδώ βλέπουμε αν εξασφαλίζονται ικανοποιητικά ή όχι οι απαιτήσεις των δανειστών της.

- **Αριθμοδείκτης Ιδίων Κεφαλαίων προς Πάγια**

Ίδια Κεφάλαια
Καθαρά Πάγια

Ο συγκεκριμένος δείκτης μας δείχνει το ποσοστό των ιδίων κεφαλαίων που χρησιμοποιήθηκε για την απόκτηση των παγίων επενδύσεων.

Αν δηλαδή τα ίδια κεφάλαια είναι μεγαλύτερα από τα πάγια περιουσιακά στοιχεία της επιχείρησης, τότε ένα μέρος των κεφαλαίων κίνησης αυτής προέρχεται από τους ίδιους τους μετόχους της ενώ αντίθετα αν τα πάγια είναι μεγαλύτερα, τότε στην χρηματοδότηση τους συνέβαλαν και ξένα κεφάλαια εκτός από τα ίδια.

- **Αριθμοδείκτης Κυκλοφορούντος Ενεργητικού προς Συνολικές Υποχρεώσεις**

$$\frac{\text{Κυκλοφορούν ενεργητικό}}{\text{Σύνολο Υποχρεώσεων}}$$

Ο οποίος δείχνει το ποσοστό όπου οι μακροχρόνιες υποχρεώσεις της επιχείρησης μπορούν η όχι να εξοφληθούν από τα κεφάλαια κίνησης της (αντίστροφη σχέση με λειτουργικές και έκτακτες ζημίες).

- **Αριθμοδείκτης Παγίων προς Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις**

$$\frac{\text{Καθαρά Πάγια}}{\text{Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις}}$$

Ο δείκτης αυτός μας δείχνει κατά κάποιο τρόπο, το βαθμό ασφαλείας που έχουν οι μακροχρόνιοι πιστωτές έναντι της επιχείρησης όπως επίσης και αν υπάρχει περίπτωση έγγραφης υποθήκης επί των παγίων στοιχείων δείχνει το αν μπορούν να αποκτηθούν επιπλέον κεφάλαια με την παροχή της ίδιας εμπράγματης ασφάλειας. (Αδαμίδης, 1998)

- **Αριθμοδείκτης Καλύψεως Τόκων**

$$\frac{\text{Καθαρά Κέρδη Εκμεταλλεύσεως προ Φόρων και Τόκων}}{\text{Σύνολο Τόκων}}$$

Ο συγκεκριμένος δείκτης μας παρέχει ένδειξη για το πόσες φορές οι τόκοι που απορρέουν από την χρησιμοποίηση των μακροπρόθεσμων κεφαλαίων της επιχείρησης μέσα στη χρήση καλύπτονται από τα καθαρά κέρδη της.

- **Αριθμοδείκτης Δανειακής Επιβάρυνσης**

$$\frac{\text{Δανειακές υποχρεώσεις}}{\text{Σύνολο ενεργητικού}}$$

Ο δείκτης αυτός με τον οποίο θα ασχοληθούμε και παρακάτω στην εμπειρική μας ανάλυση, δείχνει την σχέση(εκφράζεται σε ποσοστό %) που υπάρχει μεταξύ του συνόλου των δανείων της επιχείρησης με το σύνολο των παγίων στοιχείων που ανήκουν σε αυτήν όπως εμφανίζονται στον ισολογισμό.

- **Αριθμοδείκτης Δανειακής Επιβάρυνσης Σε Μεσοπρόθεσμα Κεφάλαια**

$$\frac{\text{Μεσοπρόθεσμες Υποχρεώσεις}}{\text{Σύνολο Ενεργητικού}}$$

Ο δείκτης αυτός μας δείχνει τη σχέση που υπάρχει μεταξύ των μεσοπρόθεσμων υποχρεώσεων της επιχείρησης με το σύνολο των κεφαλαίων κάθε μορφής που χρησιμοποιούνται από την επιχείρηση (Νιάρχος 2004).

Ο παραπάνω δείκτης εμπεριέχεται στη παρακάτω εμπειρική ανάλυση.

- **Αριθμοδείκτης Παγιοποίησης Ενεργητικού**

$$\frac{\text{Σύνολο Παγίων}}{\text{Σύνολο Ενεργητικού}} \times 100$$

Ο δείκτης παγιοποίησης ενεργητικού εκφράζει το ποσοστό των πάγιων εγκαταστάσεων της επιχείρησης σε σχέση με το σύνολο του ενεργητικού. Ένας υψηλός δείκτης παρουσιάζει έντονη επενδυτική δραστηριότητα της επιχείρησης σε πάγιο εξοπλισμό ενώ ένας χαμηλός δείκτης παρουσιάζει μειωμένη χρηματοδότηση παγίων από τη επιχείρηση.

Ο δείκτης παγιοποίησης ενεργητικού εμπεριέχεται στην παρακάτω εμπειρική ανάλυση.

2.4 ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ

Για την εξέταση και την ανάλυση της οικονομικής κατάστασης της επιχείρησης είναι απαραίτητος ο προσδιορισμός και ο συσχετισμός μεγεθών που συσχετίζουν το κεφάλαιο που απασχολήθηκε στη χρήση με τα κέρδη που αυτό απέφερε.

Έτσι, δημιουργήθηκε η ανάγκη χρησιμοποίησης των αριθμοδεικτών αποδοτικότητας, οι οποίοι αναφέρονται αφ' ενός στις σχέσεις κερδών και απασχολούμενων στην επιχείρηση κεφαλαίων και αφ' ετέρου στις σχέσεις μεταξύ κερδών και πωλήσεων.

Η σχέση μεταξύ των κερδών και των απασχολούμενων κεφαλαίων είναι ένας από τους πλέον χρησιμοποιούμενους δείκτες της αποδόσεως μιας επιχειρήσεως, την οποία μπορούμε να συγκρίνουμε με την απόδοση άλλων εναλλακτικών μορφών επενδύσεων, καθώς και με την απόδοση άλλων επιχειρήσεων, ανταγωνιστικών ή όχι.

Στην κατηγορία των δεικτών αποδοτικότητας έχουμε τον δείκτη μικτού περιθωρίου κέρδους(gross profit margin), τον δείκτη καθαρού περιθωρίου κέρδους(net profit margin), τον δείκτη αποδοτικότητας απασχολούμενων κεφαλαίων(return to total capital employed), τον

δείκτη αποδοτικότητας ενεργητικού(return on total assets), τον δείκτη απόδοσης ίδιων κεφαλαίων(return on net worth) και τέλος τον δείκτη οικονομική μόχλευσης(financial leverage ratio).

- **Αριθμοδείκτης Μικτού Περιθωρίου Κέρδους Η' Μικτού Κέρδους (gross profit margin)**

$$\frac{\text{Μικτά Κέρδη Εκμεταλλεύσεως}}{\text{Πωλήσεις (κύκλος εργασιών)}} \times 100$$

Ο δείκτης αυτός είναι σημαντικός για τις βιομηχανικές και εμπορικές επιχειρήσεις, διότι παρέχει ένα μέτρο αξιολόγησης της αποδοτικότητας τους. Μια επιχείρηση θεωρείται επιτυχημένη, όταν έχει μεγάλο ποσοστό μικτού κέρδους, που να της επιτρέπει να καλύπτει τα λειτουργικά και άλλα έξοδα της και συγχρόνως της αφήνει ικανοποιητικό καθαρό κέρδος σε σχέση με τις πωλήσεις και τα ίδια κεφάλαια που απασχολεί (http://www.specisoft.gr/home/news/docs/arthro_ermania_d_kef_domi_biosim.pdf).

Ο δείκτης είναι πάντα μικρότερος της μονάδας. Ο δείκτης όσο πιο κοντά στη μονάδα βρίσκεται, τόσο καλύτερο είναι το περιθώριο κέρδους για την επιχείρηση, άρα και τόσο καλύτερη και η οικονομική της κατάσταση και αποδοτικότητα.

Ο δείκτης μικτού περιθωρίου κέρδους εμπεριέχεται και στην παρακάτω εμπειρική ανάλυση.

- **Αριθμοδείκτης Καθαρού Περιθωρίου Κέρδους Η' Καθαρού Κέρδους (net profit margin)**

$$\frac{\text{Καθαρά Κέρδη Εκμεταλλεύσεως}}{\text{Πωλήσεις (κύκλος εργασιών)}} \times 100$$

Πρόκειται για έναν από τους σημαντικότερους δείκτες αυτής της κατηγορίας διότι δείχνει το ποσοστό του καθαρού κέρδους που επιτυγχάνει μια επιχείρηση από τις πωλήσεις της δηλαδή δείχνει το κέρδος από τις λειτουργικές δραστηριότητες. Επίσης είναι πολύ σημαντικός διότι μπορεί ο αναλυτής, να εξάγει σημαντικά συμπεράσματα, αν λειτουργήσει συνδυαστικά με τον δείκτη μικτού κέρδους. Όσο μεγαλύτερος είναι ο δείκτης τόσο πιο επικερδής είναι η λειτουργία της επιχείρησης.

Ο δείκτης καθαρού περιθωρίου κέρδους εμπεριέχεται στην παρακάτω εμπειρική ανάλυση.

- **Αριθμοδείκτης Αποδοτικότητας Απασχολούμενων Κεφαλαίων (return to total capital employed).**

$$\frac{\text{Καθαρά κέρδη εκμεταλ.} + \text{Χρηματοοικονομικά Έξοδα}}{\text{Συνολικά Απασχολούμενα Κεφάλαια}} \times 100$$

Όσον αφορά τον παρονομαστή του παραπάνω κλάσματος αν από το παθητικό αφαιρεθεί το τυχόν <<ΟΦΕΙΛΟΜΕΝΟ ΜΕΤ. ΚΕΦΑΛΑΙΟ>> τότε αυτό που μένει είναι το Σύνολο Απασχολημένων Κεφαλαίων.

Στον παρονομαστή ορθότερο είναι να υπολογίζεται ο μέσος όρος, δηλαδή το αποτέλεσμα του κλάσματος.

$$\frac{\text{Συνολικά κεφαλαια αρχής} + \text{Συνολικά κεφάλαια τέλους}}{2}$$

Ο δείκτης αυτός δείχνει την αποδοτικότητα της επιχείρησης ανεξάρτητα την πηγή προέλευσης των κεφαλαίων της(ΙΔΙΑ Η΄ ΞΕΝΑ). Δηλαδή, συσχετίζει τα καθαρά κέρδη που διενεργήθηκαν στη χρήση με τον μέσο όρο του συνόλου των κεφαλαίων που χρησιμοποιήθηκαν από την επιχείρηση στην ίδια χρήση. (Νιάρχος Νικήτας Α. 2004)

Η τιμή του δείκτη εξαρτάται από το κλάδο μέσα στον οποίο δραστηριοποιείται η επιχείρηση. Ο δείκτης εμφανίζεται μικρότερος ή ίσος της μονάδας.

Ο συγκεκριμένος δείκτης αποτελεί το βασικότερο μέσο μέτρησης της αποδοτικότητας της οικονομικής μονάδας να παράγει κέρδη ανεξάρτητα της πηγής των διαφόρων κεφαλαίων της.

- **Αριθμοδείκτης Αποδοτικότητας Ενεργητικού(return on total assets)**

$$\frac{\text{Καθαρά Κέρδη προ φόρων} + \text{Χρηματοοικονομικά Έξοδα}}{\text{Σύνολο Ενεργητικού}} \times 100$$

Ο δείκτης αυτός μετρά την απόδοση των συνολικών περιουσιακών στοιχείων μιας επιχείρησης και αποτελεί ουσιαστικά τρόπο αξιολόγησης και ελέγχου της αποτελεσματικότητας της διοίκησης.

Ο συγκεκριμένος δείκτης, μας επιτρέπει την σύγκριση αποδοτικότητας ομοειδών επιχειρήσεων, άλλων μορφών επενδύσεων αλλά και τη ικανότητα της διοίκησης να επενδύει πιο αποτελεσματικά από άλλες διοικήσεις τα περιουσιακά στοιχεία της επιχείρησης. Τέλος, επιτρέπει την παρακολούθηση και την σύγκριση της αποδοτικότητας διαχρονικά.

Ο δείκτης αποδοτικότητας ενεργητικού εμπεριέχεται στην παρακάτω εμπειρική ανάλυση.

- **Αριθμοδείκτης Αποδοτικότητας Ίδιων Κεφαλαίων (return on net worth)**

$$\frac{\text{Καθαρά Κέρδη προ φόρων}}{\text{Ίδια Κεφάλαια}} \times 100$$

Ο δείκτης αυτός συσχετίζει και φανερώνει την αναλογία ανάμεσα στα καθαρά κέρδη της χρήσης με το σύνολο των ίδιων κεφαλαίων που είχε η επιχείρηση στην ίδια χρήση. Ορθότερο στον παρονομαστή είναι να υπολογίζεται ο μέσος όρος των ίδιων κεφαλαίων, δηλαδή:

$$\frac{\text{Ίδια Κεφάλαια Αρχής} + \text{Ίδια Κεφάλαια Τέλους}}{2}$$

Ο δείκτης αποκαλύπτει το μέγεθος της απόδοσης των Ίδιων Κεφαλαίων και φανερώνεται έτσι η ικανοποιητική ή μη αμοιβή των κεφαλαίων των ιδιοκτητών σε μια επιχείρηση. Βέβαια στην αξιολόγηση αυτή είναι απαραίτητο να ληφθεί υπόψη και ο κίνδυνος της απόδοσης των ίδιων κεφαλαίων που ανάλογα τον κλάδο διαφοροποιείται.

Ο δείκτης αποδοτικότητας ίδιων κεφαλαίων εμπεριέχεται στην παρακάτω εμπειρική ανάλυση.

- **Αριθμοδείκτης Οικονομικής Μόχλευσης (financial leverage ratio)**

$$\frac{\text{Αποδοτικότητα Ίδιων Κεφαλαίων}}{\text{Αποδοτικότητα Συνολικών Κεφαλαίων}}$$

$$\text{Αποδοτικότητα. Συν. Κεφαλαίων} = \frac{\text{Κέρδη} + \text{Χρεωστικοί Τόκοι} - \text{Έξοδα}}{\text{Σύνολο Παθητικού}}$$

1. Ο δείκτης αυτός μετρά την επίδραση που έχουν τα ξένα, δανειακά κεφάλαια στα κέρδη μιας οικονομικής μονάδας. (

http://www.specisoft.gr/home/news/docs/arthro_ermania_d_apodotikotitas.pdf)

Όταν ο δείκτης είναι μεγαλύτερος της μονάδας τότε η αποδοτικότητα των ίδιων κεφαλαίων είναι μεγαλύτερη από αυτή των συνολικών κεφαλαίων, πράγμα που σημαίνει ότι η επίδραση των ξένων κεφαλαίων στα κέρδη της επιχείρησης είναι θετική και επωφελής γι' αυτή. Όταν ο δείκτης ισούται με την μονάδα, τότε η επίδραση των ξένων κεφαλαίων στα κέρδη της είναι μηδενική και δεν υπάρχει οικονομική ωφέλεια για την επιχείρηση. Τέλος, αν ο δείκτης είναι μικρότερος της μονάδας, η επίδραση από τη χρήση των ξένων κεφαλαίων είναι αρνητική και έτσι η επιχείρηση δανείζεται με ασύμφορους όρους.

2.5 ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑ - ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΠΑΡΑΓΩΓΙΚΟΤΗΤΑΣ

Ως παραγωγικότητα ορίζεται η σχέση μεταξύ των δημιουργούμενων εκροών από ένα σύστημα παραγωγής ή παροχής υπηρεσιών και των εισροών που είναι απαραίτητες για την δημιουργία αυτών των εκροών. Η ευρύτερη έννοια της παραγωγικότητας σχετίζεται με την αποτελεσματική χρήση των πόρων Εργασία, Κεφάλαιο, Γη, Υλικά, Ενέργεια κ πληροφορίες κατά την παραγωγή αγαθών και υπηρεσιών. (Αδαμίδης, 1998)

Για την μέτρηση της παραγωγικότητας είναι απαραίτητη η μέτρηση τόσο των εκροών όσο και των εισροών ενός συστήματος και η μεταξύ τους συσχέτιση. Για τον συσχετισμό εισροών / εκροών χρησιμοποιούνται διάφοροι δείκτες. Οι κυριότεροι από τους οποίους είναι:

- Ο δείκτης ολικής παραγωγικότητας που συσχετίζει το αποτέλεσμα με το σύνολο των χρησιμοποιούμενων πόρων.

- Οι απλοί δείκτες που συσχετίζουν το αποτέλεσμα με ένα μόνο πόρο όπως η παραγωγικότητα της εργασίας και η παραγωγικότητα του κεφαλαίου.

Στην παρούσα εργασία θα ασχοληθούμε μόνο με την παραγωγικότητα εργασίας.

Η παραγωγικότητα της εργασίας είναι ο πλέον διαδεδομένος δείκτης παραγωγικότητας και εκφράζει το αποτέλεσμα ενός συστήματος σε σχέση με το ανθρώπινο δυναμικό που παράγει το αποτέλεσμα.

Ο δείκτης παραγωγικότητας της εργασίας δίνεται από την σχέση:

$$\frac{\text{Πωλήσεις}}{\text{Αριθμό Εργαζομένων}}$$

Η παραγωγικότητα της εργασίας δεν αντικατοπτρίζει την προσπάθεια του ανθρώπινου δυναμικού, ούτε το επίπεδο της παραγωγικότητας της εργασίας μπορεί να θεωρηθεί υψηλό ή χαμηλό εξ υπαιτιότητας μόνο των εργαζομένων.

Ο παραπάνω δείκτης εμπεριέχεται στην παρακάτω εμπειρική ανάλυση.

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 3

ΕΜΠΕΙΡΙΚΗ ΕΡΕΥΝΑ

Σκοπός του κεφαλαίου αυτού, είναι να εξεταστεί η συμπεριφορά και η επίδοση 171 μεταποιητικών επιχειρήσεων (εξαγωγικών και μη εξαγωγικών), πριν αλλά και μετά την κρίση, προκειμένου να γίνει πιο κατανοητή η χρήση των παραπάνω αριθμοδεικτών και κατ' επέκταση πόσο μπορούν να επηρεαστούν από την κρίση η οποία ταυτόχρονα δυσκολεύει την εύρυθμη λειτουργία των επιχειρήσεων (εξαγωγικών και μη εξαγωγικών) τη χρονική περίοδο 2003-2011 στην Ελλάδα.

Το δείγμα αυτό αντλήθηκε τυχαία από την βάση δεδομένων της ICAP η οποία είναι μία από τις πιο αξιόπιστες που διαθέτει η χώρα μας. Βασικό χαρακτηριστικό στοιχείο της είναι η παροχή ποιοτικών, έγκυρων και αξιόπιστων προϊόντων και υπηρεσιών που σκοπό έχουν να υποστηρίζουν τη λήψη ορθολογικών αποφάσεων όπου βοηθούν στην ανάπτυξη των εξυπηρετούμενων εταιριών και ταυτόχρονα της ευρύτερης ελληνικής οικονομίας(<http://www.icap.gr/Images/ICAP%20Group%20-%20CE%9A%CF%8E%CE%B4%CE%B9%CE%BA%CE%B1%CF%82%20CE%94%CE%B5%CE%BF%CE%BD%CF%84%CE%BF%CE%BB%CE%BF%CE%B3%CE%AF%CE%B1%CF%82.pdf>).

Οι επιχειρήσεις των οποίων τα στοιχεία χρησιμοποιήθηκαν, αφορούν τον κλάδο ηλεκτρονικών και ηλεκτρολογικών ειδών και αντιπροσωπεύουν όλα τα μεγέθη (μικρές, μεσαίες και μεγάλες επιχειρήσεις). Σύμφωνα με την Ευρωπαϊκή Ένωση, μικρές θεωρούνται οι επιχειρήσεις όπου απασχολούν από 0-50 άτομα, οι μεσαίες εκείνες που απασχολούν από 50-250 άτομα και τέλος οι μεγάλες από 250 άτομα και πάνω. Στο σύνολο του δείγματος που χρησιμοποιήθηκε, το μεγαλύτερο ποσοστό (περίπου 84%) το αντιπροσωπεύουν οι μικρές επιχειρήσεις. Ακολουθούν οι μεσαίες επιχειρήσεις με ποσοστό συμμετοχής περίπου 12% και οι μεγάλες επιχειρήσεις με ποσοστό 4%.

ΠΙΝΑΚΑΣ 6 : Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ

ΕΤΟΣ	ΜΕΣΟΣ ΟΡΟΣ ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ)	ΜΕΣΟΣ ΟΡΟΣ ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ)		Μ.Ο. ΜΙΚΤΟ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟ ΚΕΡΔΟΣ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ
2003	0,276794	0,258342	2003	0,26756805
2004	0,307161	0,270599	2004	0,28888
2005	0,267326	0,258743	2005	0,26303445
2006	0,277925	0,259761	2006	0,26884295
2007	0,24344	0,263713	2007	0,25357655
2008	0,370625	0,439544	2008	0,405084362
2009	0,210054	0,333625	2009	0,271839651
2010	-0,13513	0,312841	2010	0,088853881
2011	0,281631	0,296817	2011	0,289223676
Μ.Ο	0,233314	0,299332	Μ.Ο	0,266322619

ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

**ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 6: Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ
(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)**



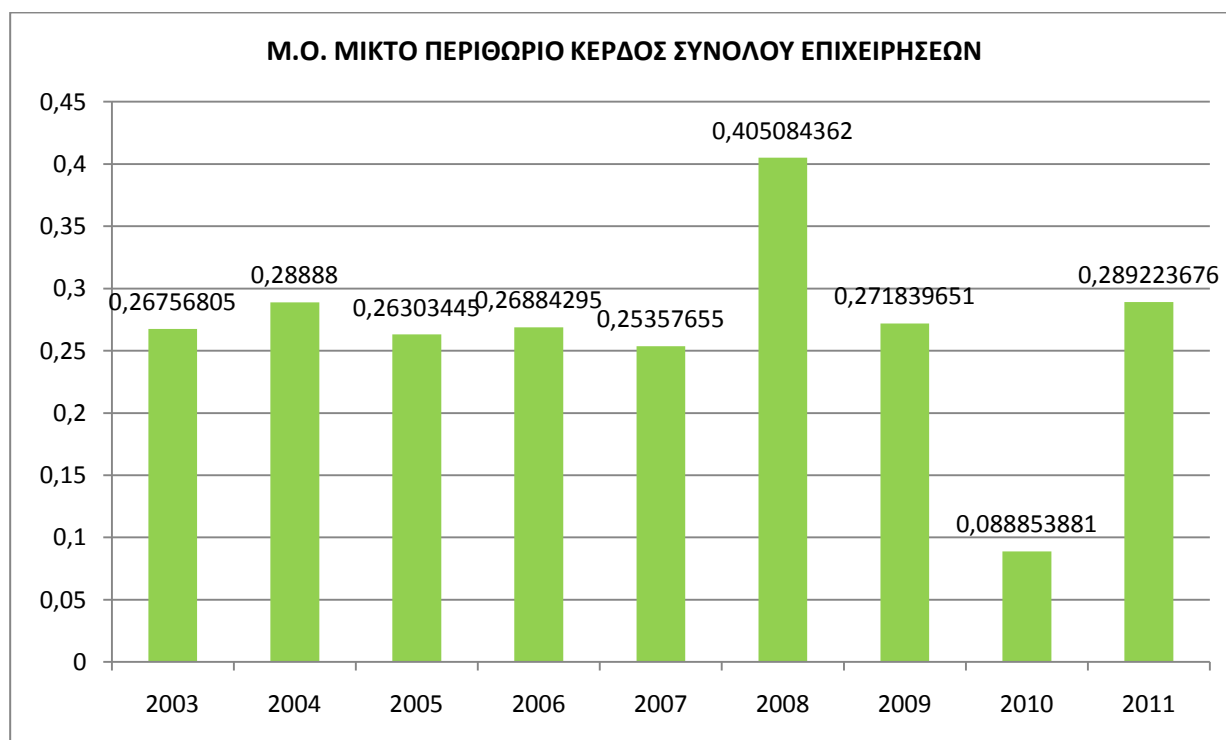
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 6.1: Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



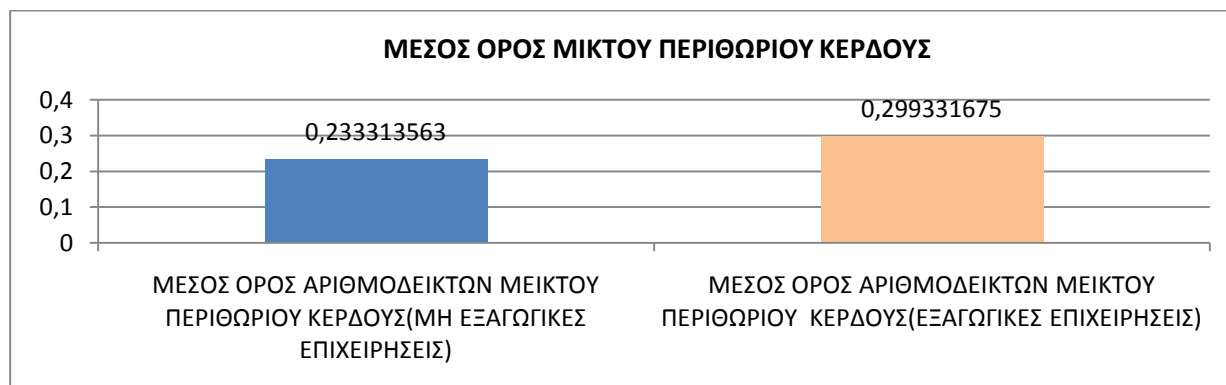
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 6.2: Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 6.3: Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



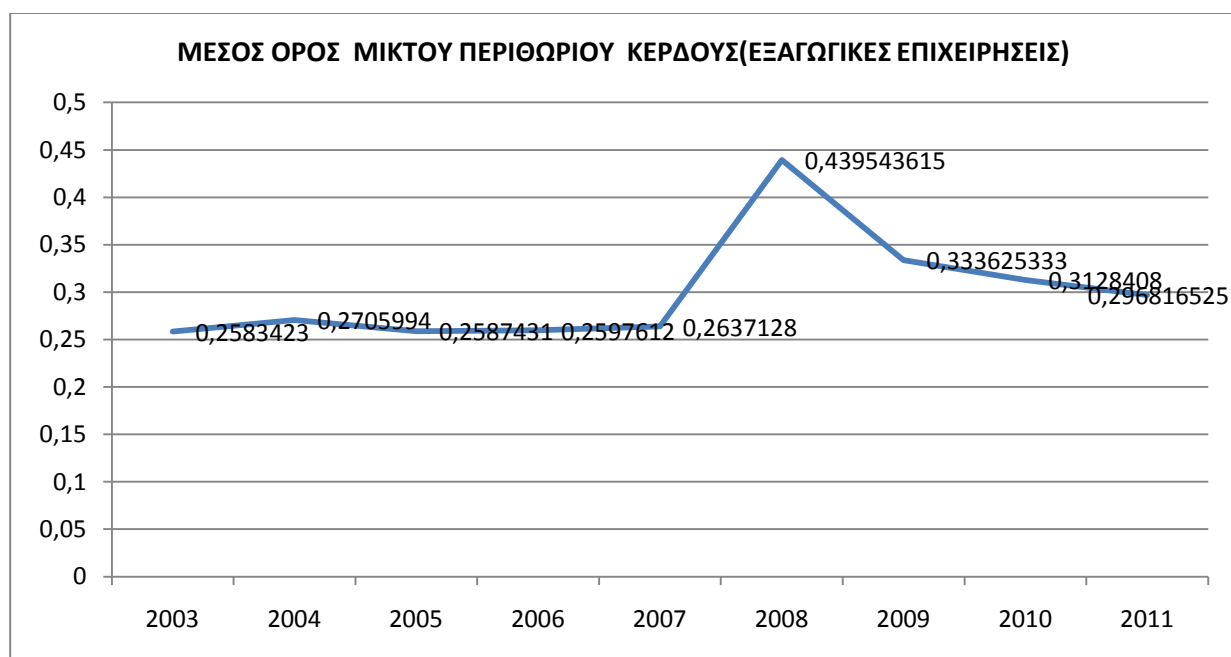
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 6.4: Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 6.5: Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



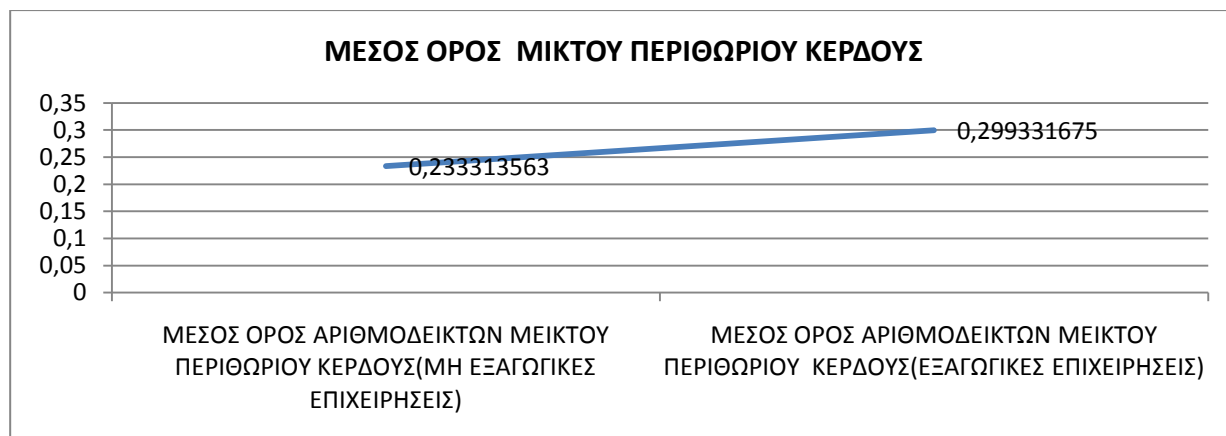
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 6.6: Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟ ΚΕΡΔΟΥΣ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 6.7 : Μ.Ο ΜΙΚΤΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

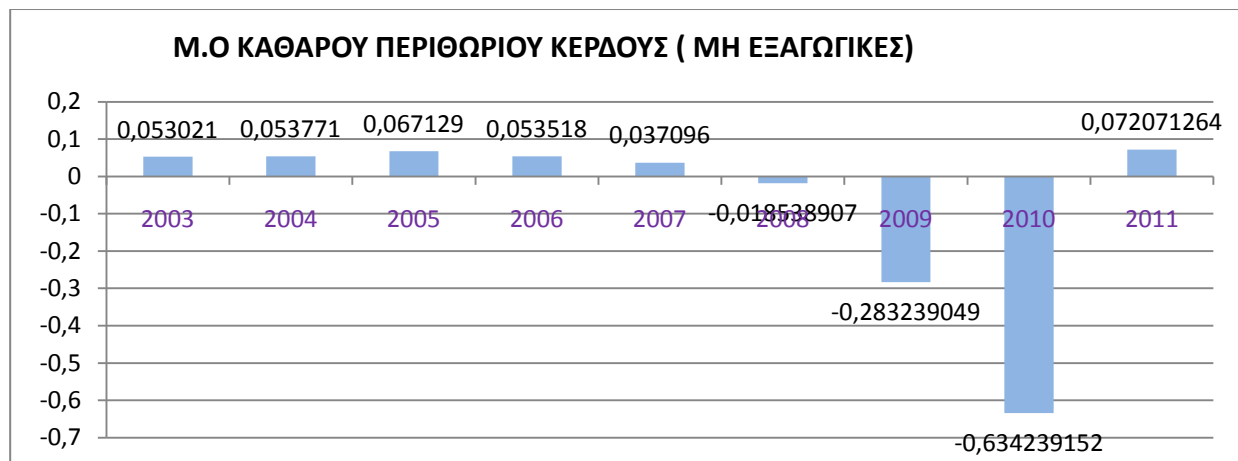
Κατά την περίοδο 2003-2011 παρατηρούμε ότι η επίδοση των εξαγωγικών επιχειρήσεων όσον αφορά τον μέσο όρο του μικτού περιθωρίου κέρδους είναι ελαφρώς καλύτερη σε αντίθεση με αυτή των μη εξαγωγικών επιχειρήσεων στην Ελλάδα. Πιο συγκεκριμένα το 2010 όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις ο δείκτης παρουσιάζει σημαντική πτώση της τάξεως του -0,13% σε αντίθεση με αυτόν των εξαγωγικών όπου η αύξηση του φτάνει το ίδιο έτος στο 0,31%. Το γεγονός αυτό οφείλεται στις δημοσιονομικές ανισορροπίες που ακολούθησαν και μετέτρεψαν τα κέρδη των επιχειρήσεων σε ζημιές.

ΠΙΝΑΚΑΣ 7: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ

ΕΤΟΣ	Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ (ΚΕΡΔΗ ΜΕΤΑ ΦΟΡΟΥ/ΠΩΛΗΣΕΙΣ-ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ(ΚΕΡΔΗ ΜΕΤΑ ΦΟΡΟΥ/ΠΩΛΗΣΕΙΣ -(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)		Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ (ΚΕΡΔΗ ΜΕΤΑ ΦΟΡΟΥ/ΠΩΛΗΣΕΙΣ) ΑΝΑ ΕΤΟΣ
	2003	0,053021	0,073866	2003
2004	0,053771	0,038867	2004	0,046319
2005	0,067129	-0,0117	2005	0,0277145
2006	0,053518	0,070481	2006	0,0619995
2007	0,037096	0,059458	2007	0,048277
2008	-0,01853891	-0,1295974	2008	-0,0740682
2009	-0,28323905	-0,0455652	2009	-0,1644021
2010	-0,63423915	-0,0425595	2010	-0,3383993
2011	0,07207126	0,03952065	2011	0,05579595
Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ	-0,0666012	0,00586339	Μ.Ο	-0,0303689

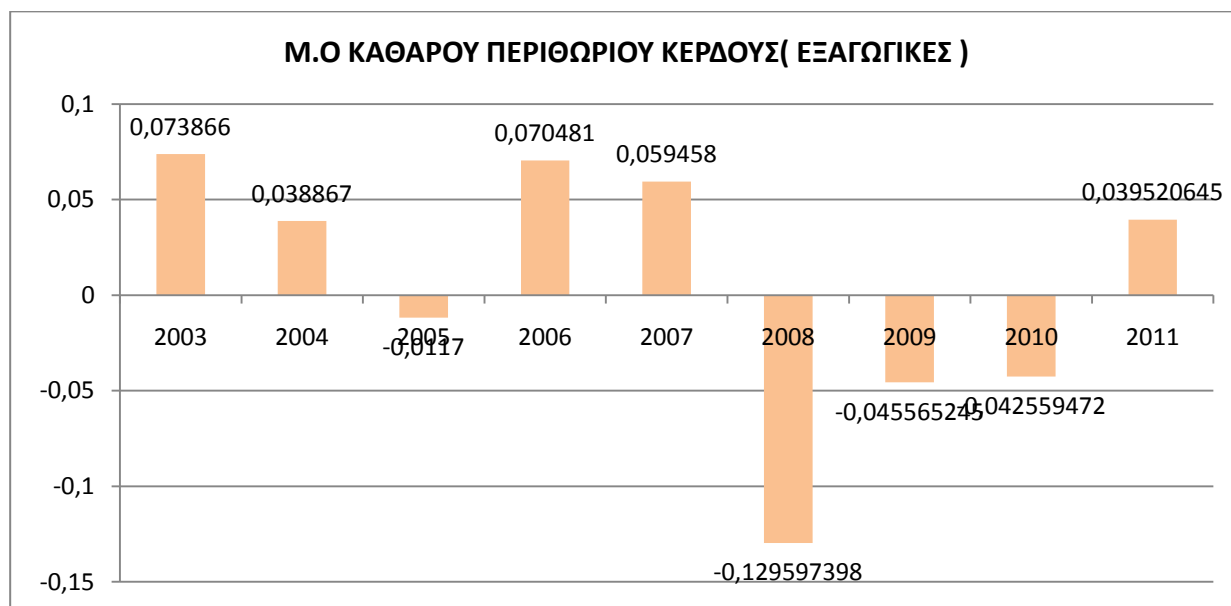
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 7: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



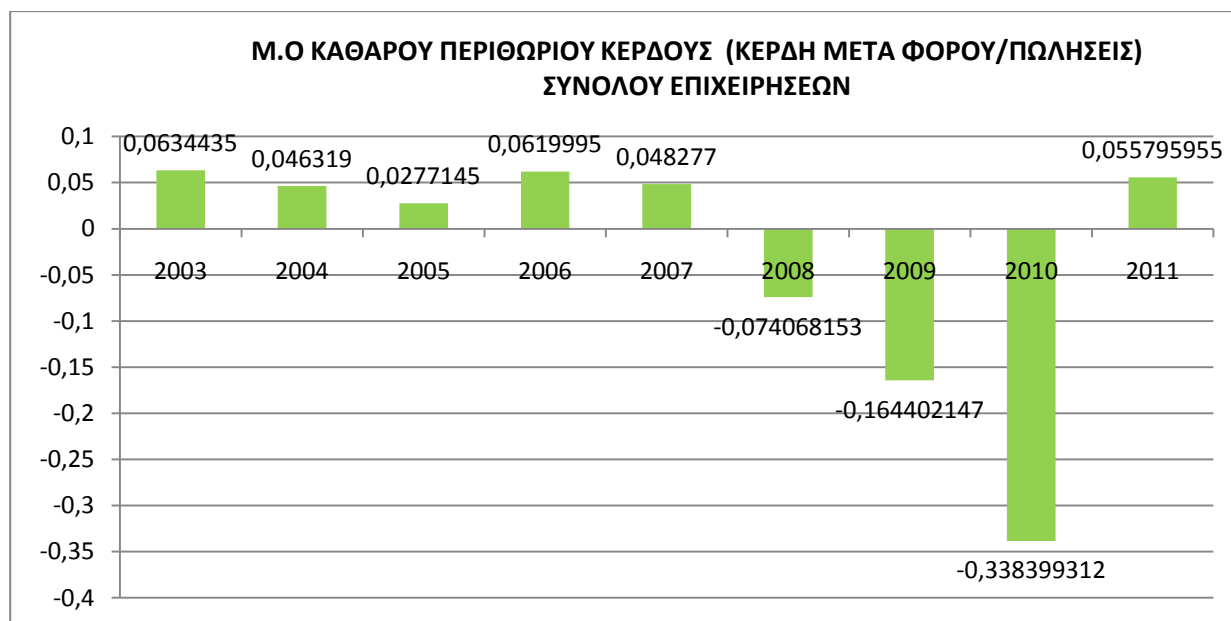
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

**ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 7.1: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ
(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ)**



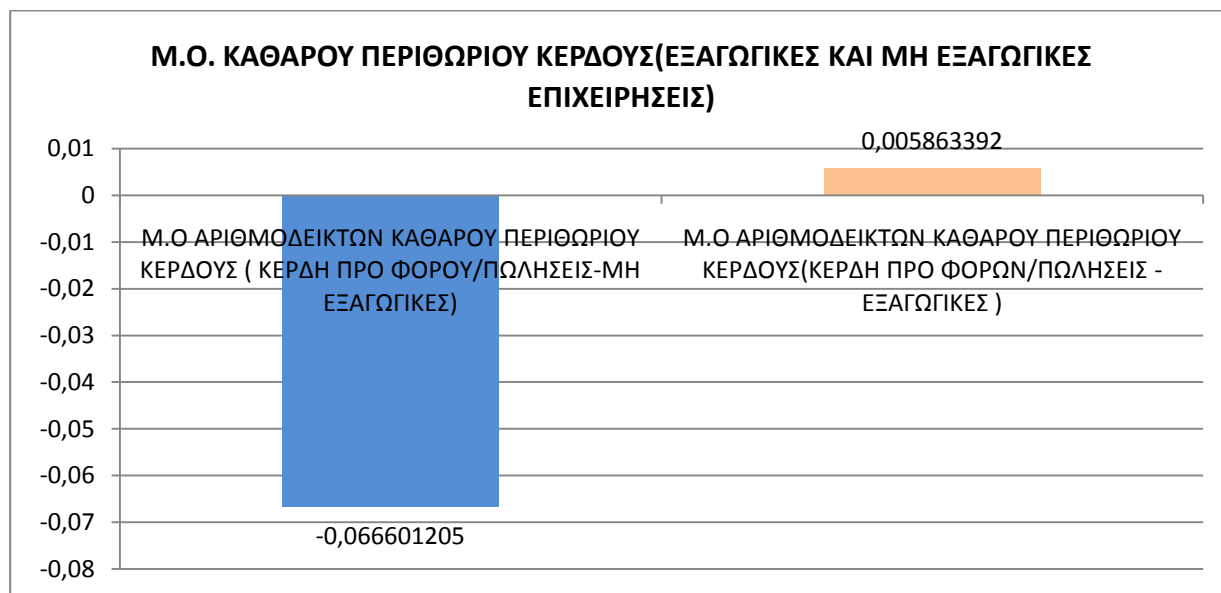
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 7.2: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



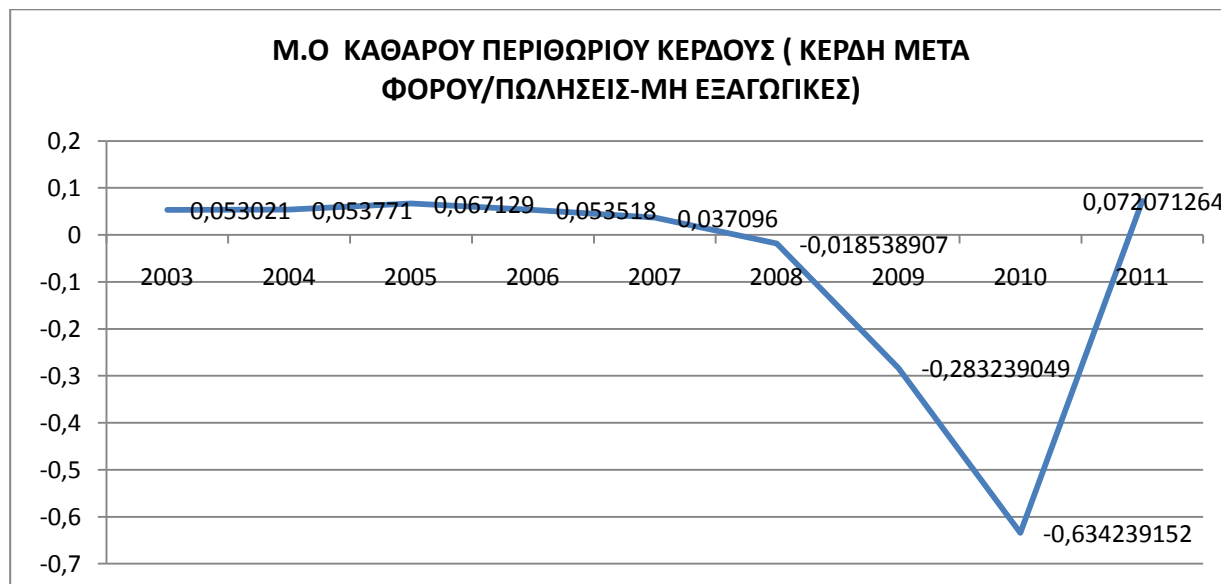
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

**ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 7.3: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ
(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ)**



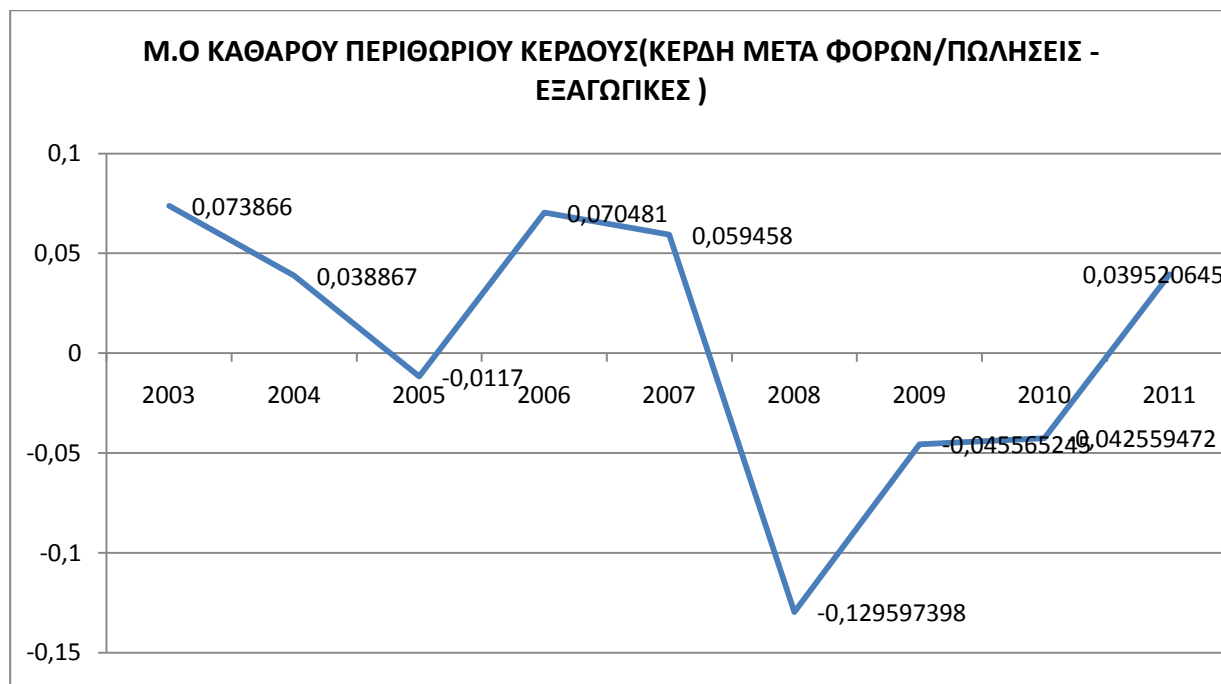
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 7.4: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



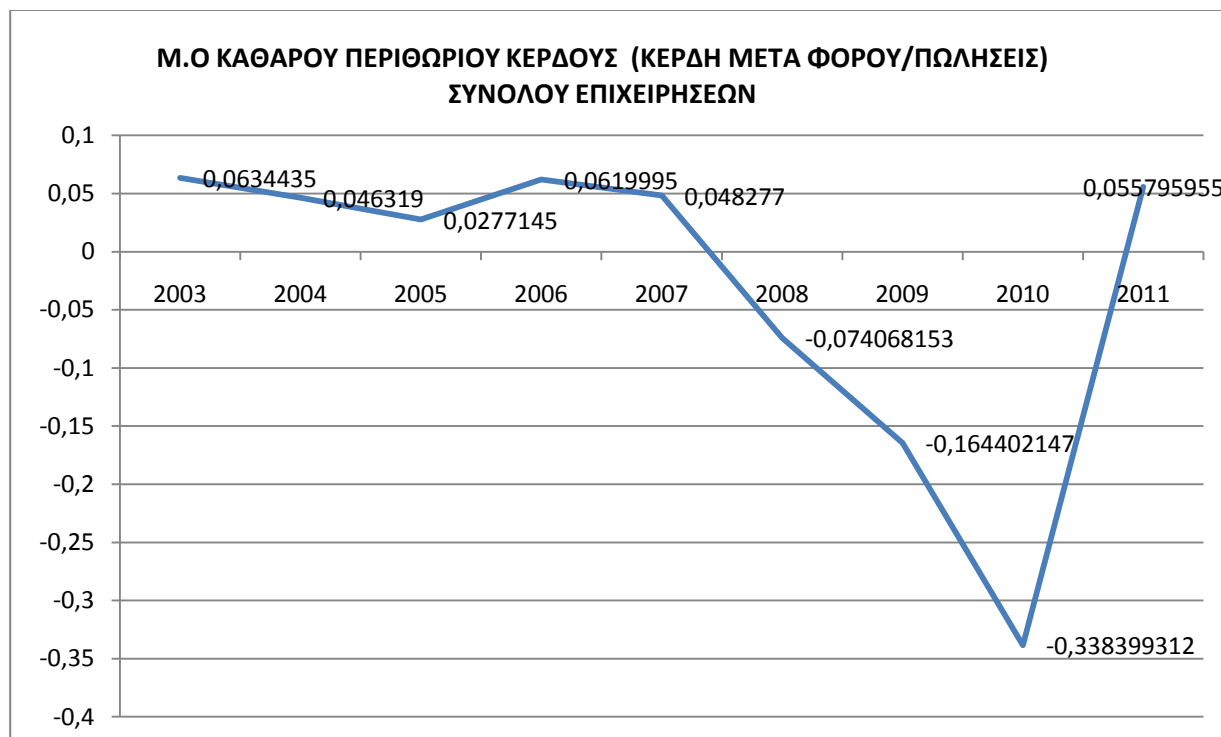
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

**ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 7.5: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ
(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)**



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 7.6: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 7.7: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

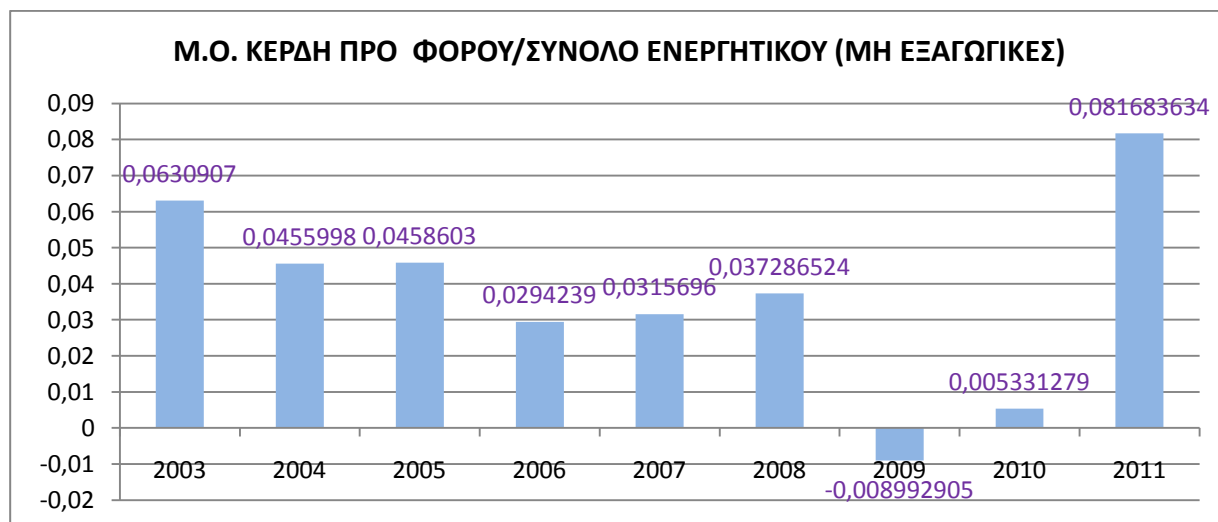
Κατά την περίοδο 2003-2011 παρατηρούνται σημαντικές διακυμάνσεις στο μέσο όρο του δείκτη καθαρού περιθωρίου κέρδους. Πιο συγκεκριμένα, όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις ο δείκτης παρουσιάζει αρνητική τάση από το 2008 και έπειτα (- 0,018%) και φθάνει στη μέγιστη μείωσή του το έτος 2010 (- 0,63%). Αμέσως μετά, το 2011 παρατηρείται ανοδική τάση της τάξεως του +0,072%. Όσο για τις εξαγωγικές επιχειρήσεις το 2005 ο δείκτης εμφάνισε την πρώτη του αρνητική τάση της τάξεως του -0,017 λόγω του χαμηλού ανταγωνισμού. Στη συνέχεια έπονται κάποιες διακυμάνσεις ώσπου το 2008 ο δείκτης παρουσιάζει αρνητική τάση της τάξεως του -0,13% η οποία τάση θα συνεχιστεί και για τα επόμενα 2 έτη σε μικρότερο βαθμό όπου το 2011 θα εμφανίσει και πάλι ανοδική πορεία.

**ΠΙΝΑΚΑΣ 8: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ ΠΡΟΣ ΣΥΝΟΛΟ
ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ**

ΕΤΟΣ	Μ.Ο. ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΣΥΝΟ ΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο.ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ/ ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	
	2003	0,063091	0,0959042	2003
2004	0,0456	0,069228	2004	0,0574139
2005	0,04586	0,0666171	2005	0,0562387
2006	0,029424	0,0771259	2006	0,0532749
2007	0,03157	0,0632079	2007	0,04738875
2008	0,037287	0,019595131	2008	0,028440827
2009	-0,008993	0,025142944	2009	0,008075019
2010	0,005331	0,008381735	2010	0,006856507
2011	0,081684	0,096168805	2011	0,08892622
Μ.Ο. ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΣΥΝ ΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	0,036761	0,057930191	Μ.Ο	0,047345808

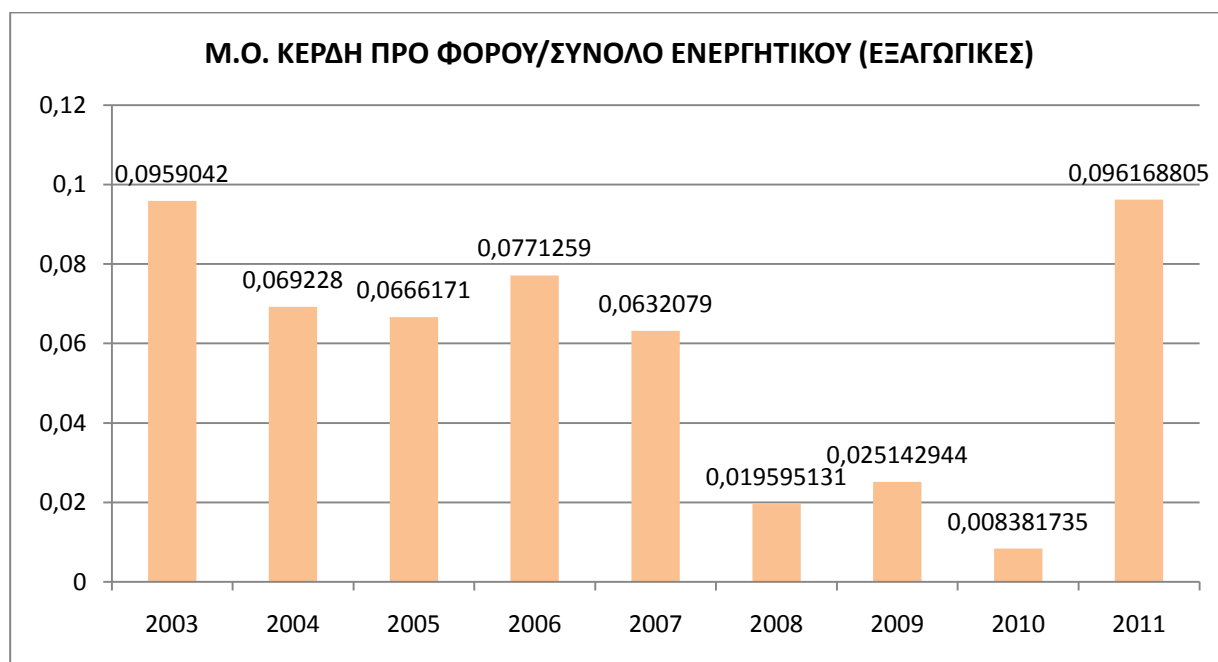
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 8: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



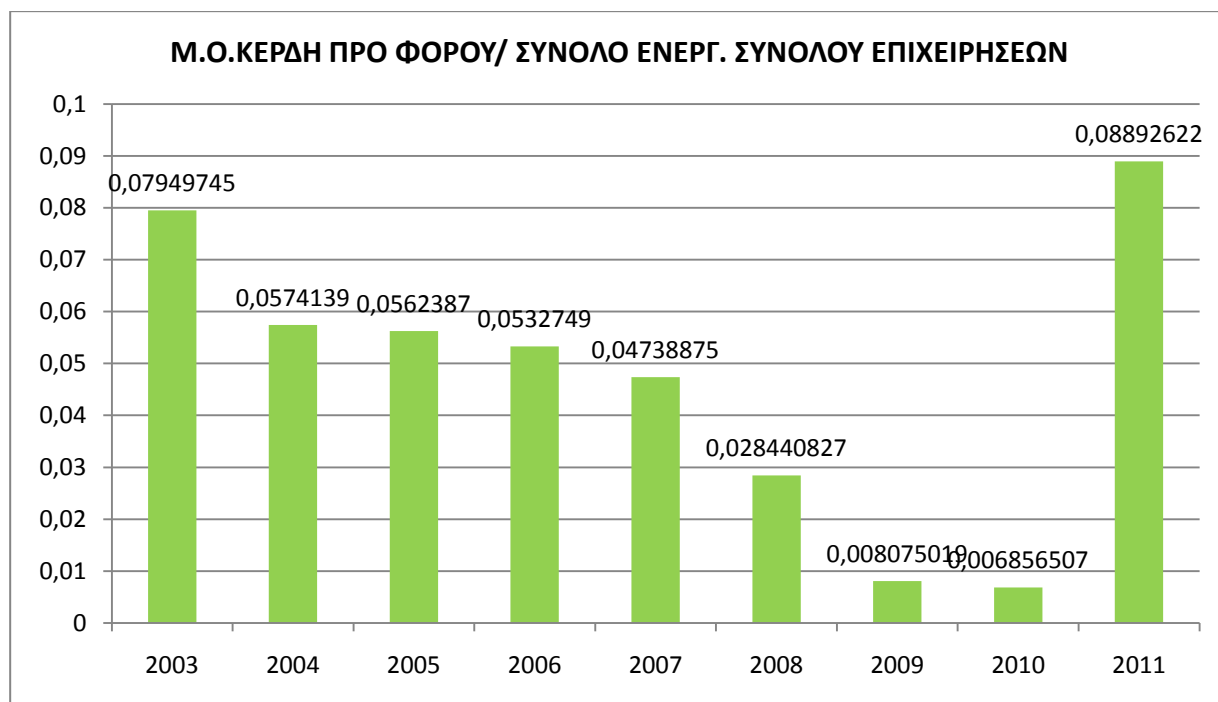
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 8.1: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



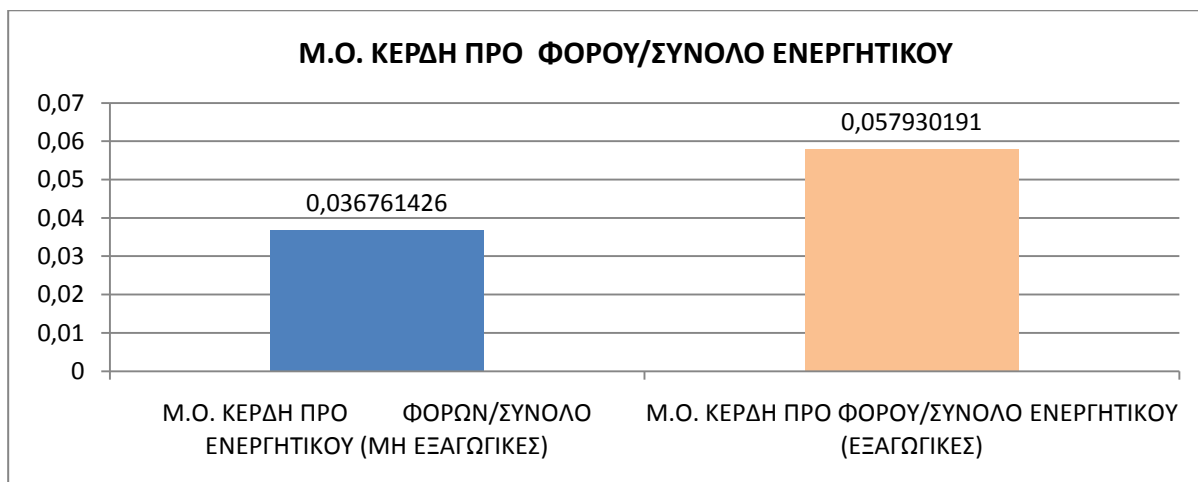
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 8.2: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ / ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 8.3: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



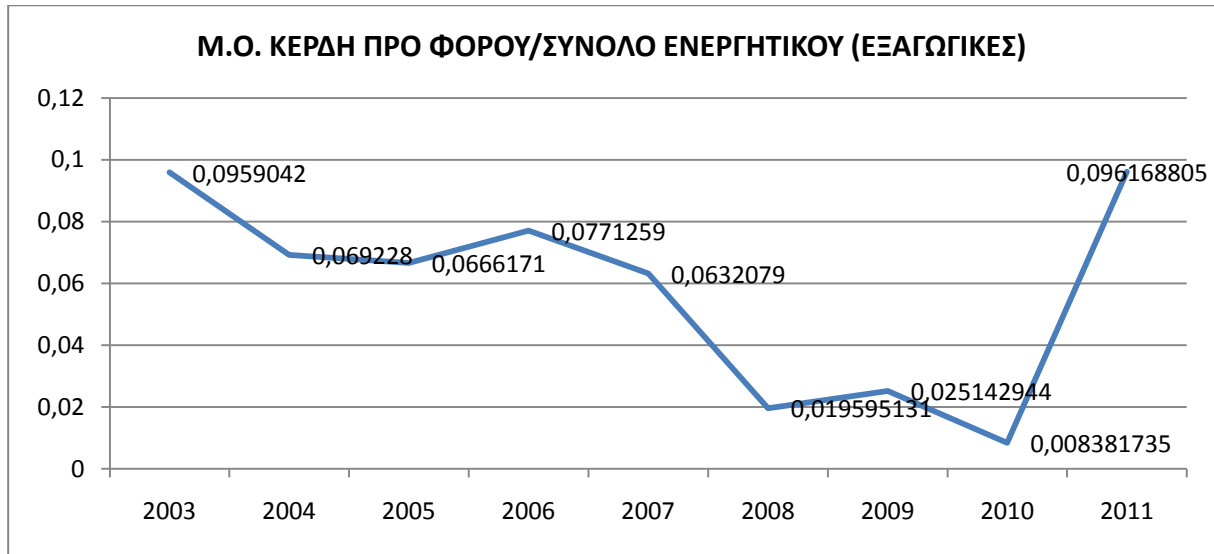
ΠΗΓΗ : ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 8.4: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



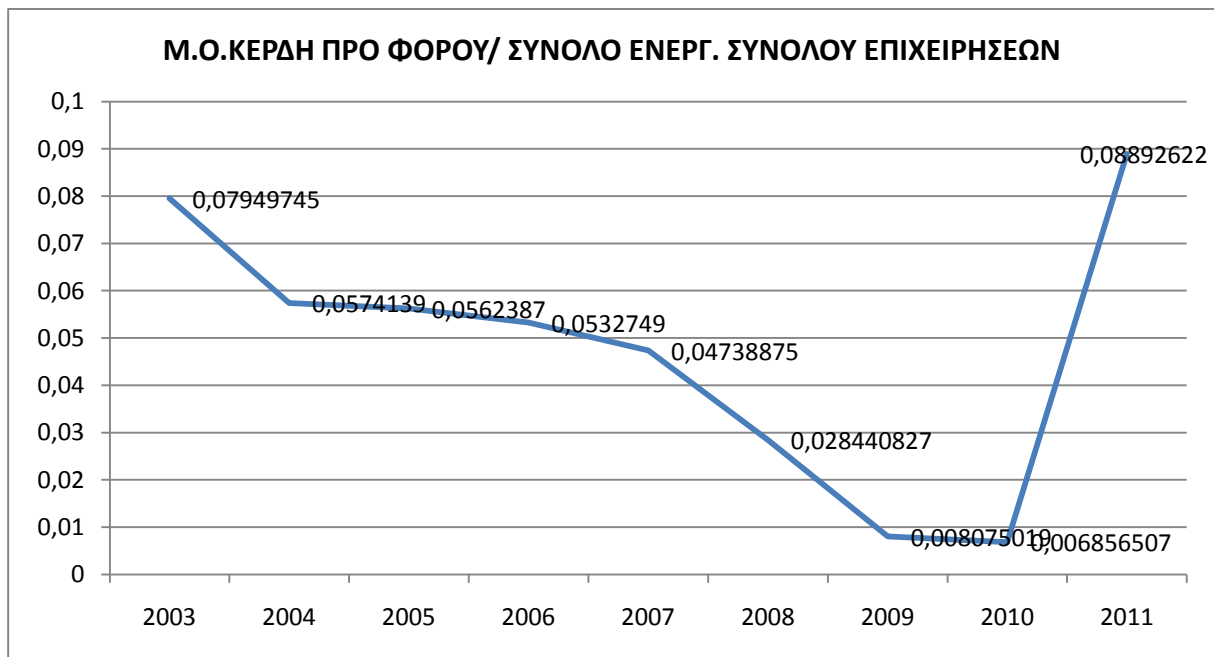
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 8.5: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



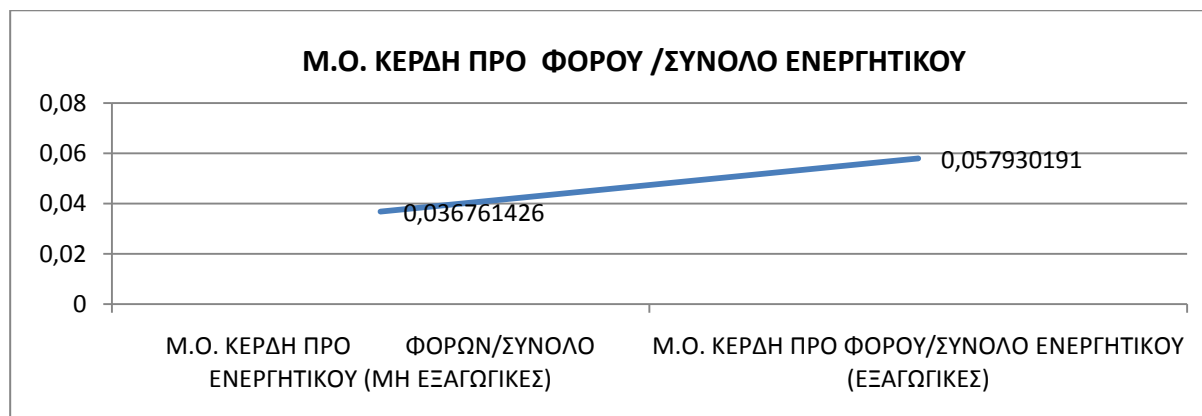
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 8.6: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 8.7: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ/ ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

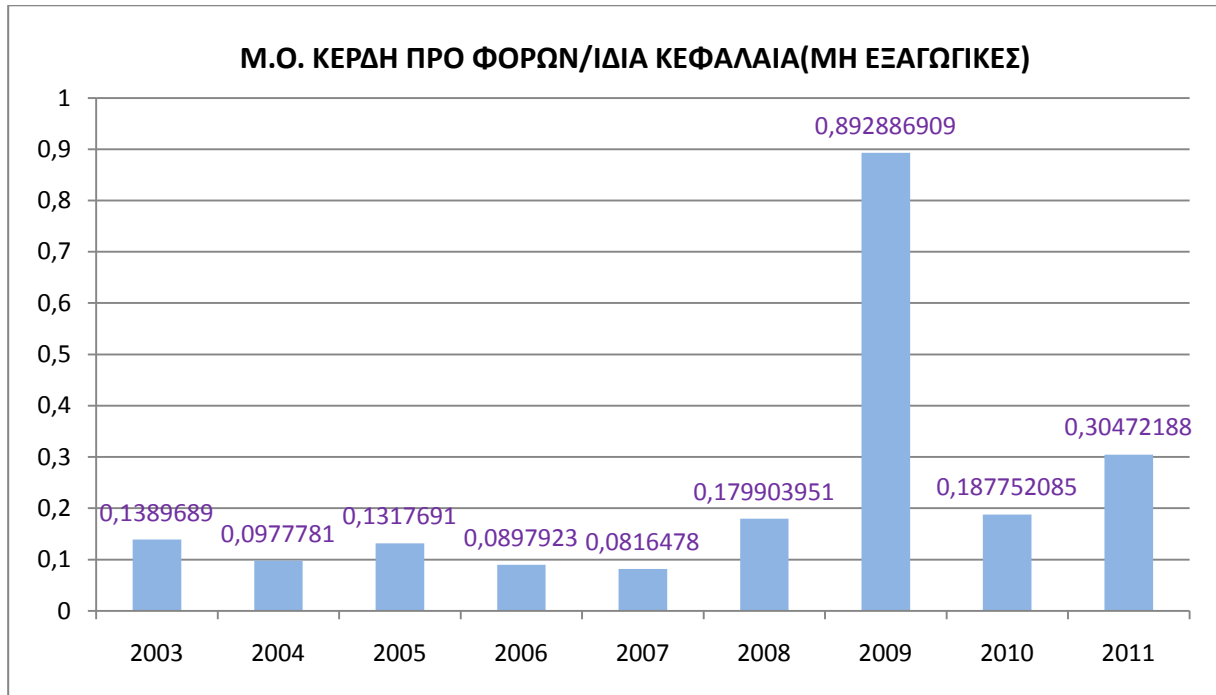
Κατά την περίοδο 2003-2011 ο μέσος όρος του δείκτη κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις χαρακτηρίζεται από μικρές διακυμάνσεις μέχρι και το έτος 2009 κατά το οποίο παρουσιάζει για πρώτη φορά αρνητικό πρόσημο και τη μείωση της τάξεως του -0,0089% ενώ στη συνέχεια επανέρχονται οι διακυμάνσεις με θετική τάση αυτή τη φορά και πιο συγκεκριμένα το έτος 2011 ο δείκτης φτάνει στο ζενίθ του με ποσοστό + 0,081%. Όσον αφορά τις εξαγωγικές επιχειρήσεις ο δείκτης εμφανίζει και πάλι κάποιες διακυμάνσεις. Κατά τα έτη 2008-2010 η τάση του δείκτη πιο πολύ στο 0 ενώ το 2011 ο δείκτης φθάνει στις 0,096 ποσοστιαίες όσο περίπου ήταν και το 2003.

ΠΙΝΑΚΑΣ 9: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ ΠΡΟΣ ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ

ΕΤΟΣ	Μ.Ο. ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ	
			2003	2004
2003	0,138969	0,2223942	2003	0,18068155
2004	0,097778	0,2334367	2004	0,1656074
2005	0,131769	0,2195039	2005	0,1756365
2006	0,089792	0,1855238	2006	0,13765805
2007	0,081648	0,2285347	2007	0,15509125
2008	0,179904	0,148792531	2008	0,164348241
2009	0,892887	0,124280685	2009	0,508583797
2010	0,187752	0,086841413	2010	0,137296749
2011	0,304722	0,270830381	2011	0,28777613
Μ.Ο. ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ	0,233913	0,191126479	Μ.Ο	0,212519963

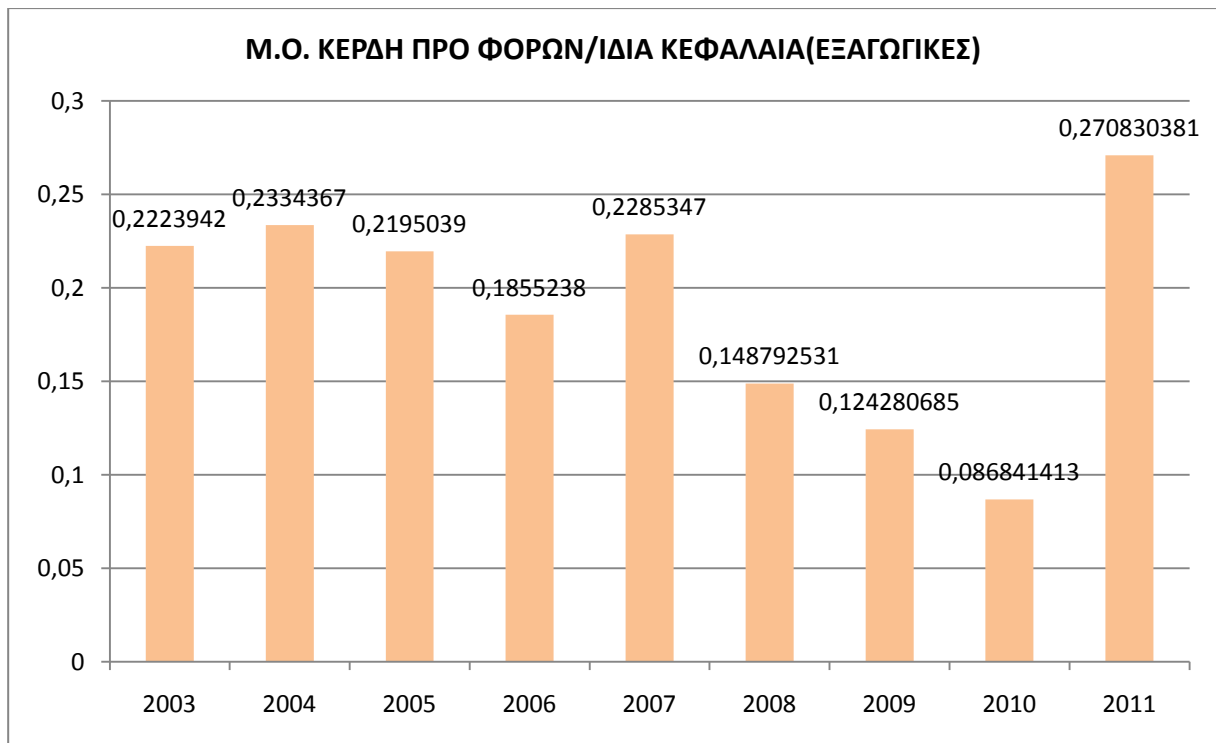
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 9: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



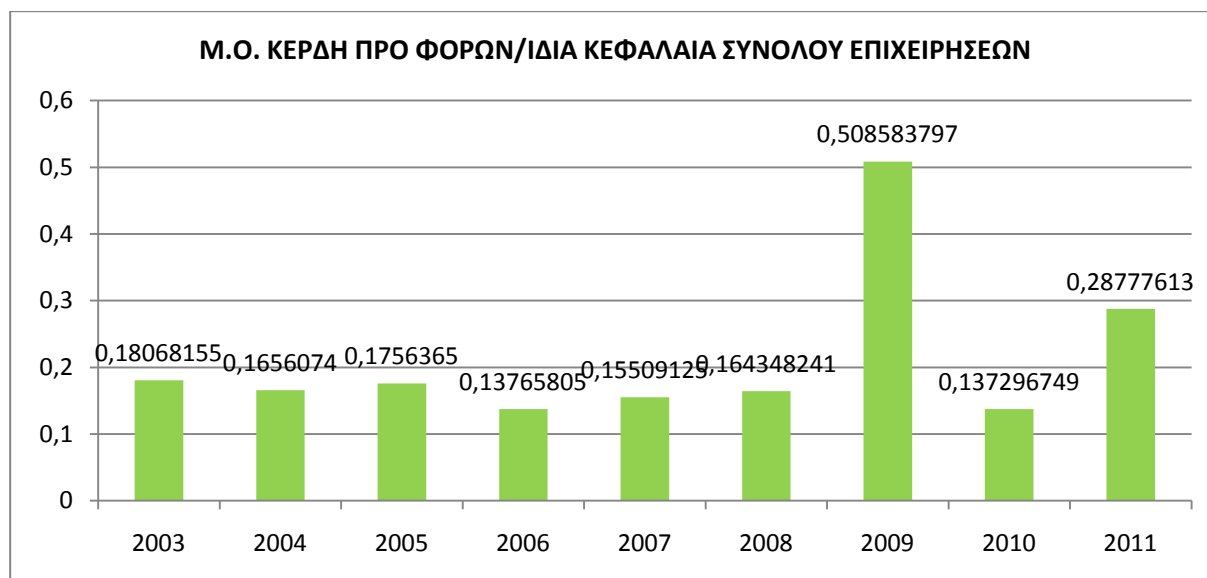
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 9.1: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ /ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



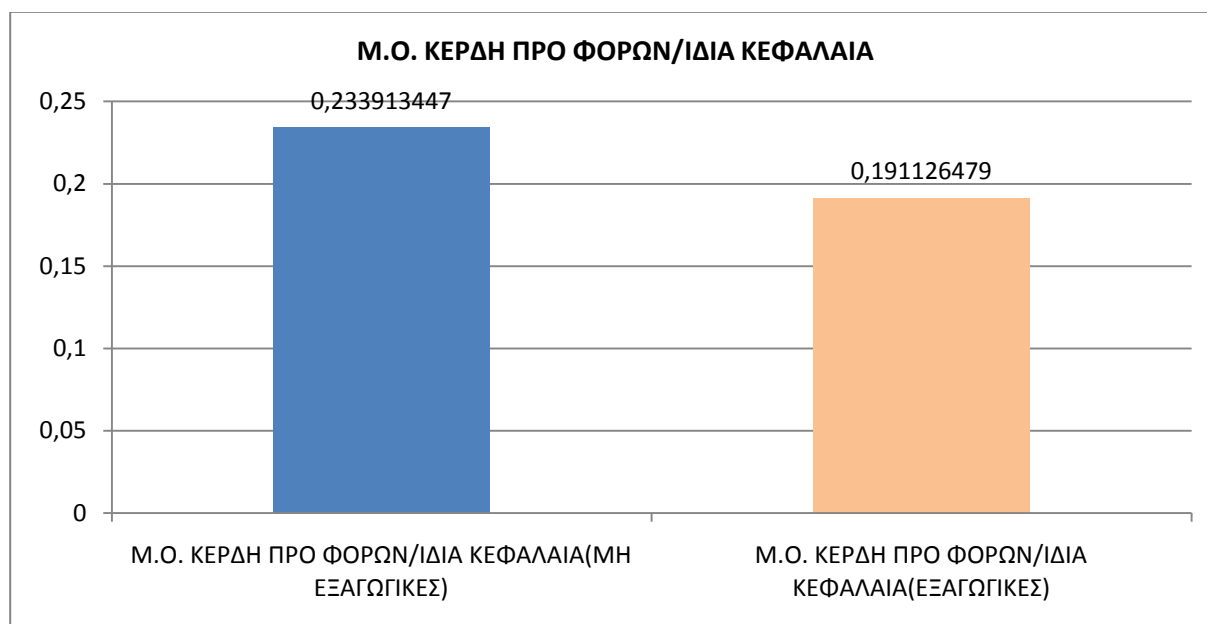
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 9.2: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 9.3: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 9.4 : Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 9.5: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



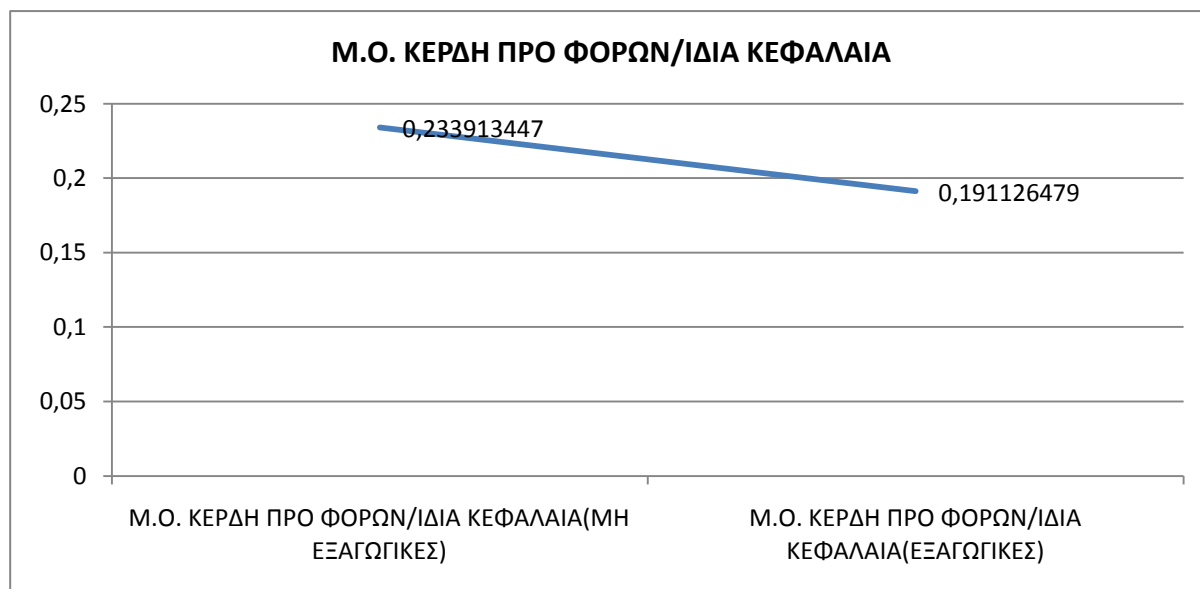
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 9.6: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 9.7: Μ.Ο ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ/ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

Κατά τη περίοδο 2003-2011 ο μέσος όρος των δεικτών κέρδη προ φόρων/ίδια κεφάλαια όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις παρουσιάζει πολύ μικρές διακυμάνσεις ανά τα έτη 2003-2008 (πάντα με θετικό πρόσημο) ενώ το 2009 υπάρχει ουσιαστική άνοδος της τάξεως του 0,89%. Ένας λόγος θα μπορούσε να είναι ότι οι ζημίες τους μείωσαν τα ίδια κεφάλαια

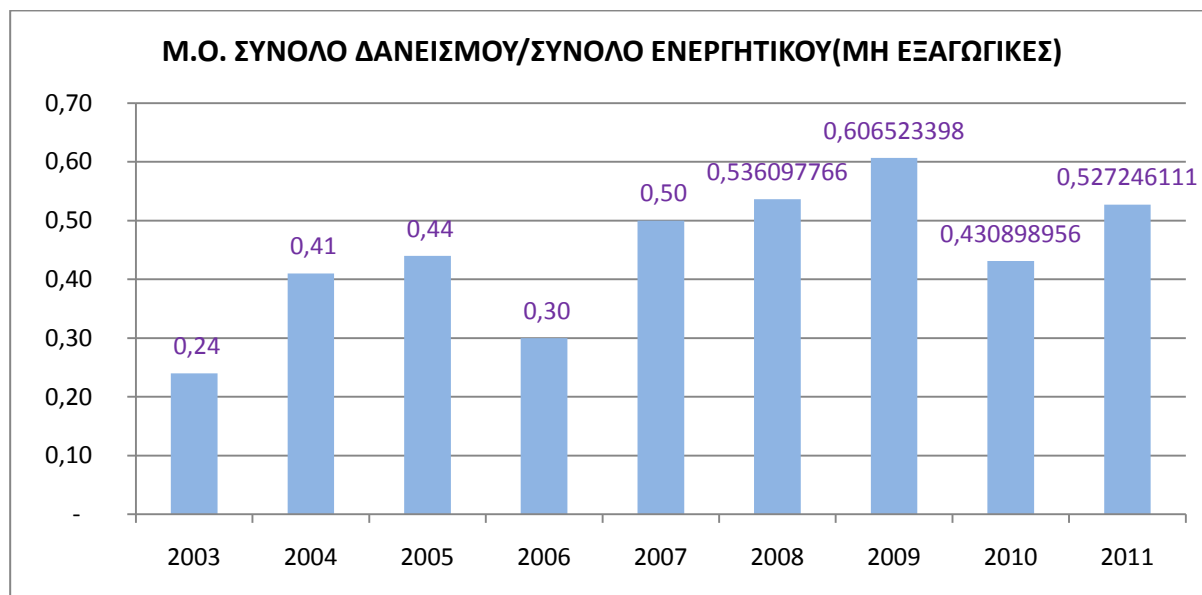
Ακόμα, το έτος 2010 παρουσιάζει αισθητή μείωση της τάξεως 0,18% και τέλος το 2011 ο δείκτης εμφανίζει αυξητική τάση της τάξεως του 0,30%. Όσον αφορά τις εξαγωγικές επιχειρήσεις επίσης παρουσιάζουν διακυμάνσεις μεταξύ τους αλλά είναι σαφώς σε καλύτερα επίπεδα σε σχέση με τις μη εξαγωγικές καθώς οι ποσοστιαίες μεταβολές τους ξεκινάν από 0,086% (μέγιστη μείωση-2010) και φθάνουν μέχρι και 0,27% (μέγιστη αύξηση-2011).

ΠΙΝΑΚΑΣ 10: Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ ΠΡΟΣ ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ

ΕΤΟΣ	Μ.Ο. ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ /ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	
			2003	0,47
2003	0,24	0,70	2004	0,38
2004	0,41	0,34	2005	0,37
2005	0,44	0,30	2006	0,30
2006	0,30	0,29	2007	0,38
2007	0,50	0,26	2008	0,535457
2008	0,536098	0,534816	2009	0,554634
2009	0,606523	0,502745	2010	0,455005
2010	0,430899	0,47911	2011	0,520574
2011	0,527246	0,513902		
Μ.Ο.	0,44	0,44	Μ.Ο	0,44

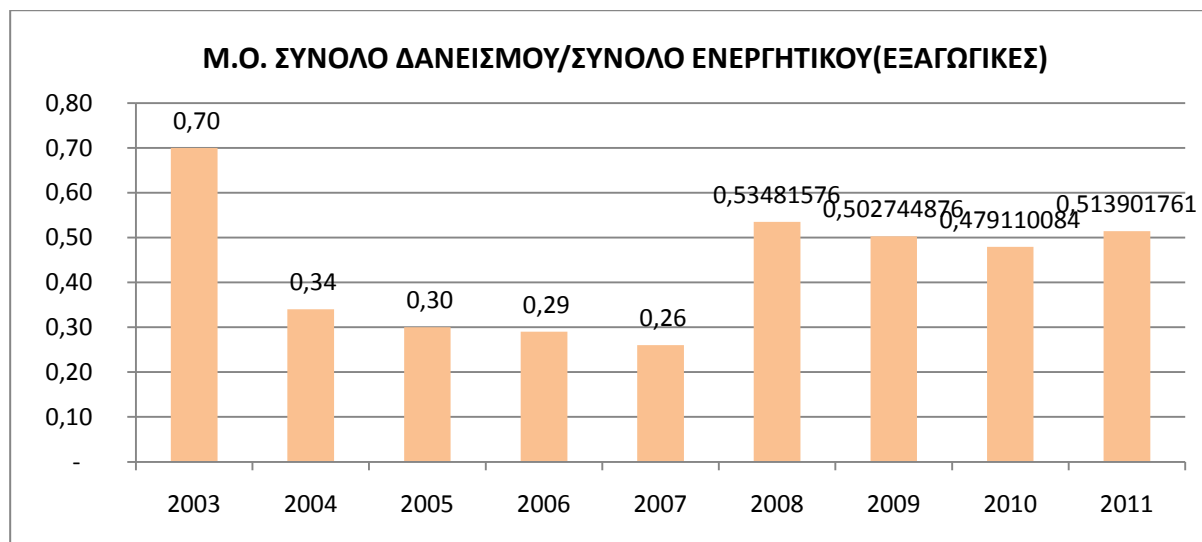
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 10: Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



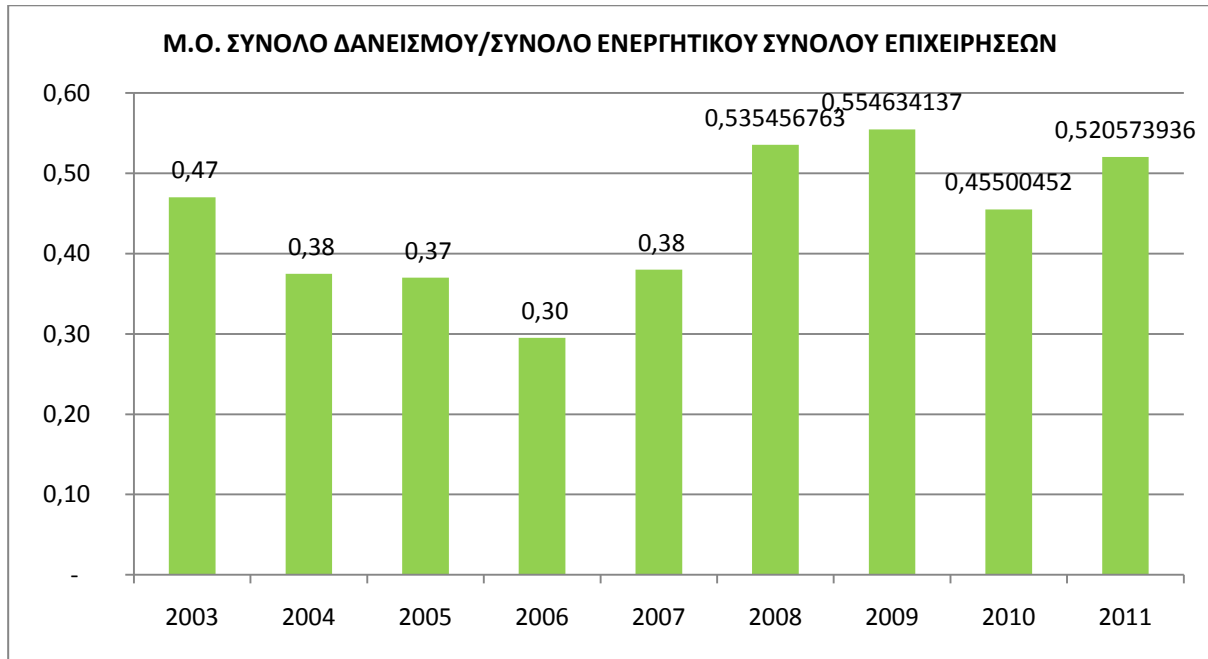
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 10.1: Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ / ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



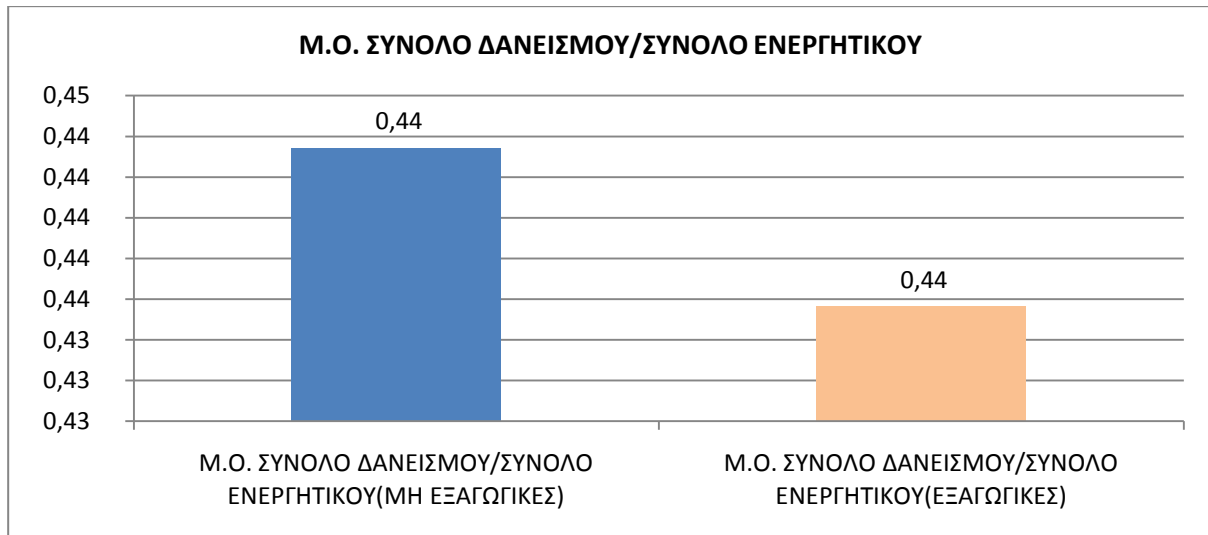
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 10.2: Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 10.3: Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



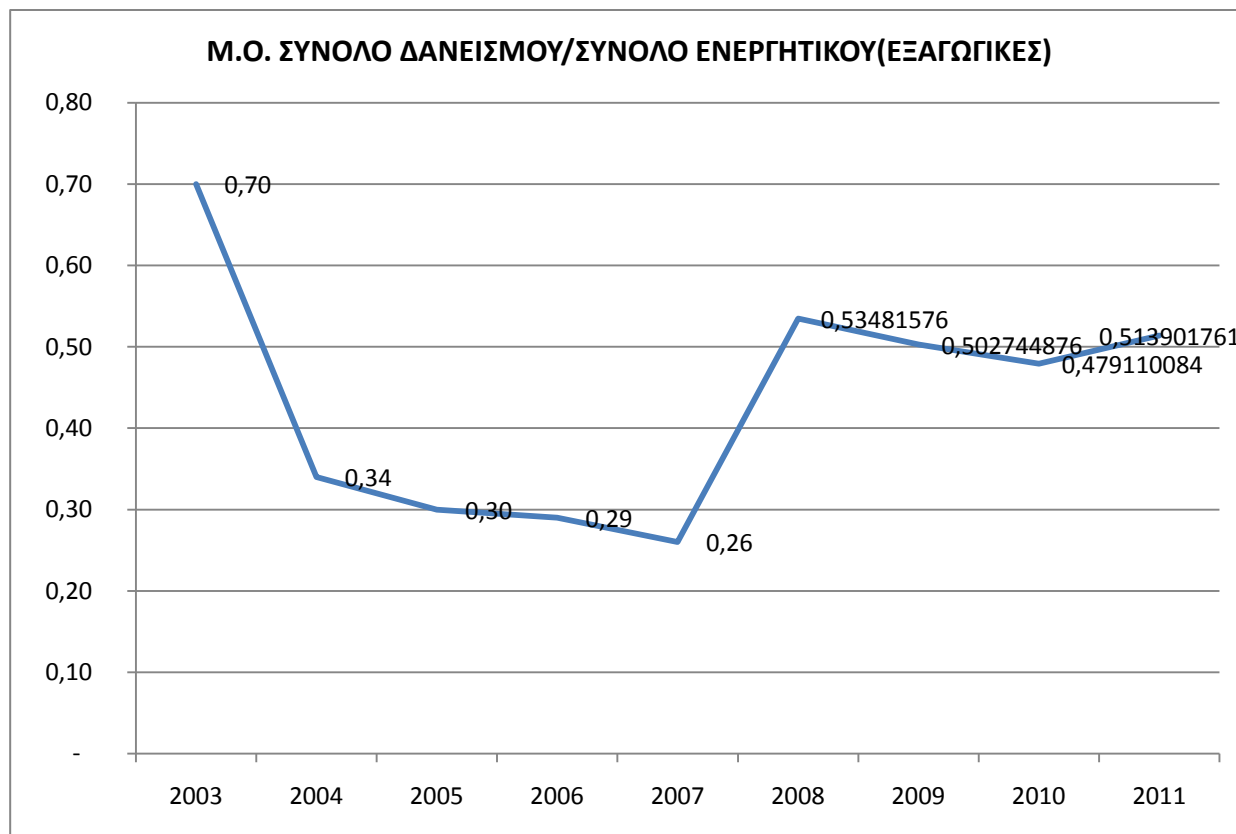
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 10.4: Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



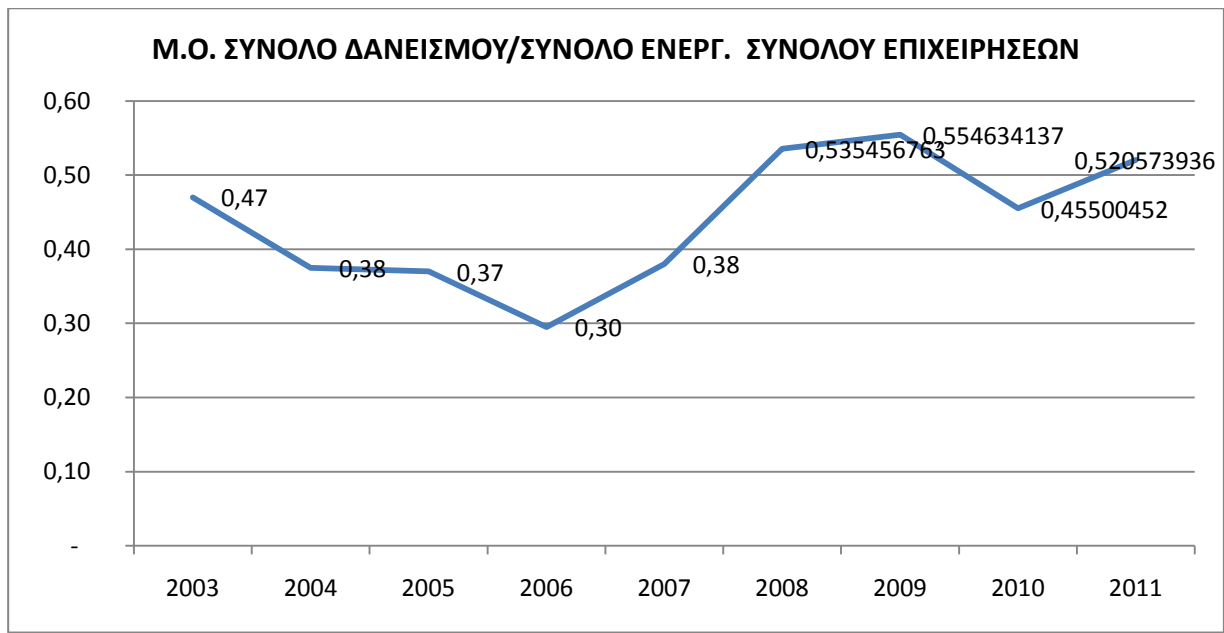
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 10.5: Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



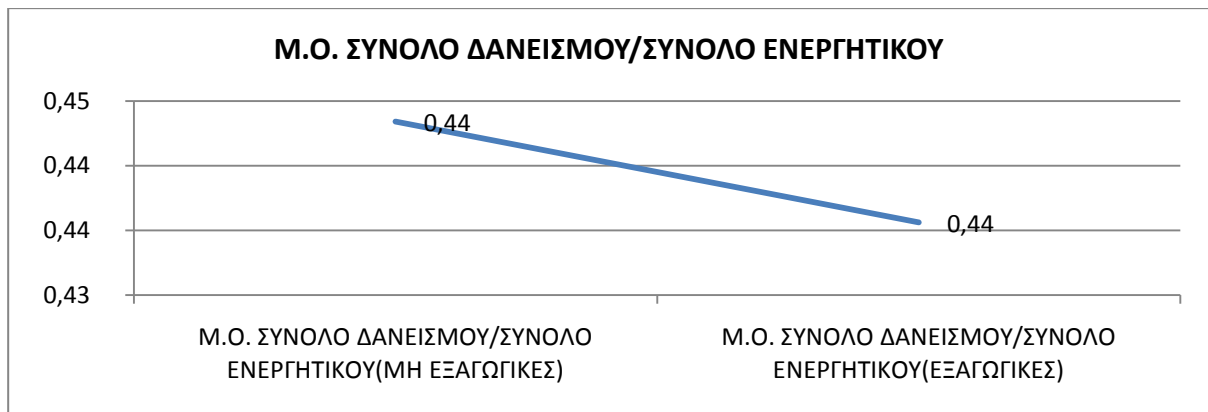
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 10.6: Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 10.7 : Μ.Ο ΣΥΝΟΛΟ ΔΑΝΕΙΣΜΟΥ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΩΝ ΚΑΙ ΕΞΑΓΩΓΙΚΩΝ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

Κατά την περίοδο 2003-2011 ο μέσος όρος του δείκτη σύνολο δανεισμού/ σύνολο ενεργητικού όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις εμφανίζει διακυμάνσεις οι οποίες κυμαίνονται από 0,24% τα έτος 2003 και φτάνουν έως και 0,6% το έτος 2009. Ακόμα, το 2006 δείκτης εμφανίζει μια αισθητή πτώση της τάξεως του 0,30%. Όσο για τις εξαγωγικές επιχειρήσεις υπάρχουν διακυμάνσεις στα ποσοστά μεταβολής του δείκτη αλλά όχι και τόσο έντονες. Το 2003 ο δείκτης εμφάνισε τη μεγαλύτερη αύξησή του της τάξεως 0,7% και έπειτα από κάποιες σταδιακές διακυμάνσεις εμφανίζει ξανά ανοδική τάση από το 2008-2011. Συγκρίνοντας τους μέσους όρους του δείκτη σύνολο δανεισμού /σύνολο ενεργητικού διαπιστώσαμε ότι είναι ίσοι και για τις

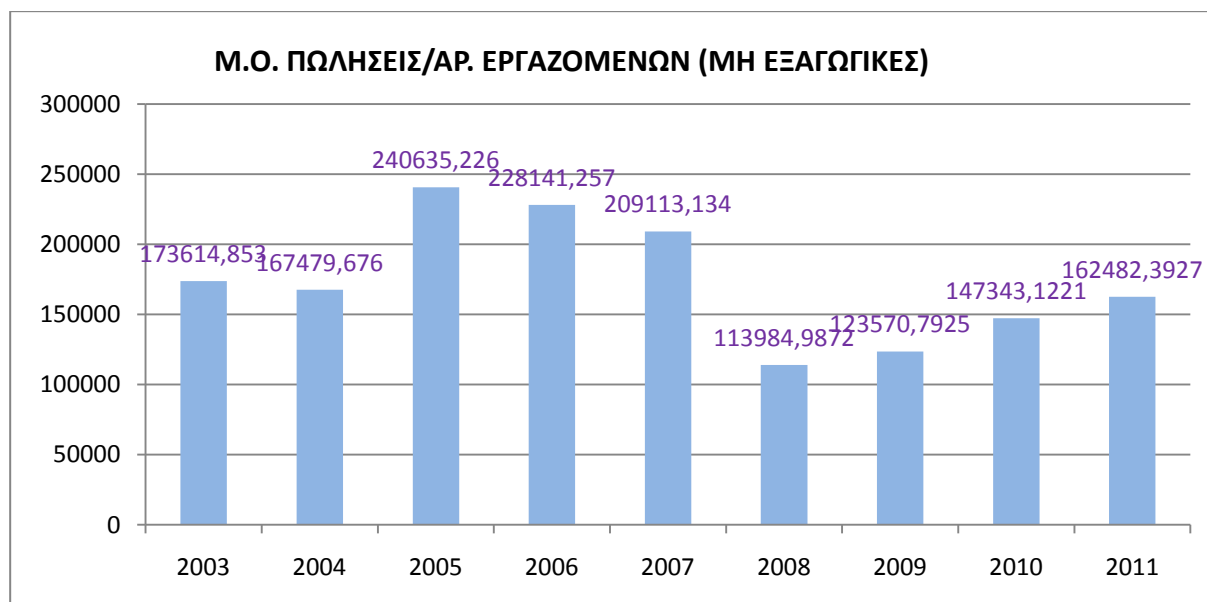
εξαγωγικές και για τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις (0,44). Τέλος διαπιστώνουμε ότι οι εξαγωγικές είχαν χαμηλότερο δανεισμό προ κρίσης, αυξήθηκε μετά την κρίση, έπεσε και στις δύο κατηγορίες κατά το 2009-10 και άρχισε να ανεβαίνει το 2011.

ΠΙΝΑΚΑΣ 11: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΠΡΟΣ ΑΡΙΘΜΟ ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ

ΕΤΟΣ	Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	
			2003	2004
2003	173614,9	156388,67	2003	165001,7615
2004	167479,7	150545,35	2004	159012,513
2005	240635,2	176922,13	2005	208778,678
2006	228141,3	199068,39	2006	213604,8235
2007	209113,1	203431,35	2007	206272,242
2008	113985,0	144346,6796	2008	129165,8334
2009	123570,8	141779,3801	2009	132675,0863
2010	147343,1	140680,232	2010	144011,6771
2011	162482,4	139116,7945	2011	150799,5936
Μ.Ο.	174040,6	161364,3307	Μ.Ο	167702,4676

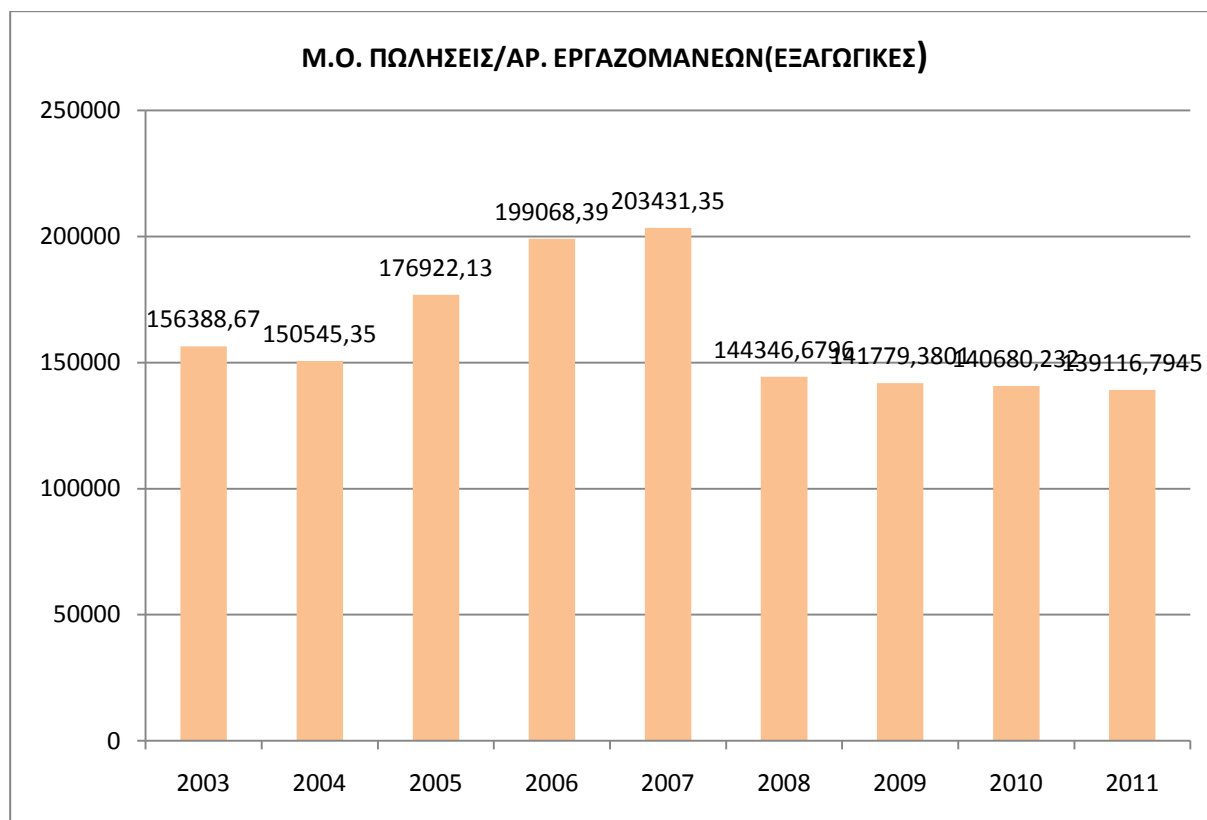
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 11: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ /ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 11.1: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



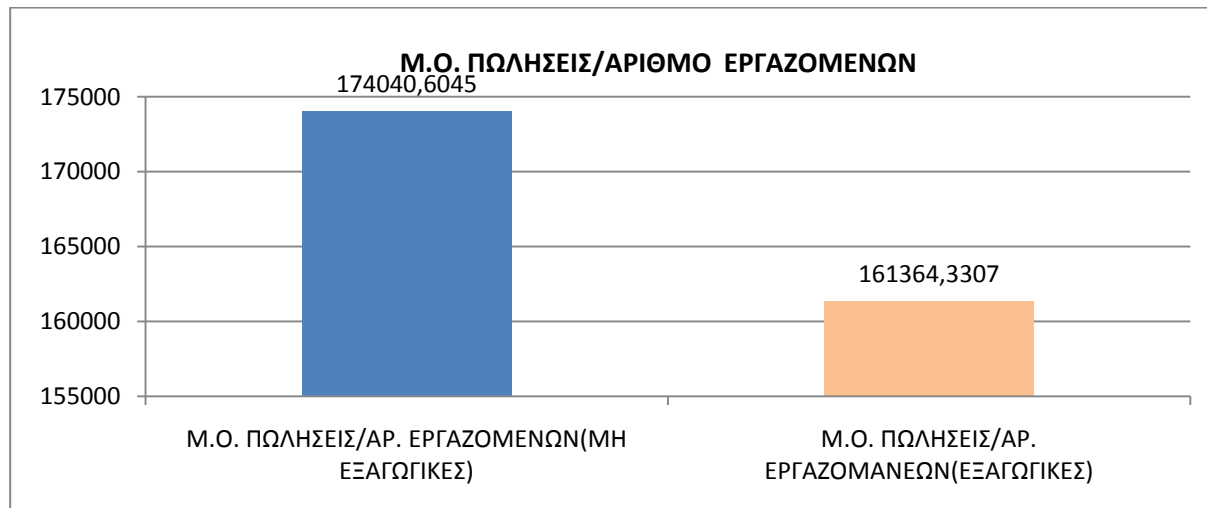
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 11.2: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



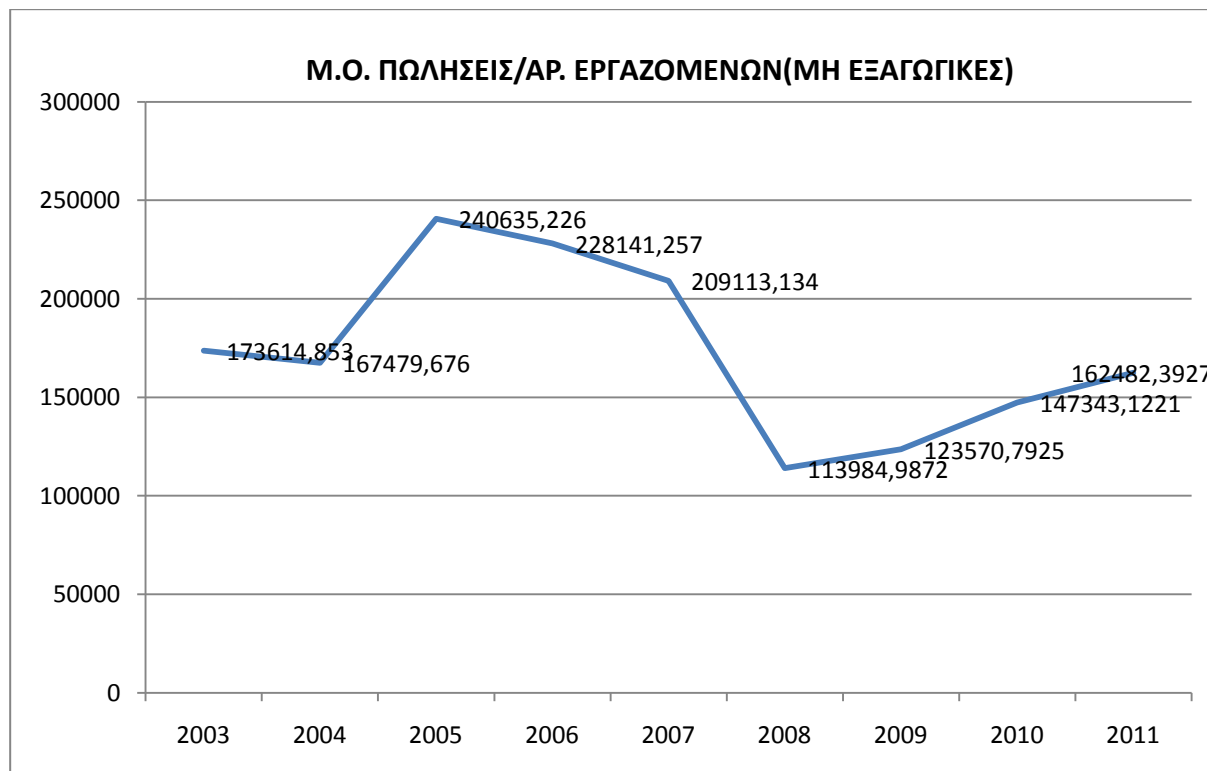
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 11.3: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ ΚΑΙ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



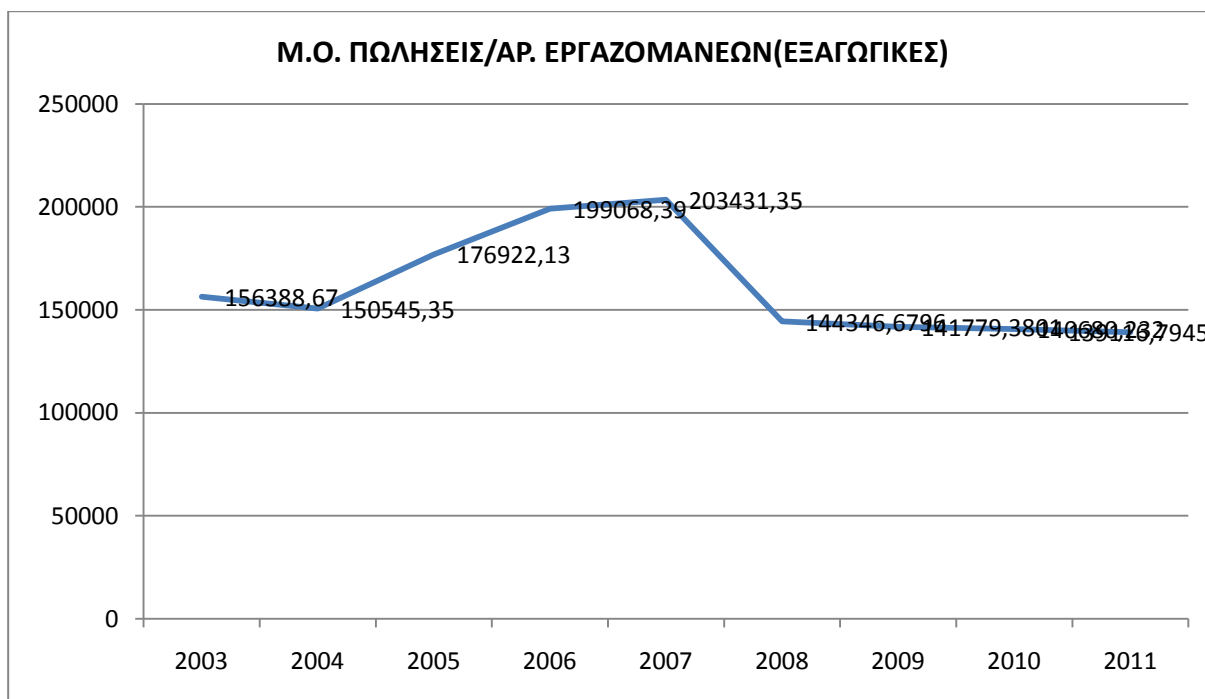
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 11.4: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



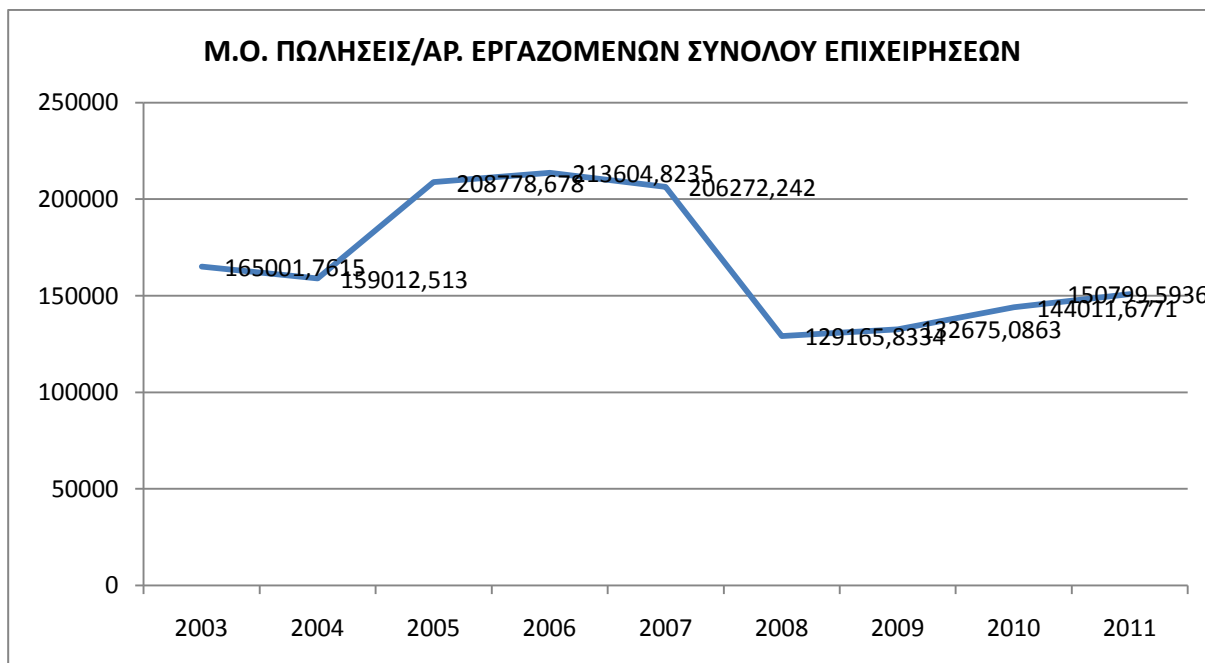
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 11.5: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ /ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



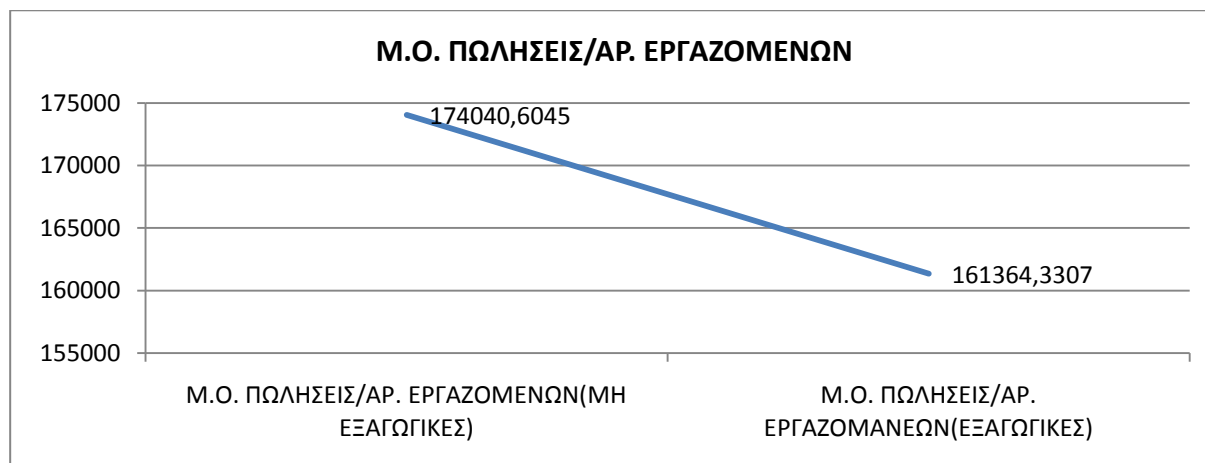
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 11.6: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 11.7: Μ.Ο ΠΩΛΗΣΕΙΣ / ΑΡ. ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΩΝ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΩΝ ΚΑΙ ΕΞΑΓΩΓΙΚΩΝ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

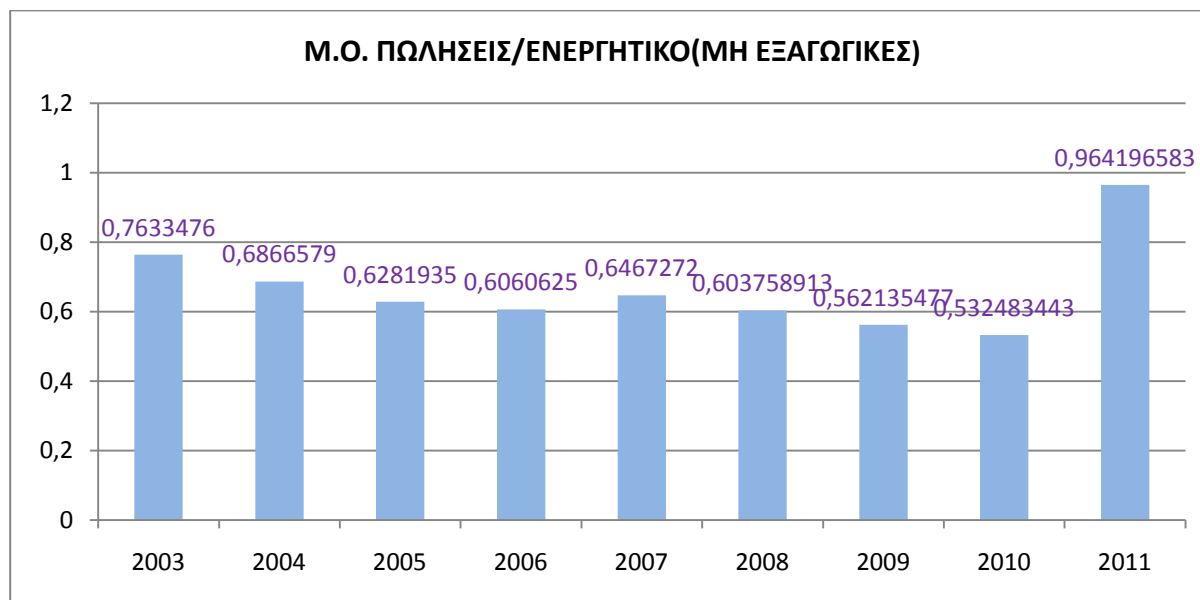
Κατά την περίοδο 2003-2011 ο μέσος όρος του δείκτη πωλήσεις/ αριθμό εργαζομένων όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις εμφανίζει αρκετές διακυμάνσεις με μέγιστη τιμή το 2005 (240635,2) και ελάχιστη 113985 το 2008 όπου η κρίση έκανε αισθητή εμφάνιση στη Ελλάδα. Όσο για τις εξαγωγικές επιχειρήσεις παρατηρείται ότι οι διακυμάνσεις του δείκτη είναι μικρού εύρους με μεγάλη ένταση από το 2005-2007. Η ελάχιστη τιμή του δείκτη εμφανίζεται το έτος 2011 με 139116,79 και η μέγιστη με 203431,35 το έτος 2007. Παρατηρώντας το διάγραμμα 11.3 γίνεται αντιληπτό ότι σ' αυτόν τον δείκτη οι επιδόσεις των μη εξαγωγικών είναι πιο ενθαρρυντικές από των εξαγωγικών επιχειρήσεων (174040,60 σε αντίθεση με 161364,33). Επίσης, η παραγωγικότητα πέφτει στην κρίση και στις δύο κατηγορίες αλλά περισσότερο στις εξαγωγικές. Ο λόγος είναι ότι οι εξαγωγικές χρειάζονται περισσότερο προσωπικό λόγω αυξημένων αναγκών διαδικασιών εξαγωγής, μάρκετινγκ και διαφοροποίησης.

ΠΙΝΑΚΑΣ 12: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ

ΕΤΟΣ	Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	
			2003	2004
2003	0,763348	1,0563787	2003	0,90986315
2004	0,686658	0,9222744	2004	0,80446615
2005	0,628194	0,9412808	2005	0,78473715
2006	0,606063	0,9744637	2006	0,7902631
2007	0,646727	0,935081	2007	0,7909041
2008	0,603759	0,780829343	2008	0,692294128
2009	0,562135	0,739126404	2009	0,65063094
2010	0,532483	0,747250509	2010	0,639866976
2011	0,964197	0,945756099	2011	0,954976341
Μ.Ο.	0,665951	0,893604551	Μ.Ο	0,779778004

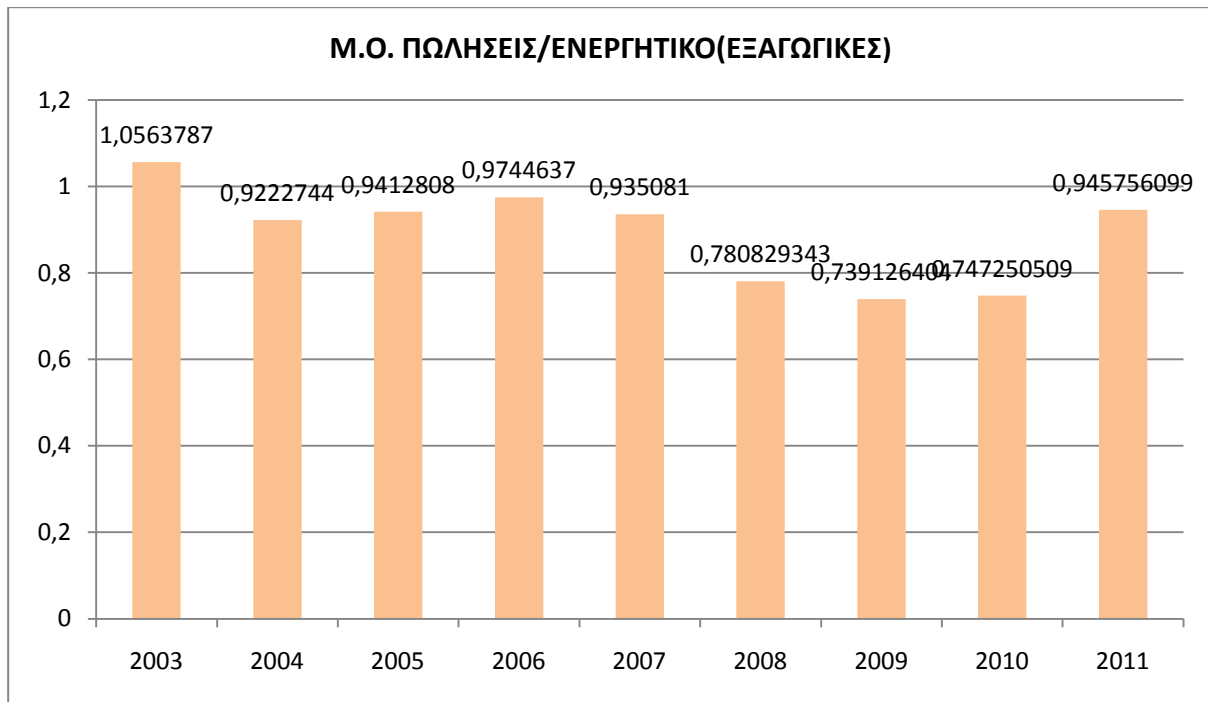
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 12: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 12.1: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



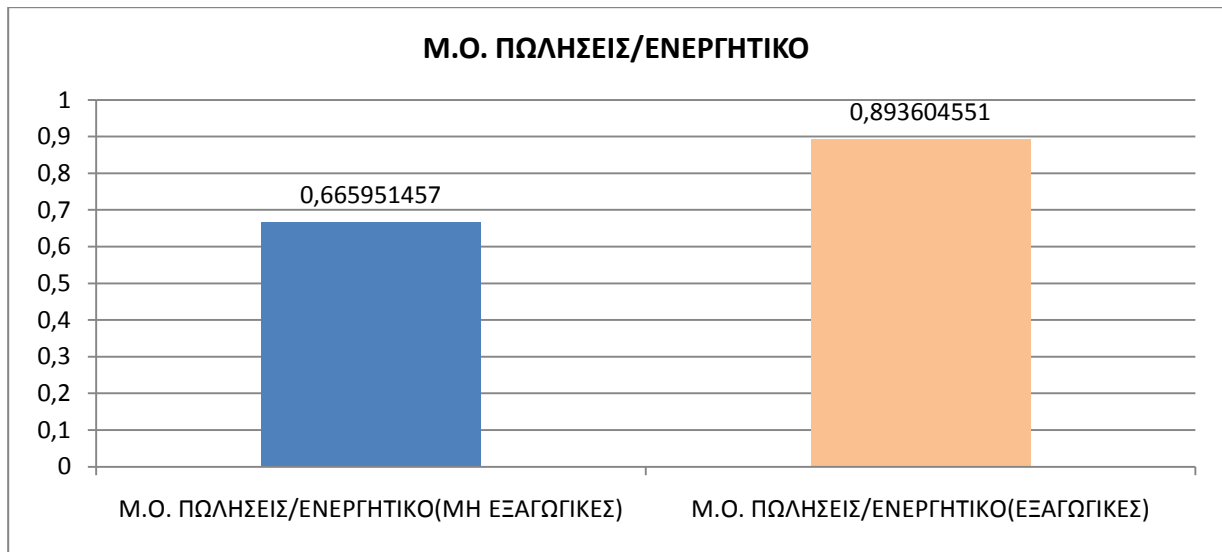
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 12.2: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



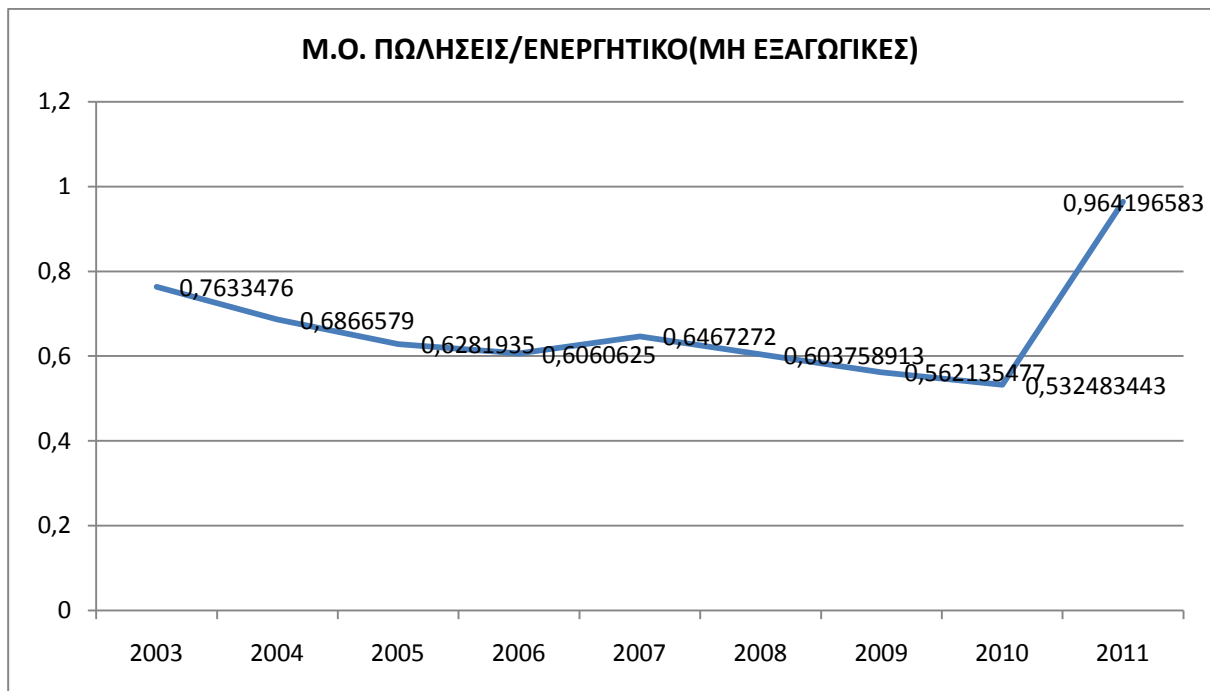
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 12.3: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ



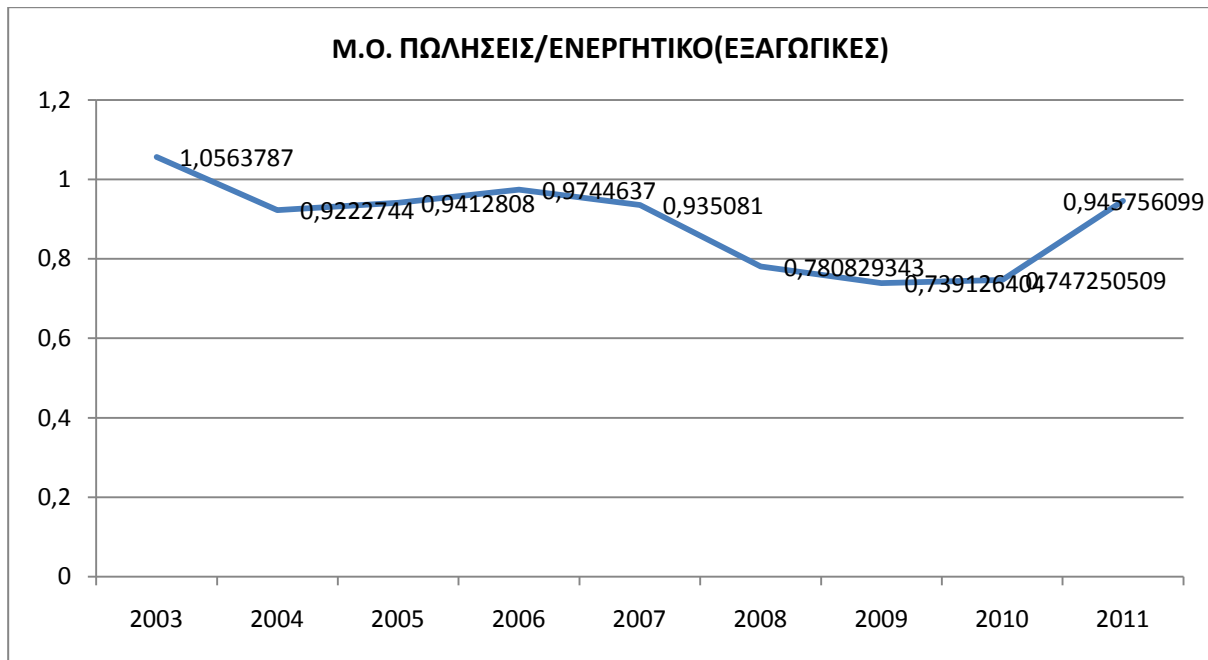
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 12.4: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 12.5: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



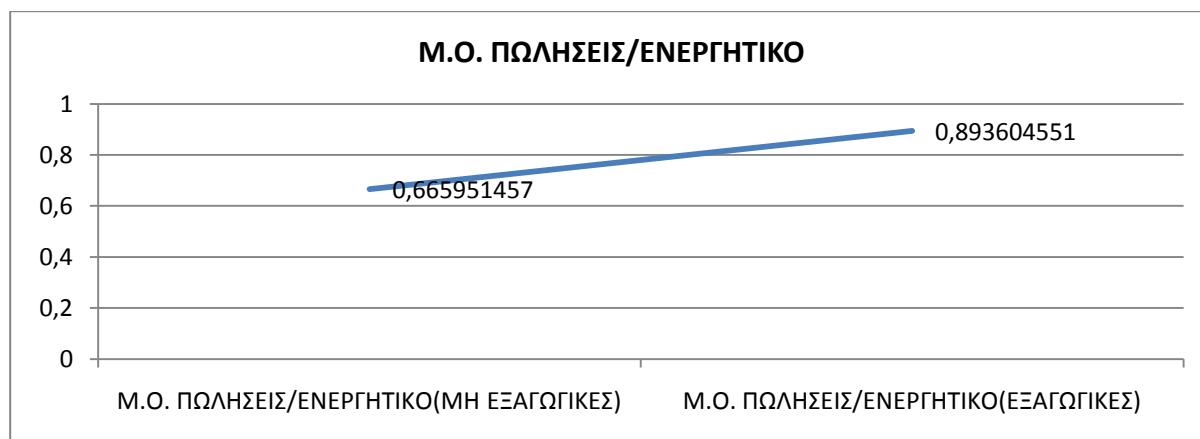
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 12.6: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 12.7: Μ.Ο. ΠΩΛΗΣΕΙΣ/ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

Κατά την περίοδο 2003-2011 ο μέσος όρος του δείκτη πωλήσεις / ενεργητικό όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις παρουσίασε μικρές διακυμάνσεις από το έτος 2003-2010 με ελάχιστη τιμή 0,53% (2010) ενώ το 2011 ο δείκτης παρουσίασε αισθητή αύξηση η οποία φθάνει το 0,94%. Όσο αφορά τις εξαγωγικές επιχειρήσεις, ο δείκτης χαρακτηρίζεται από μικρές διακυμάνσεις θετικής κλίσης με ελάχιστη τιμή 0,74% (2009) και μέγιστη τιμή 0,94% (2011). Συγκρίνοντας τους μέσους όρους του δείκτη πωλήσεις / ενεργητικό παρατηρούμε ότι οι επιδόσεις των εξαγωγικών επιχειρήσεων (0,89) είναι σαφώς πιο ενθαρρυντικές σε σχέση με αυτές των μη εξαγωγικών επιχειρήσεων (0,66). Ο λόγος είναι ότι οι εξαγωγικές κάνουν πιο αποτελεσματική διαχείριση των περιουσιακών τους στοιχείων.

ΠΙΝΑΚΑΣ 13: Μ.Ο. ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΚΙΝ./ΒΡΑΧΥΠΡΟΘ.ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ

ΕΤΟΣ	Μ.Ο. (ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ)ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΚΙΝ./ΒΡΑΧΥΠΡΟΘ.ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. (ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ)ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΚΙΝ./ΒΡΑΧΥΠΡΟΘ.ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	
			2003	2004
2003	5,746857	2,3914859	2003	4,06917125
2004	4,732181	2,816364	2004	3,77427235
2005	4,280593	2,1668881	2005	3,22374035
2006	4,601709	2,1604883	2006	3,3810984
2007	3,965864	2,5147282	2007	3,2402959
2008	2,021561	2,035435563	2008	2,028498409
2009	2,011472	2,125956041	2009	2,068714186
2010	2,407965	2,225533381	2010	2,316749373
2011	1,629528	1,72552323	2011	1,677525387
Μ.Ο	3,488636	2,240266968	Μ.Ο	2,864451734

ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 13: Μ.Ο (ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ)ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΚΙΝ/ΒΡΑΧΥΠΡΟΘ. ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 13.1: Μ.Ο. (ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ)ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΚΙΝΗΣΗΣ /ΒΡΑΧΥΠΡΟΘ.ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



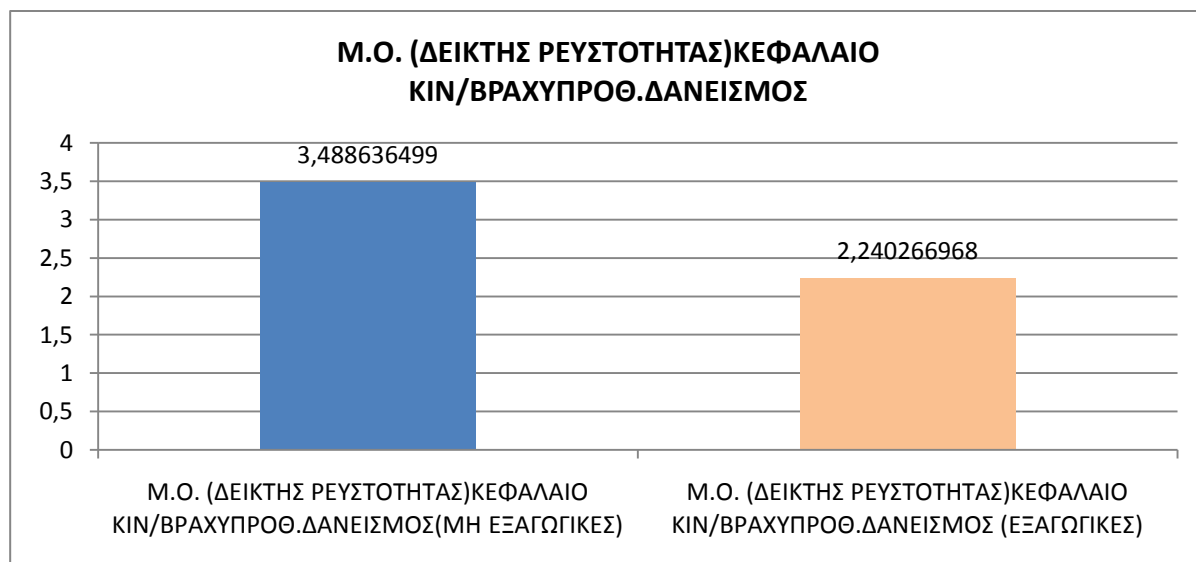
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 13.2: Μ.Ο. ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



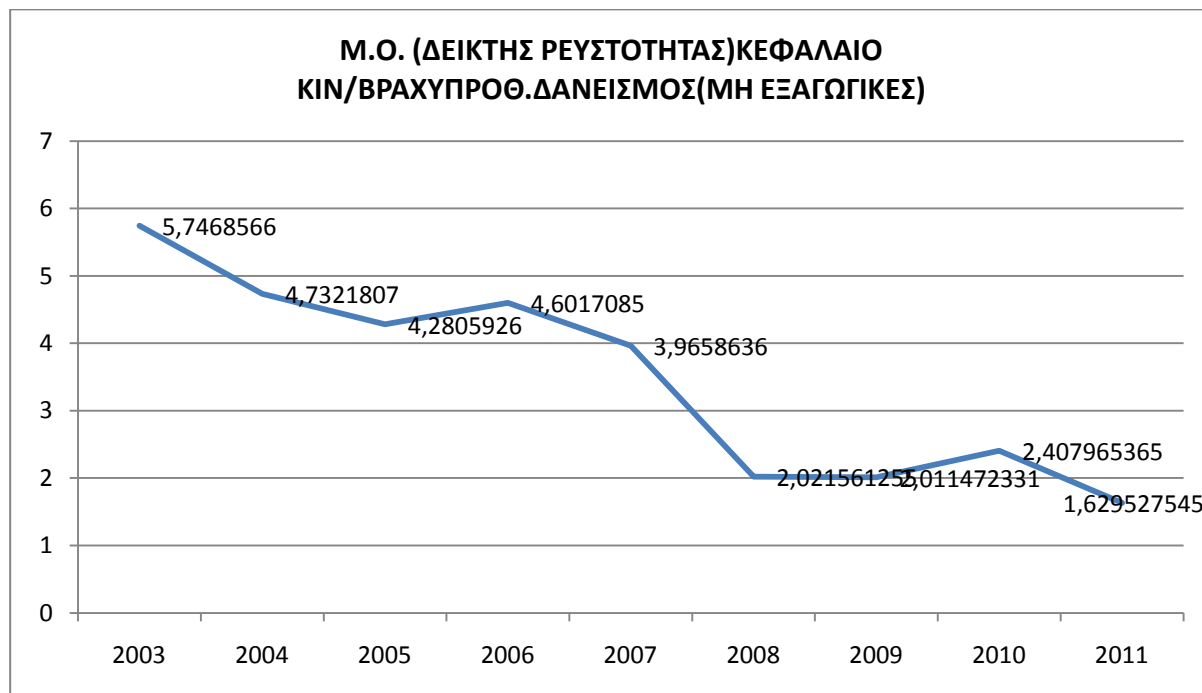
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 13.3: Μ.Ο. (ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ) ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΚΙΝ/ΒΡΑΧΥΠΡΟΘ. ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ



ΠΗΓΗ : ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 13.4: Μ.Ο. ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 13.5: Μ.Ο. (ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ)ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΚΙΝ/ΒΡΑΧΥΠΡΟΘ.ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



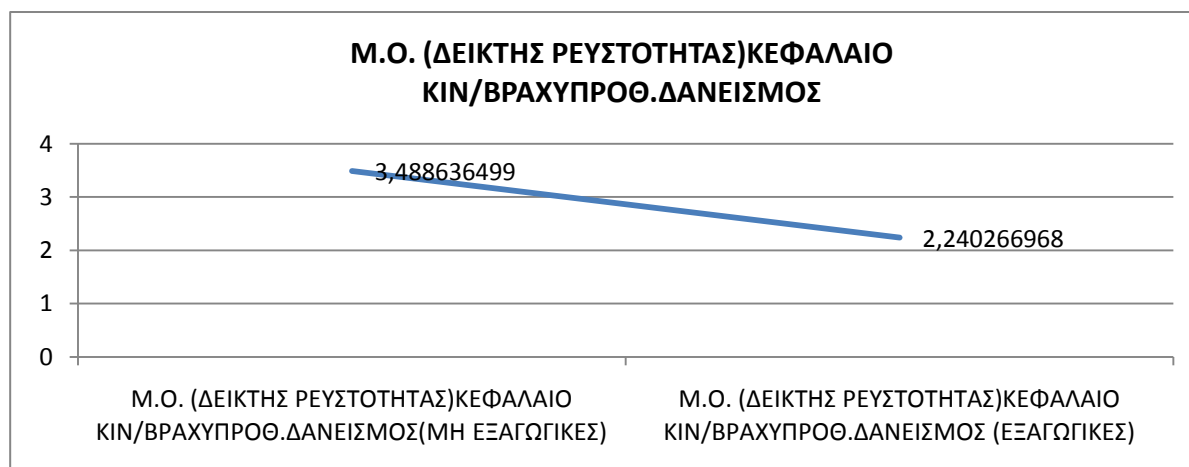
ΠΗΓΗ:ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 13.6: Μ.Ο. ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 13.7: Μ.Ο. (ΔΕΙΚΤΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ) ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΚΙΝ/ΒΡΑΧΥΠΡΟΘ.ΔΑΝΕΙΣΜΟΣ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

Κατά την περίοδο 2003-2011 ο μέσος όρος του δείκτη ρευστότητας όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις παρουσιάζει μικρές διακυμάνσεις από το έτος 2003-2007 με ελάχιστη τιμή 3,96% το έτος 2007 ενώ το 2008 παρουσίασε αισθητή μείωση η οποία φθάνει το 2,02% όπου και συνεχίστηκε μέχρι και το έτος 2011. Το έτος 2010 είχε μια μικρή ανάκαμψη της τάξης 2,4% ενώ το 2011 είχαμε κι πάλι πτώση του δείκτη (1,62%). Όσον αφορά τις εξαγωγικές επιχειρήσεις οι διακυμάνσεις είναι επίσης πολύ μικρές με μέγιστη τιμή 2,8% (2004) και ελάχιστη τιμή 1,72% (2011). Το γεγονός ότι οι επιδόσεις

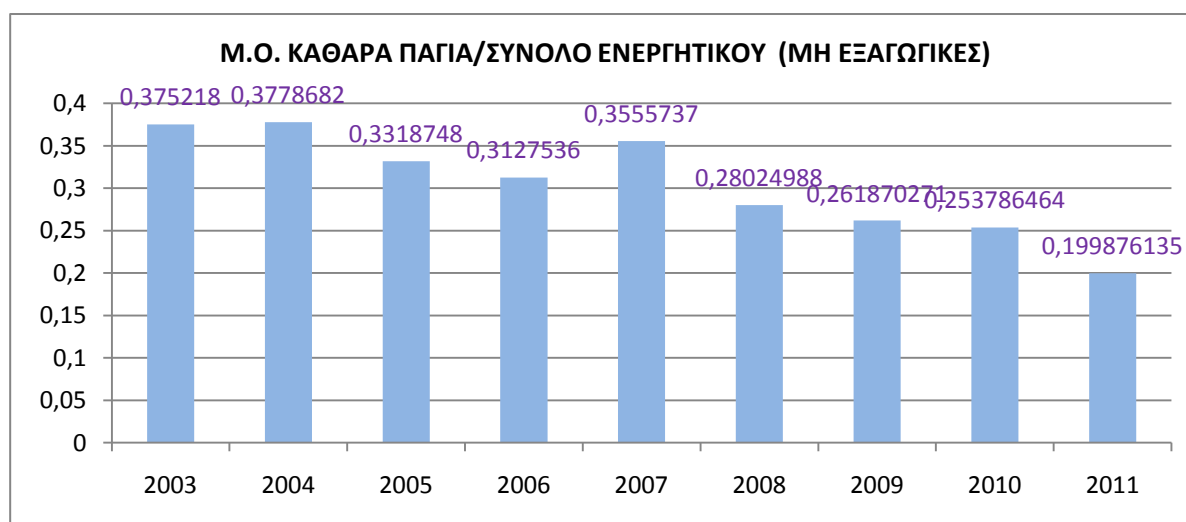
των εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι πιο ενθαρρυντικές όσον αφορά το δείκτη ρευστότητας οφείλεται στο ότι δείχνουν καλύτερη διαχείριση των βραχυπρόθεσμων περιουσιακών τους στοιχείων και σταθερότητα και κατά τη διάρκεια της κρίσης επιδεικνύουν ικανότητα διαχείρισης.

ΠΙΝΑΚΑΣ 14: Μ.Ο ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ ΠΡΟΣ ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ

ΕΤΟΣ	Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝ. ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	
			2003	2004
2003	0,375218	0,3907819	2003	0,38299995
2004	0,377868	0,304536	2004	0,3412021
2005	0,331875	0,3017644	2005	0,3168196
2006	0,312754	0,2951193	2006	0,30393645
2007	0,355574	0,3076367	2007	0,3316052
2008	0,28025	0,31481514	2008	0,29753251
2009	0,26187	0,297626089	2009	0,27974818
2010	0,253786	0,269810234	2010	0,261798349
2011	0,199876	0,248753928	2011	0,224315031
Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ.	0,305452	0,303427077	Μ.Ο	0,304439708

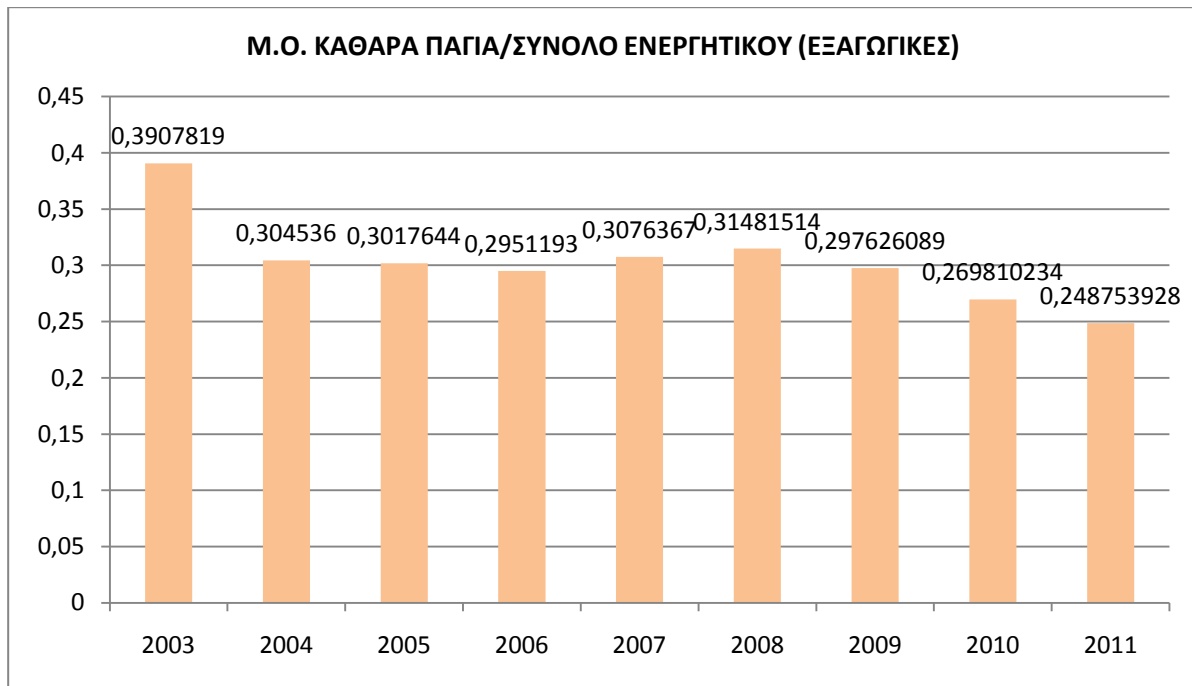
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 14: Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



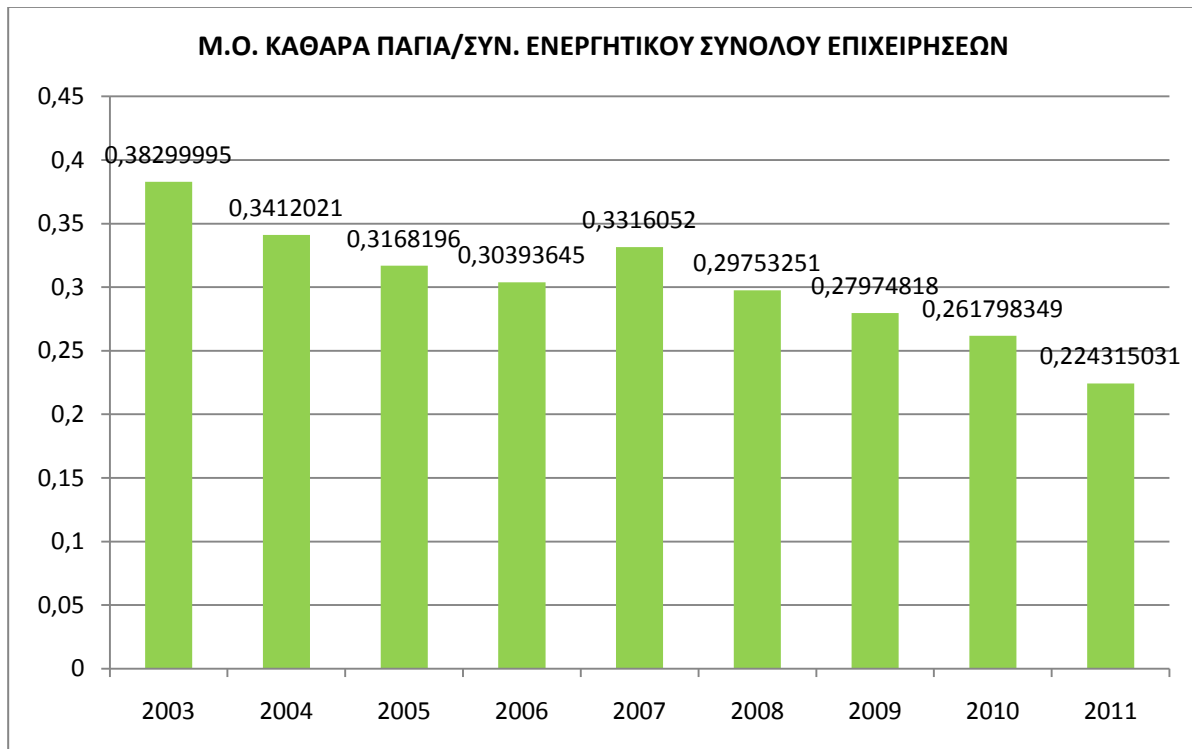
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 14.1: Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



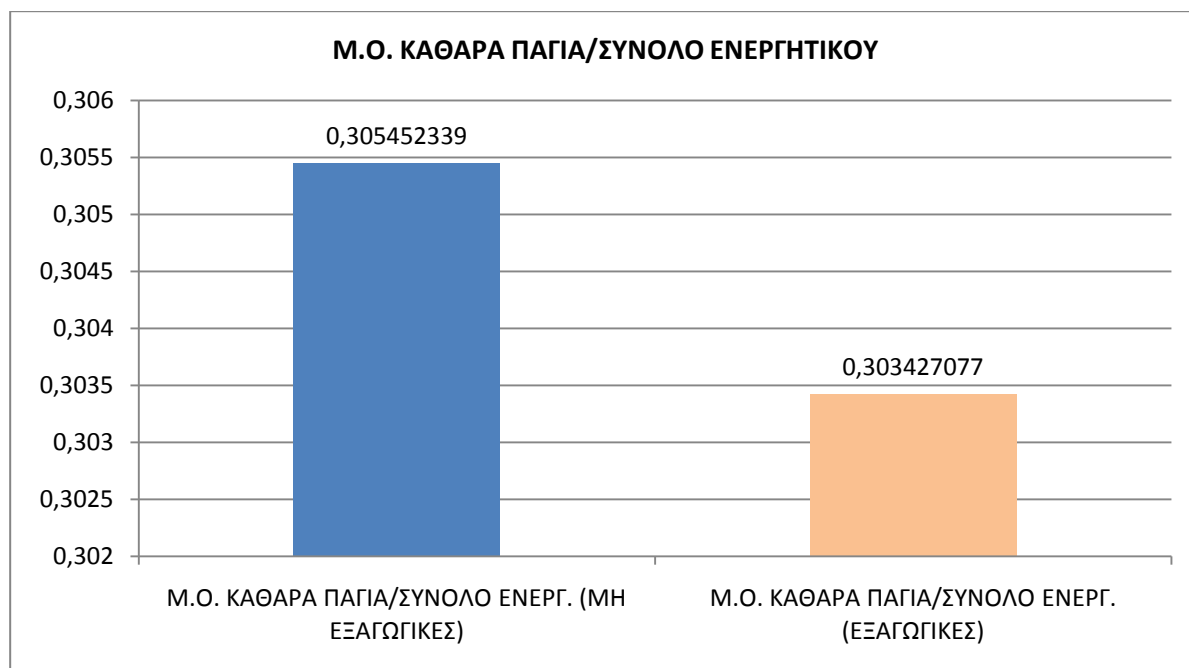
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 14.2: Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



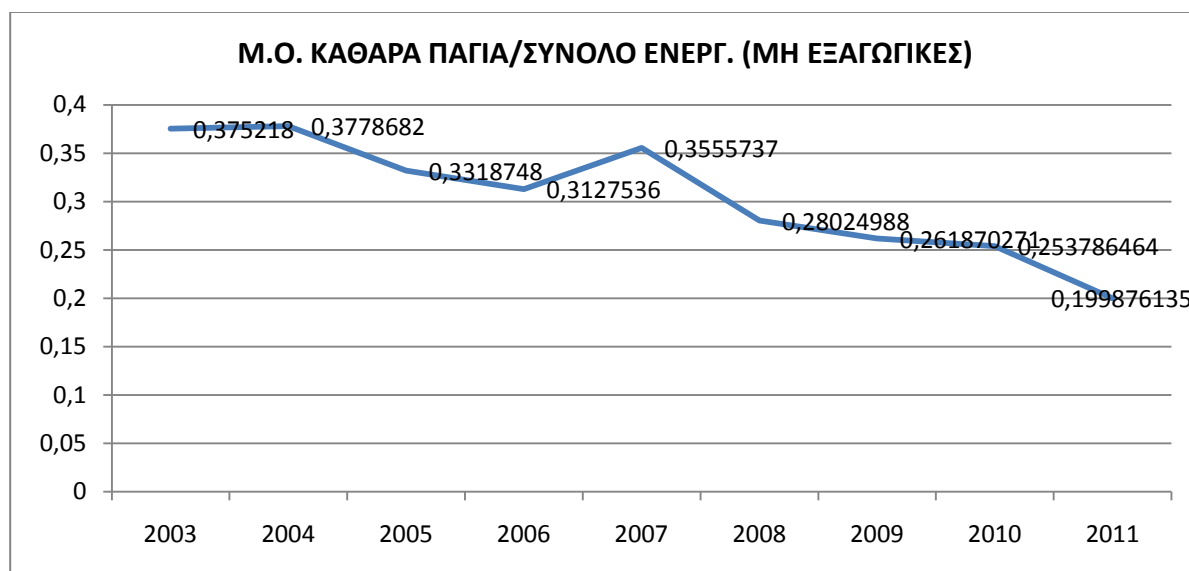
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 14.3: Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ



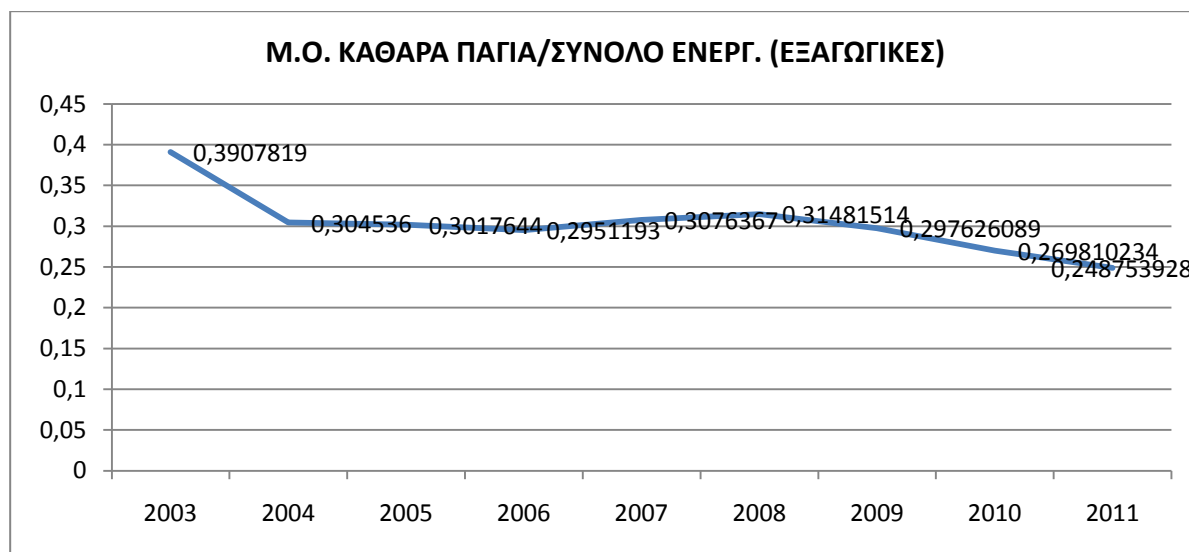
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 14.4: Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



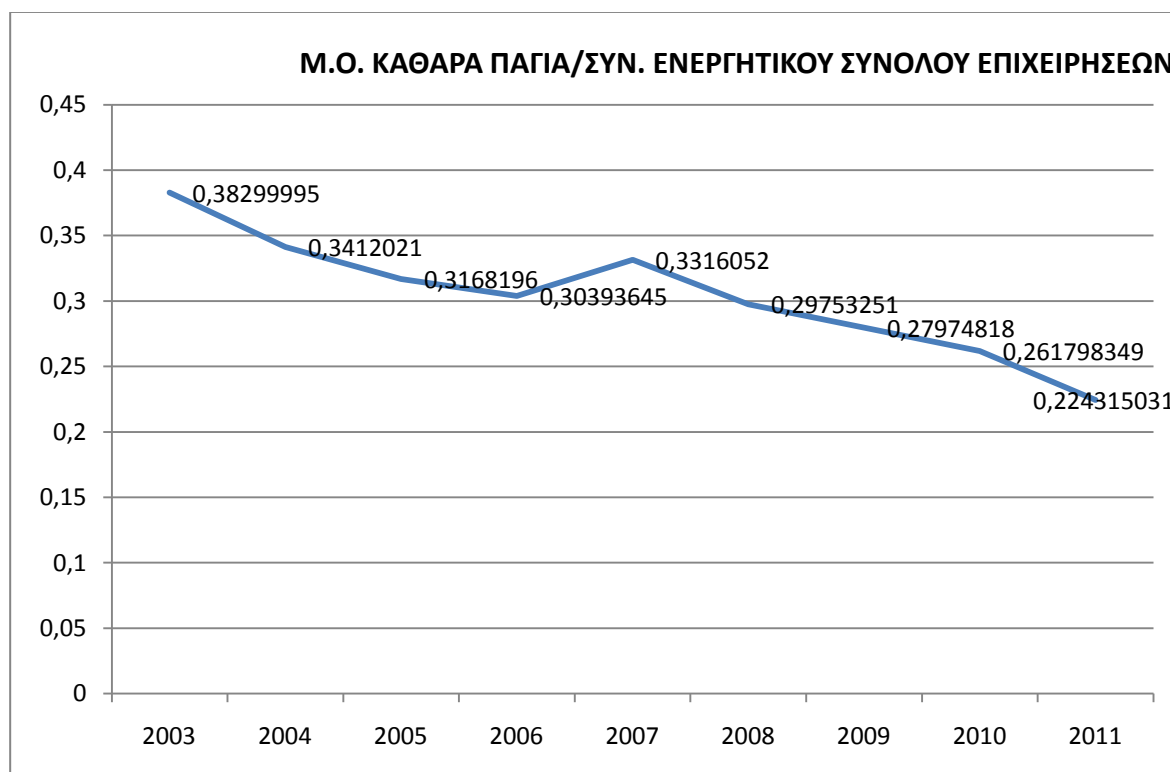
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 14.5: Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



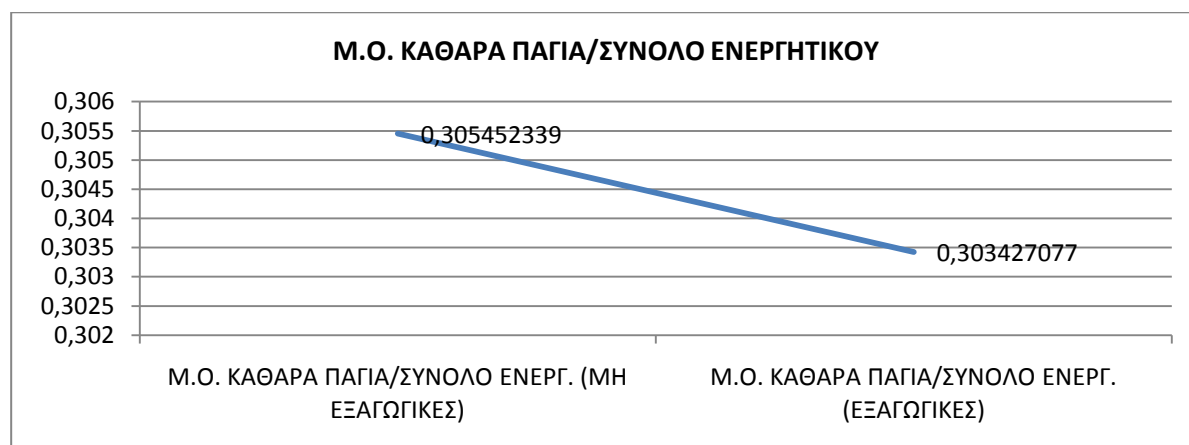
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 14.6: Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 14.7: Μ.Ο. ΚΑΘΑΡΑ ΠΑΓΙΑ/ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

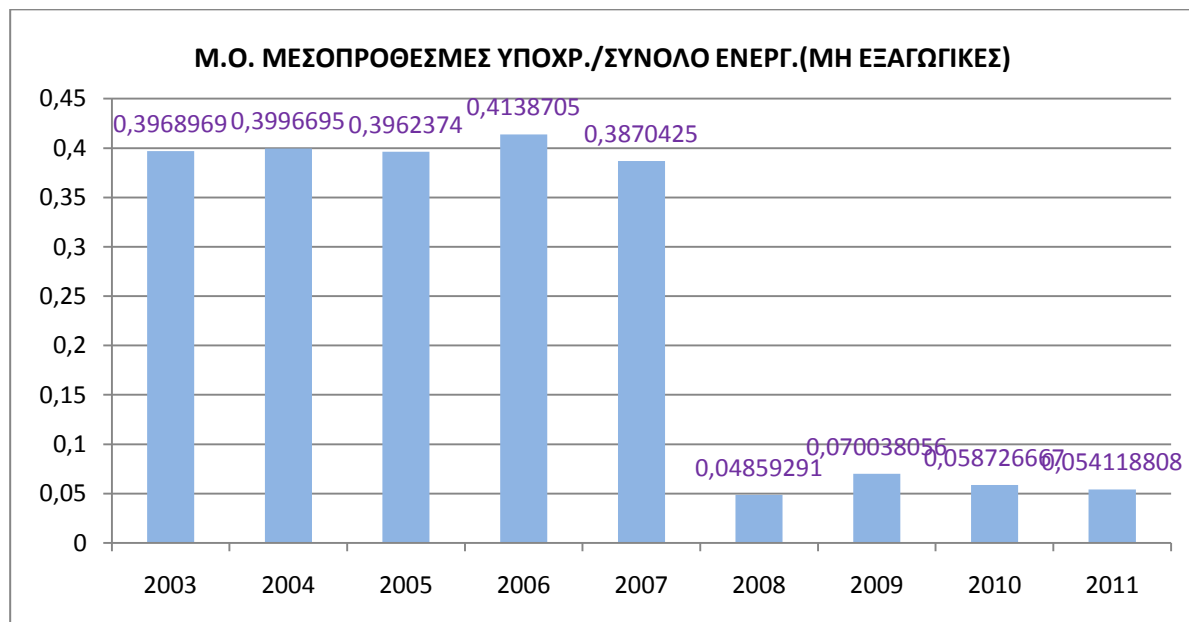
Κατά τη περίοδο 2003-2011 ο μέσος όρος του δείκτη καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις παρουσιάζει μικρές διακυμάνσεις με μέγιστη τιμή 0,37% το 2004 και ελάχιστη τιμή 0,19% το έτος 2011. Όσον αφορά τις εξαγωγικές επιχειρήσεις ο δείκτης χαρακτηρίζεται από εξίσου μικρές διακυμάνσεις με μέγιστη τιμή 0,39% (2003) και ελάχιστη τιμή 0,24% (2011). Επίσης το επίπεδο παγιοποίησης τους είναι όμοιο αλλά οι εξαγωγικές δείχνουν να κάνουν επενδύσεις και κατά τη διάρκεια της κρίσης ενώ οι άλλες εμφανώς φθίνουν.

ΠΙΝΑΚΑΣ 15: Μ.Ο ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ/ ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ

ΕΤΟΣ	Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ.(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ.(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)	Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘ. ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ	
			2003	2004
2003	0,396897	0,4383576	2003	0,41762725
2004	0,39967	0,4303695	2004	0,4150195
2005	0,396237	0,45767	2005	0,4269537
2006	0,413871	0,4484556	2006	0,43116305
2007	0,387043	0,4036243	2007	0,3953334
2008	0,048593	0,096951931	2008	0,07277242
2009	0,070038	0,101424873	2009	0,085731465
2010	0,058727	0,078402678	2010	0,068564673
2011	0,054119	0,067525957	2011	0,060822383
Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ.	0,247244	0,28030916	Μ.Ο	0,263776427

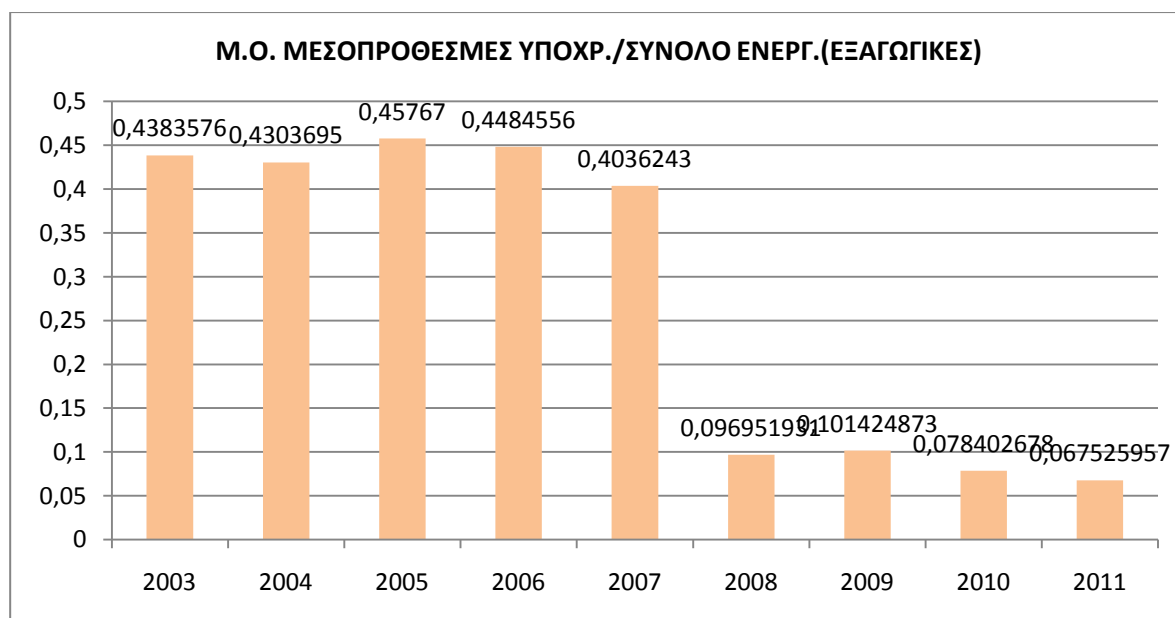
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 15: Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ.(ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 15.1: Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ.(ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



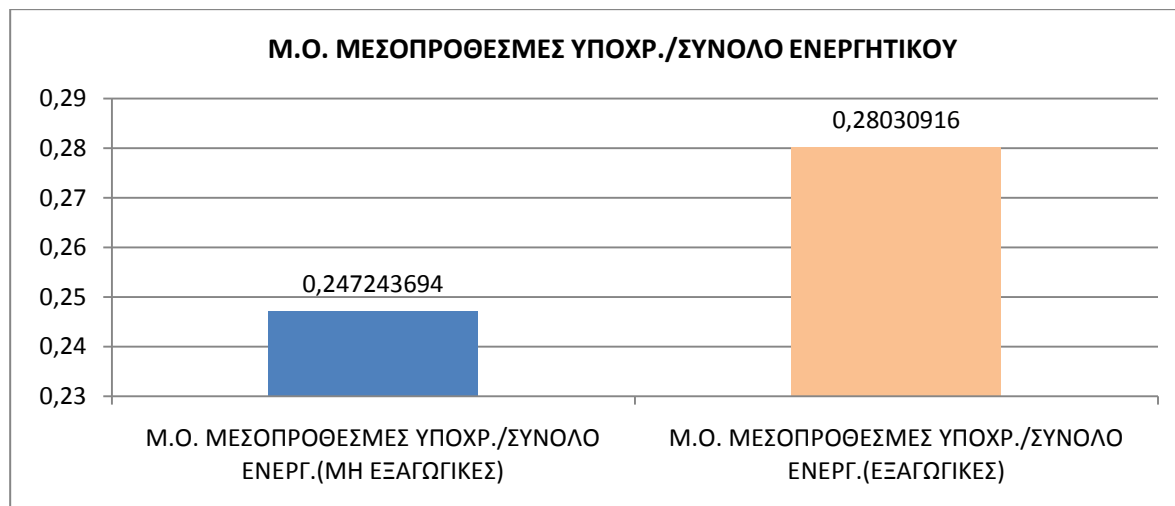
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 15.2: Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



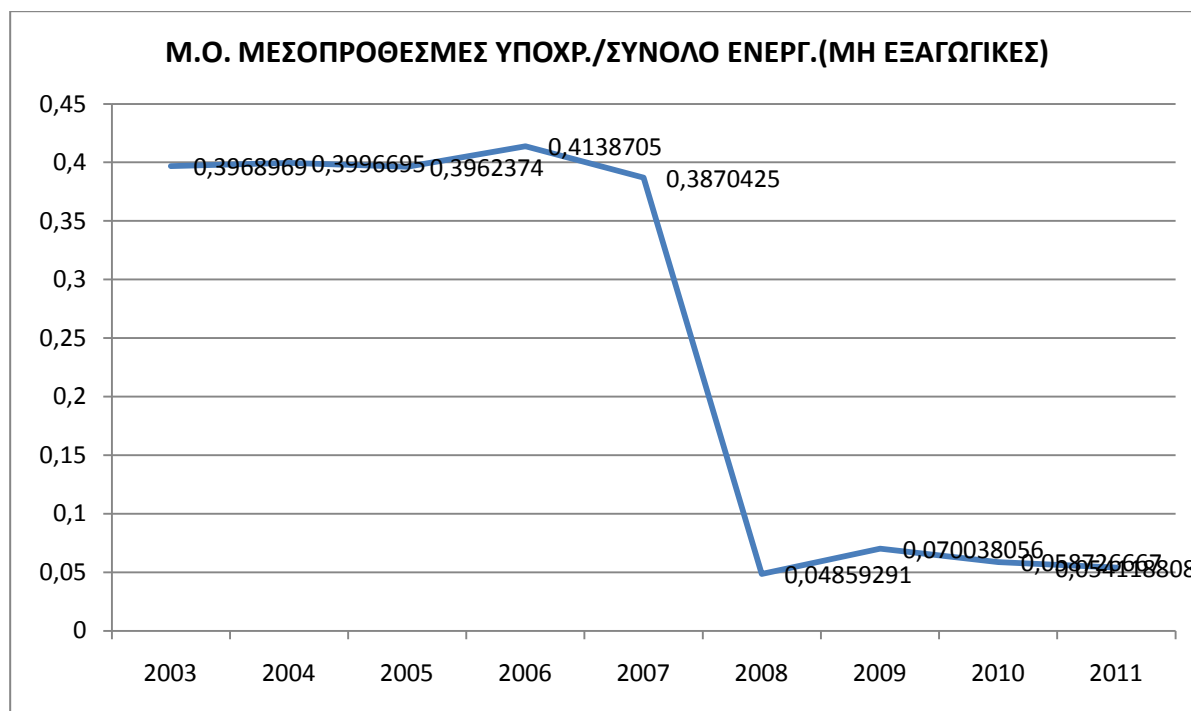
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 15.3: Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ



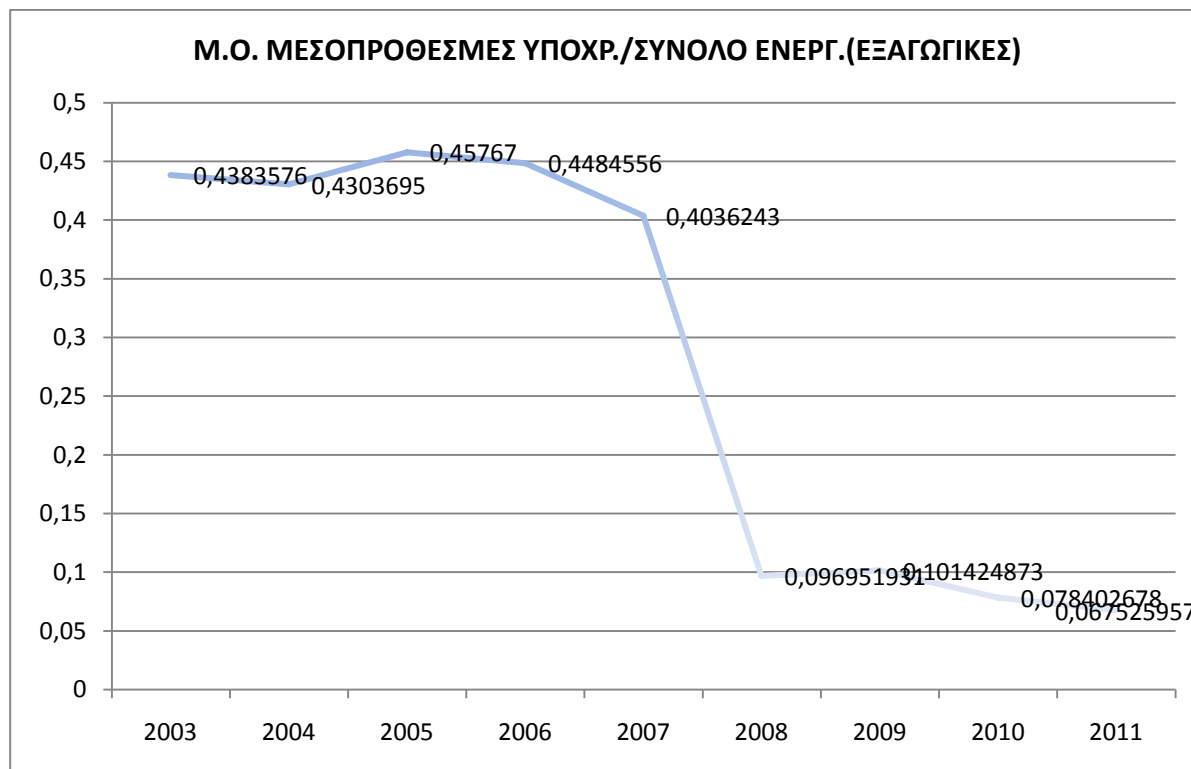
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 15.4: Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. (ΜΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



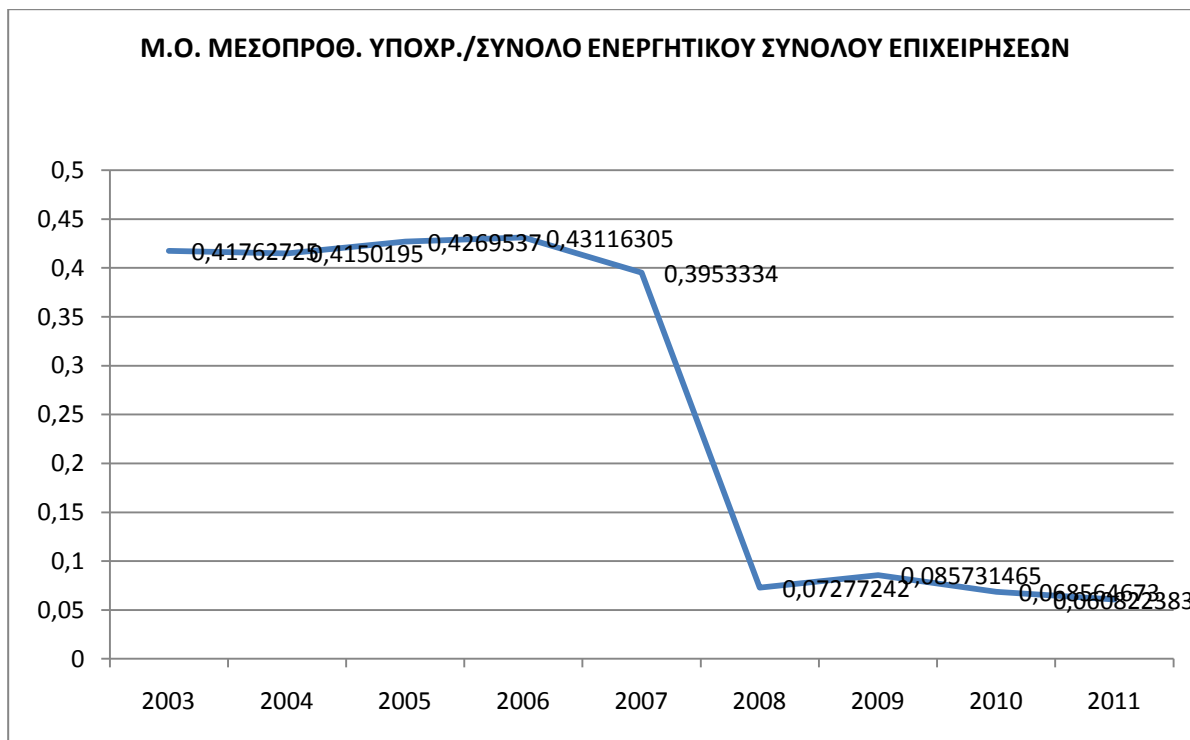
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 15.5: Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. (ΕΞΑΓΩΓΙΚΕΣ)



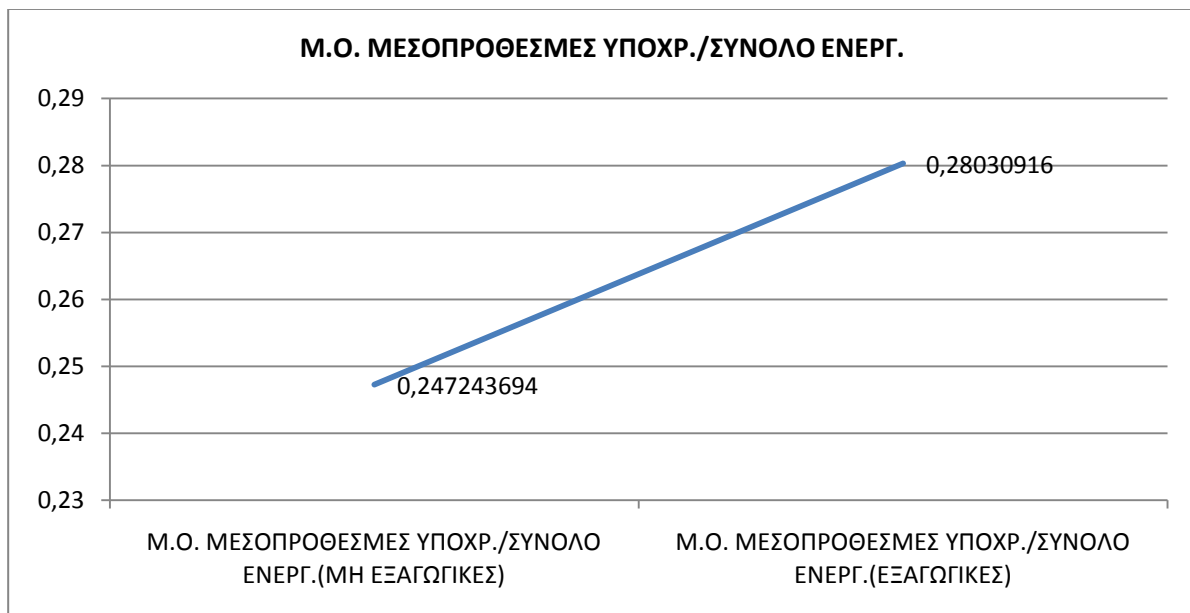
ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 15.6: Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓ. ΣΥΝΟΛΟΥ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑ 15.7: Μ.Ο. ΜΕΣΟΠΡΟΘΕΣΜΕΣ ΥΠΟΧΡ./ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ



ΠΗΓΗ: ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΣΥΓΓΡΑΦΕΩΝ

Παρατηρούμε ότι ο μέσος όρος του δείκτη μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις /σύνολο ενεργητικού όσον αφορά τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις παρουσίασε πολύ μικρές διακυμάνσεις την περίοδο 2003-2007 με μέγιστη τιμή 0,41% (2006) ενώ το 2008-2011 η πτώση του είναι αισθητή με ελάχιστη τιμή 0,048% (2008). Όσον αφορά τις εξαγωγικές επιχειρήσεις ο δείκτης παρουσιάζει σε γενικές γραμμές αντίστοιχες διακυμάνσεις. Πιο συγκεκριμένα, το 2003-2007 η μέγιστη τιμή είναι 0,45% το έτος 2005 ενώ από το 2008-2011 η πτώση του δείκτη είναι αισθητή με ελάχιστη τιμή 0,06% (2011). Η μακροπρόθεσμη δανειοδότηση των εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι καλύτερη. Παρουσιάζεται ισχυρή μείωση και σε αυτές κατά την κρίση λόγω υψηλού κινδύνου και αδυναμίας να ανταποκριθούν στις υποχρεώσεις τους.

Στο κεφάλαιο αυτό με τη βοήθεια των αριθμοδεικτών και ποσοτικών δεδομένων όπου αντλήθηκαν από ένα δείγμα 171 επιχειρήσεων, αποσαφηνίζεται η κατάσταση στην ελληνική οικονομία και κατ' επέκταση βιομηχανία κατά τη χρονική περίοδο 2003-2011. Πιο συγκεκριμένα, παρατηρούμε ότι η δυναμική των εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι σαφέστατα πιο ενθαρρυντική από αυτή των μη εξαγωγικών. Αυτό μπορεί να οφείλεται, στις καλύτερα οργανωμένες διοικήσεις των εξαγωγικών επιχειρήσεων, στην πιο εύκολη χρηματοδότηση τους, στην μέτρια δανειακή επιβάρυνσή τους κ. ο .κ.

Παρατηρήσαμε δύο μόνο περιπτώσεις αριθμοδεικτών όπου οι μη εξαγωγικές επιχειρήσεις εμφανίζουν καλύτερη ή ίση επίδοση από τις εξαγωγικές κατά την ίδια χρονική περίοδο. Αυτές είναι α) ο μ. ό. «πωλήσεις / αριθμός εργαζομένων» όπου η επίδοση των μη εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι καλύτερη από αυτή των εξαγωγικών και β) ο μ. ό. «σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού» όπου η επίδοση των μη εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι ίση με την απόδοση των εξαγωγικών επιχειρήσεων.

Σε γενικές γραμμές συμπεραίνουμε ότι οι επιδόσεις των εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι πιο ενθαρρυντικές από αυτές των μη εξαγωγικών προ και μετά κρίσης. Οι εξαγωγικές επιχειρήσεις απέδειξαν, ότι εν καιρώ κρίσης μπορούν να ανταπεξέλθουν στις δυσκολίες και όχι μόνο να επιβιώσουν, αλλά να βελτιωθούν στην οργάνωσή τους και να αναπτύξουν την αποδοτικότητα τους.

ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ - ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ

Στην παρούσα εργασία στόχος ήταν να γίνει αντιληπτό πως η οικονομική ύφεση έχει επηρεάσει την ελληνική οικονομία και κατ' επέκταση τη βιομηχανία. Πιο συγκεκριμένα, μέσα από ποσοτικά δεδομένα και διαγράμματα, παρουσιάζεται η κατάσταση της ελληνικής οικονομίας κατά την διάρκεια της περιόδου 2003-2014 όσον αφορά τους παρακάτω κλάδους: α) το Ακαθάριστο Εγχώριο Προϊόν β) την Ανεργία γ) την Βιομηχανία δ) τα Έσοδα – Έξοδα και ε) τις Εισαγωγές- Εξαγωγές. Συμπεραίνουμε ότι κατά τα έτη 2008-2009 και όχι μόνο. Συνεχίζεται και στα επόμενα έτη με μικρή ανάκαμψη το 2011 υπάρχει μια έντονη πτώση σ' όλους τους παραπάνω κλάδους και ειδικά στον κλάδο της βιομηχανίας παρατηρείται αρνητικό πρόσημο από το 2008 και έπειτα. (www.sev.org.gr)

Αναφέρονται οι σημαντικότερες κατηγορίες αριθμοδεικτών των οποίων η χρήση υποδεικνύει ανάπτυξη της βιομηχανικής παραγωγής καθώς και στην ορθότερη λειτουργία της επιχείρησης.

Μέσα από ένα δείγμα 171 ελληνικών μεταποιητικών επιχειρήσεων, εξαγωγικών και μη εξαγωγικών, και με την βοήθεια των αριθμοδεικτών αποσαφηνίζεται η επιρροή της οικονομικής ύφεσης στις επιδόσεις των προαναφερόμενων επιχειρήσεων. Παρατηρείται αισθητά ότι οι επιδόσεις των εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι σαφώς πιο ενθαρρυντικές από τις επιδόσεις των μη εξαγωγικών.

Αυτό οφείλεται στο γεγονός ότι οι εξαγωγικές επιχειρήσεις έχουν μέτρια δανειακή επιβάρυνση και η τεχνολογία που χρησιμοποιούν είναι σαφώς πιο εξειδικευμένη στον τομέα της παραγωγής από ότι αυτή των μη εξαγωγικών. Επίσης μέσω των εξαγωγών επιτυγχάνουν μεγαλύτερες πωλήσεις, πράγμα που βελτιώνει τους δείκτες αποδοτικότητας και κερδοφορίας. Άλλα πλεονεκτήματα που μπορεί να χαρακτηρίσουν τις εξαγωγικές επιχειρήσεις, είναι η καινοτομία την οποία κυνηγούν ασταμάτητα γεγονός που τις κρατά συνέχεια σε επαγρύπνηση ακόμα και εν μέσω κρίσης. Επίσης οι πολύ καλά οργανωμένες διοικήσεις τους, η επιχειρηματικότητα καθώς και το περισσότερο καταρτισμένο προσωπικό τους, είναι πιθανότατα κάποιοι από τους λόγους για τους οποίους παρέμειναν δυνατές σε αντίθεση με τις μη εξαγωγικές επιχειρήσεις.

Με άλλα λόγια, αποδεικνύεται ότι το μεγαλύτερο ποσοστό των εξαγωγικών επιχειρήσεων επηρεάστηκαν αρκετά από την κρίση αλλά όχι τόσο έντονα όσο η πλειοψηφία των μη εξαγωγικών, οι οποίες δέχτηκαν ισχυρό πλήγμα στη μάχη τους για την επιβίωση και για την επίτευξη κέρδους. Για να επανέλθει λοιπόν η ανάκαμψη θα πρέπει οι μη εξαγωγικές επιχειρήσεις να ακολουθήσουν τις πολιτικές των εξαγωγικών επιχειρήσεων όπως αναφέρθηκαν παραπάνω.

Από την ανάλυση των αριθμοδεικτών παρατηρείται ότι κατά την περίοδο 2003-2011 η επίδοση των εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι καλύτερη από την επίδοση των μη εξαγωγικών επιχειρήσεων ως προς το μέσον όρο (μ. ό.) του μικτού περιθωρίου κέρδους, του καθαρού περιθωρίου κέρδους, του μ. ό. «κέρδη προ φόρων / σύνολο ενεργητικού», του μ. ό. «κέρδη προ φόρων / ίδια κεφάλαια», του μ. ό. «πωλήσεις / ενεργητικό», του μ. ό. δείκτη ρευστότητας, του μ. ό. «καθαρά πάγια / σύνολο ενεργητικού», και του μ. ό. «μεσοπρόθεσμες υποχρεώσεις / σύνολο ενεργητικού». Η μόνη περίπτωση που οι μη εξαγωγικές επιχειρήσεις εμφανίζουν καλύτερη επίδοση από τις εξαγωγικές κατά την ίδια χρονική περίοδο είναι ο μ. ό. «πωλήσεις / αριθμός εργαζομένων». Ο λόγος γι αυτό, εντοπίζεται στο γεγονός ότι οι εξαγωγικές χρησιμοποιούν μεγαλύτερο αριθμό προσωπικού για να αντεπεξέλθουν στις απαιτήσεις των εξαγωγών. Επιπλέον, στο μ. ό. «σύνολο δανεισμού / σύνολο ενεργητικού» η επίδοση των μη εξαγωγικών επιχειρήσεων είναι ίση με την απόδοση των εξαγωγικών επιχειρήσεων.

Συνοψίζοντας, τα τελευταία 15 έτη παρατηρούνται σημαντικές αυξομειώσεις στους δείκτες της Οικονομίας και κατ' επέκταση της Βιομηχανίας, και ειδικότερα κατά τα έτη 2008-2009 οι μειώσεις είναι πιο έντονες. Ωστόσο, υπάρχουν προοπτικές ανάπτυξης, η οποία μπορεί να

επιτευχθεί βάσει των μεταρρυθμίσεων που έχουν συμφωνηθεί και υπογραφεί με τον μηχανισμό στήριξης, όπως η απελευθέρωση συγκεκριμένων αγορών, η μείωση των τιμών των παραγωγικών συντελεστών κλπ. Άλλα μέτρα πολιτικής που προτείνονται για την αντιμετώπιση της κρίσης των ελληνικών επιχειρήσεων από την πλευρά της πολιτείας περιλαμβάνουν τη μείωση της φορολογίας, τη μείωση των

επιτοκίων δανεισμού, τον περιορισμό της γραφειοκρατίας, την αύξηση της ρευστότητας στην αγορά, καθώς και την αύξηση των δημοσίων επενδύσεων (www.sev.org.gr).

Από την πλευρά των επιχειρήσεων, οι διοικήσεις τους θα πρέπει να εφαρμόσουν στρατηγικές συνεργασίας με άλλες επιχειρήσεις σε θέματα μάρκετινγκ, και δικτύων διανομής στο εξωτερικό, προμηθειών, εφαρμογής νέας τεχνολογίας και καινοτομίας στα προϊόντα και τον τρόπο παραγωγής και διάθεσης, συνεργασίες με ερευνητικά ιδρύματα και εκπαιδευτικά ιδρύματα σε θέματα μάνατζμεντ και τεχνογνωσίας, συνεργασία με επιχειρήσεις του εξωτερικού, εκπαίδευση του προσωπικού τους, διαφοροποίηση των προϊόντων τους και ανταγωνισμό σε επίπεδο ποιότητας και όχι τιμής.

Το 2014 η ελληνική οικονομία εμφανίζει θετικούς ρυθμούς ανάπτυξης της τάξης του 0,8%.

Αν εφαρμοστούν οι ανωτέρω πολιτικές από την πολιτεία και τις διοικήσεις των επιχειρήσεων, υπάρχει έδαφος και προοπτική για επανεκκίνηση της ελληνικής οικονομίας και βιομηχανίας με βάσει τον εξαγωγικό προσανατολισμό.

ΒΙΒΛΙΟΓΡΑΦΙΑ

1. Αδαμίδης Αργύρης Λ., Ανάλυση Χρηματοοικονομικών Καταστάσεων, Θεσσαλονίκη 1998, 1^η έκδοση.
2. Νιάρχος Α. Νικήτας «Χρηματοοικονομική Ανάλυση Λογιστικών Καταστάσεων Έβδομη Έκδοση Αθ. Σταμούλης. 2004
3. Τράπεζα της Ελλάδος και Brookings Institution, «Greece's Economic Performance and Prospects», 2001
4. Ελληνική Δημοκρατία και Ελληνική Στατιστική Αρχή, «Η Ελληνική Οικονομία», 2011, σελ. 8 – 9, 14 – 15.
5. ΣΕΒ, Παραγωγική Ανασυγκρότηση με Καινοτομία: Μια Σύγχρονη Βιομηχανική Πολιτική για την Ελλάδα, Δεκέμβριος 2013, σελ. 10
6. <http://www.enterprisegreece.gov.gr/default.asp?pid=16&la=2>
7. http://www.specisoft.gr/home/news/docs/arthro_ermania_d_refstotita.pdf
8. http://www.specisoft.gr/home/news/docs/arthro_ermania_d_apodotikotitas.pdf
9. http://www.specisoft.gr/home/news/docs/arthro_ermania_d_kef_domi_biosim.df
10. www.sev.org.gr
11. www.inegsee.gr
12. <http://www.icap.gr/Images/ICAP%20Group%20-%20%CE%9A%CF%8E%CE%B4%CE%B9%CE%BA%CE%B1%CF%82%20%CE%94%CE%B5%CE%BF%CE%BD%CF%84%CE%BF%CE%BB%CE%BF%CE%B3%CE%AF%CE%B1%CF%82.pdf>